

新车装饰避开常见误区

常见误区有铺地胶、包真皮、镶轮眉



□晚报记者 陈娟

近期,有不少朋友询问该如何给新车进行装饰,记者就走访了一些汽车美容装饰行。专家建议,拿到新车不要急着装饰,一定要考虑清楚再动手。

在新车装饰中存在很多误区,常见的有以下几种:

1.铺地胶。铺地胶最大的弊端是,拆掉门边压板,那卡子都是塑料的,再安上势必松动,有时自己弹起来,且原装脚垫还有扣子固定,潮气不容易挥发,很容易导致地毯损坏。后铺的地胶很容易磨损,磨损后难看极了。另外,即使地毯脏了,

找人做一下内饰清洗,只需几元钱就焕然一新了。

2.包真皮。如果原车不是真皮座椅,尽量不要换真皮。原车的丝绒座椅的质量都很好,可以说车开烂了,座椅也不会坏掉,后包的真皮皮质一般都很差,使用时间不长,就会出现龟裂、发白,这时后悔晚矣。怕脏的话可以准备两套椅套,颜色最好不一样,这样脏了可以换着清洗。变幻一下颜色,还可以换个心情。

3.镶轮眉。此举土得掉渣,也没什么实用意义,小的碰撞后变形难看,大的碰撞也得换,起不到保护作用,还增加修理费用。

145万公里无大修

富康正在征集发动机无大修超过80万公里的用户

7月12日,东风雪铁龙在总部武汉召开“富康无大修‘耐用王’”新闻发布会,东风雪铁龙商务部总经理穆懿夫、副总经理魏文清等分别向9位车主颁发了“富康无大修‘耐用王’”证书。目前已知的发动机无大修最高里程富康用户行驶里程达145万公里。

东风雪铁龙还宣布,从即日起,在全国范围内征集发动机无大修里程超过80万公里的富康车主与富康车的故

事,希望通过征集能让全国富康用户共同分享“耐用王”们的驾驶和维修保养经验。

征集时间:7月12日~8月15日

参与方式:凡是经过东风雪铁龙鉴定,发动机无大修行驶里程超过80万公里的富康车主都可以通过向东风雪铁龙各销售网点或者东风雪铁龙市场与对外宣传部提交自己与富康车的故事和照片,可以获得相应的奖励。

周莹

团购嘉年华 车迷乐翻天

200人参加 4小时订车 30辆

郑州晚报·中植奇瑞汽车“试乘试驾团购节”创造车市经典案例

□晚报记者 舒晗 陈仪

7月13日,由郑州晚报与河南中植汽车销售服务有限公司联手打造的“试乘试驾团购节”在安钢大厦举行,活动为消费者献上了一场民族自主品牌奇瑞全系列车型的试车团购盛宴,吸引了200余人参加,在短短4个小时中共签下30个购车订单,创下市场新纪录。

现场水泄不通

7月13日下午,安钢大厦门前广场上50辆奇瑞汽车整齐排列,奇瑞系列的东方之子、东方之子CROSS、旗云、开瑞、A1、A5、QQ3、QQ6悉数到场。“试乘试驾团购节”发布会还未开始,会议现场已经被热情的消费者围得水泄不通,每个人都在仔细阅读着车型资料。

4点半,活动正式开始。首先,销售顾问逐一介绍了本次团购的奇瑞8款车型各自的性能和特色,并为消费者提出了合理的购车建议;当河南中植公布本次活动的团购价格时,场下立刻沸腾了,团购优惠幅度出乎所有人的意料。据河南中植的副总经理张敏英介绍,为了回报中原消费者,本次团购车型优惠幅度最低3000元,最高达到7000元。

争相试乘试驾

宣布团购价格后,消费者涌向试乘试驾场地,争相坐进自己喜爱的车型中进行现场感受。

奇瑞QQ3、QQ6和A1凭借时尚的外形、新颖的设计理念、出色的经济性能受到了众多年轻女士的青睐,一位张女士刚从A1中走出来就迫不及待地交纳了订金,她对记者说:“终于选了一款既好看又实用的车型。”而奇瑞A5、旗云之星以及旗云则成为家庭轿车的首选,家庭用户追求的低油耗、低养护成本、低配件价格等因素在这三款车上体现得淋漓尽致。

在活动现场,东方之子以低廉的价格和大气的形象成为最受关注的车型之一,河南中植的销售人员称,东方之子作为奇瑞目前



陈浩 图

产品系列中B级车典范,被诸多机关和事业单位选为公务用车;而东方之子CROSS和奇瑞开瑞是代表奇瑞最新造车理念的车型,自然吸引无数目光。

用媒体传播品牌

截至晚上8点半,已经有30个消费者签下了订单,并有数百人表达了购车意向。河南中植的负责人称,这次与郑州晚报联手打造的奇

瑞“试乘试驾团购节”非常成功,显示了郑州晚报的号召力,奇瑞汽车的品质也再次得到广泛传播。

“试乘试驾团购节”开创了郑州市单一品牌购车节的先河,不仅取得了良好的销售成绩,也使奇瑞品牌在中原更深入人心。如今,河南中植在河南汽车营销界已经声名鹊起,河南中植也连续三年被奇瑞公司授予“优秀经销商”、“钻石经销商”等称号。

海马汽车

敢享敢为

新一代锐动轿车 Haima 3 锐意登场

锐动价: 10.38 万元起

动,如鹰击长空;静,亦披坚执锐。新一代锐动轿车 Haima 3, 海马汽车厚积薄发的自主创新杰作。同步国际的全新H1平台成就上品质感;意大利IDEA的神来之笔精彩演绎动静平衡理念; 借鉴英国莲花特别调校的温化运动座椅和双安全保护于一身, 搭配智能高效动力, 极致彰显时尚律动的吸系轿车的风范。傲山仰之势, 澎湃激情, 海马3 搭载敢享敢为为您激情驰骋。

www.haima.com 服务热线: 800-876-8989(免费) 0898-66820222 4S店加盟热线: 0898-66820478 66820479

河南天时汽车销售服务有限公司 地址:郑州市中原西路140号(与西环交汇处向西300米路南) 销售电话:0371-67665888 67665777 中博支店:0371-66536066 服务电话:0371-67611777 67662777 开封万宝支店:0378-3887888 公司网址:www.hntsmazda.com.cn 平顶山福瑞源支店:0375-4883369

郑州海马汽车销售服务有限公司 地址:郑州市花园路与开元路交叉口南50米路西河南汽车贸易中心院内 销售热线:0371-85590555 24小时服务电话:0371-85590777 中原汽车城支店:0371-63633835 新乡销售服务支店:0373-5095759 焦作销售服务支店:0391-3680888 商丘销售服务支店:0370-2267718