

“飞车王”王少峰： 赛拉图让我惊喜

在刚刚结束的2007年全国汽车场地锦标赛首站上海站的比赛上，东风悦达起亚778车队首次亮相就捧回了车队第二名的奖杯，创下不俗战绩。赛后，我们见到了被媒体誉为“飞车王”的车手王少峰，听他讲述与赛拉图难忘的搭档经历。“由于车身自重等方面的原因，C2级别三厢中级车赛拉图仍然凭借出色的性能让对手感到压力，并且取得了车队第二名的好成绩。”已经是第二年与赛拉图搭档的王少峰，对07款赛拉图CVVT发动机非常肯定：“量产的车子我试过，在动力方面有很好的表现，动力输出更强劲而且平稳，提速时反应敏捷且有强烈的推背感。此外，底盘调教给我留下了深刻印象，方向感敏锐，转向精确性很高，制动性能一如既往很不错。在赛车方面，我们得到了韩国南洋研究所的全力支持。总之，赛拉图的表现很让我惊喜。”

据东风悦达起亚河南新裕隆专营店负责人介绍，接下来的三个月CCC将转战北京、珠海、成都等地，而收官之战也将在上海国际赛车场进行。如此密集的赛事安排对车手来说将会是一个不小的考验，他们祝愿王少峰能再次展现他的王者风范。”

高超



□晚报记者 舒晗

7月11日，一汽大众首款B级轿车迈腾正式上市。首先上市的迈腾有2.0升和1.8TSI两种排量7款车型，以19.28万元~24.98万元的定价，将竞争对手直接锁定在凯美瑞上，同时也对领驭、雅阁、君越等众多中高档主力车型形成有力冲击，那么迈腾到底能够对中级车市场产生多大影响呢？

中高档车市波澜再起

迈腾高调杀入 凯美瑞、领驭、雅阁、君越严阵以待

迈腾上市引发热潮

作为一汽大众生产的首款B级轿车，迈腾将新技术作为自己最大的卖点。在上市会上，一汽大众销售有限责任公司总经理苏伟铭表示，迈腾要以全面的领先科技为同级轿车

树立难以跨越的标杆，目标客户直指社会精英阶层。据了解，诞生于大众最新PQ46平台的迈腾集中了大众几乎所有的先进技术，不仅搭载了当今具有革命性技术的TSI发动

机，而且还装备了多项直逼C级车的豪华配置，在车身设计上采用了高强度结构的HSB车身设计及长达42米的激光焊接等。一汽大众汽车有限公司总经理安铁成表示，迈腾

不仅丰富了一汽大众的产品结构，而且也使一汽大众成为国内惟一覆盖从A级到C级全系产品的成熟轿车生产基地。在当前国内日趋激烈的中高档轿车市场的竞争中，迈腾作为一款中

高级商务轿车，将改变这一市场的格局。

记者从郑州经销商处了解到，自6月25日迈腾开始接受预订以来，市场反响非常好，尤其是价格公布之后，订单大量上升。

竞争对手明松暗紧

B级车市场历来都是商家的必争之地。雅阁时代之后，凯美瑞就一直把持国内B级车龙头地位，但随着迈腾上市，中高级车市的销量增长呈放慢趋势，特别是凯美瑞和雅阁都出现了不同程度的销量下滑。迈腾公布价格

后，凯美瑞、领驭、雅阁、君越等经销商的反应各不相同。

郑州一家上海大众4S店的销售负责人在谈到迈腾时说，迈腾对领驭肯定会造成一定冲击，但两者定位还是有差距的，领驭的价格有优势，整体影响不会很

大。而广州本田和上海通用的经销商则表达了同样的观点，他们认为市场竞争不可避免，任何一款符合消费者需求的车型都有自己的生存空间，雅阁和君越不会因为多了一个竞争对手而打乱原先市场计划。当记者询问迈腾冲击最大的对手

广汽丰田凯美瑞的经销商“近期是否会降价迎战”时，得到的回答是凯美瑞目前依然供不应求，根本没必要降价。

虽然表面上轻松，但其实中级车市早已暗流涌动：凯美瑞停止加价、君越优惠幅度加大、东风日产

新天籁·御系列登场、马自达6轿跑2.0升上市、戈蓝推出16.98万元的2.4L新车、第三代蒙迪欧9月即将上市、08款新雅阁年底杀入战团……姑且不论是否能改变市场格局，但迈腾的确使中级车市风声鹤唳。

车界人物

坚守诚信的卖车之道

本期人物：郑州大亚昌河铃木标准4S店总经理 周浩然

□晚报记者 舒晗 刘瑞红

10年前，提起昌河郑州人就会想到穿行于大街小巷的黄色的；而10年后提起昌河，更多人想到的则是昌河铃木北斗星、利亚纳等轿车，作为郑州最早一批进入汽车销售行业的周浩然与昌河有着不解之缘，近日，他给记者讲述了从地摊式销售到4S店专营的经历以及10年坚守的卖车之道。



陈浩 图

创立首家昌河铃木4S店

从1995年进入汽车行业，周浩然虽然经营过许多汽车品牌，但有一条原则始终未变：卖老百姓买得起、用得起的车型。正因为如此，周浩然于2006年2月创立了中原第一家昌河铃木4S店。

周浩然告诉记者，铃木汽车自始至终以小巧、轻便、油耗低、排放少等为宗旨设计开发每一款车型，早已在世界上享有盛誉，铃木发动机技术更是名列前茅。昌河铃木的每一款车型也都是经济环保的代表之作，北斗星、爱迪尔、利亚纳如此，5月27

日刚刚上市的国内首个采用四轮驱动和自动挡的小型MPV浪迪更是如此，按周浩然的话说，“这才是老百姓真正需要的车型。”

卖车比拼的是理念与服务

经历了车市十年的风风雨雨，周浩然显然对卖车有着自己的见解：“德、义两字最重要，做任何事都要讲诚信，要一步一步踏踏实实地把工作做好。”他说，与十年前相比，汽车销售所需要具备的硬件、软件、素质和理念简直就是天壤之别，现在卖车比拼的就是理念与服务。

为了给客户提供更全面更周到的服务，郑州大亚实现了销售、售后一条龙服务，设立保险、上牌、购置税等完善的配套举措，同时将在36亩的宽阔场地上建设一条郑州独一无二的专业试乘试驾跑道，让消费者享受到独特的驾驶乐趣。虽然位于市场还未成熟的西环，但周浩然信心百倍：“酒香不怕巷子深，郑州大亚将靠服务树立起形象，把口碑传播出去。”

“大亚创业德为本，浩然立身义为先”，挂在办公室的一副对联正是大亚与周浩然快速发展的最好写照。

德国大众进口汽车授权经销商河南国际汽车贸易有限公司
主营：辉腾、迈腾、途锐、甲壳虫、GTI等原装进口车辆，并为您提供原版服务

1.8T 新甲壳虫 澎湃上市
太有劲了！

新甲壳虫1.8T 澎湃上市
全新外观设计，强劲动力持久可靠：前中央1.8T，以澎湃动力释放时尚魅力。德国大众1.8升涡轮增压发动机，新经典内饰配备至17寸合金轮毂，炫目中强金属车壳，ESP电子稳定程序，EBD电子制动力分配系统以及EDL电子差速锁等现代科技配备，让您一路畅行！
大众汽车进口车权威代理“VIP专享道路救援服务”详情请拨+800-812-3999，24小时为您服务。

聘 男女销售顾问：数名，有驾照者优先。
网销：一名，有一定工作经验。

北京2008年奥运会汽车合作伙伴

详情请至：德国大众进口汽车销售有限公司授权经销商
河南国际汽车贸易有限公司
销售热线：0371-86533600 维修热线：0371-6673750
地址：郑州市郑汴路116号中博汽车广场