



登高望远,心情舒畅。

将爱好变成工作,是如今都市年轻打工一族的梦想。从当初一名爱好自行车运动的软件开发者,到如今守着自己的自行车店幻想出行,王闯的整个转型过程历时近三年,“把自己的爱好变成自己的生意,不容易啊!” 晚报记者 张柳/文 白韬/图

有一天,咱们骑车去西藏

逛街途中结缘户外

2007年7月30日上午10时30分,黄河路与卫生路交叉口的小店门前,穿着汗衫、短裤的王闯坐在小板凳上,看着门前台阶上滴滴答答的雨滴,幻想着自己骑车去西藏的那一刻。

王闯,28岁,郑州轻工业学院计算机系2003届毕业生,毕业后先去了西安,连游玩带打工地做了一年计算机硬件开发工作,后又回到郑州找了家电脑公司开发软件。开店算起来已经是他的第三份工作。

结缘户外是在2004年一次逛街途中,“我看到一家户外店,就进去看了看,又跟老板聊了会儿,心想‘还有这样玩儿的!’”

正好店里的爱好者组织了一条长线,王闯租了店里的背包、睡袋、防潮垫跟着就去了。此行的目的地是桂林的阳朔,这是许多户外爱好者梦想中的地方。回想第一次出行时的感受,他说,“印象中就是整天背着沉重的包很累地跑来跑去,不过一群人全装备的打扮看着很炫,超吸引眼球,那感觉非常不错。”



王闯在自己的自行车店里,现在装车成了他的日常工作。

拉萨行爱上自行车

第一次出行的新鲜感受,引发了王闯对户外运动的热情,2004年~2005年是他最疯狂的时候。他几乎每周都要出去一次,并尽量抽出时间去跑计划一周以上的长线。

不仅自己玩儿,将出行的快乐与身边的朋友分享,就连他就职公司的老板也被他发展成了户外爱好者。为期一个

月的长假去拉萨,是王闯兴趣点的第二个转折。

“那是一对儿外国夫妻,他们骑车走在去拉萨的山路上,看着他们感觉特别的好,他们享受到了沿途所有的风景。”王闯说,那种一人一车自成风景的浪漫感,和想走想停随自己的无拘无束,使得他对自行车运动越发向往。

玩户外的人总有一个又一个的梦想,第一次出行就去了阳朔,拉萨也开车去过了,其他的许多地方也逐一踏遍,他的第N个梦想,也是目前最大的梦想,就是像当年在拉萨看到的那对外国夫妇那样——骑车去拉萨。

为此王闯作出了辞职的决定,和同伴合伙开了一家自行车店。

咋修车难住门外汉

把爱好当工作不是件容易的事情,找不到货源、不了解行情、没有修车的技术成了开店后的难题。直到这个时候,王闯才发现,原来没有一本书是介绍自行车技术的,网络上的帖子也少之又少,一辆数千元的自行车从组装到修理的过程对他来说,很陌生。“这个行业很封闭,只在公司内部有培训,对外行人来说想摸到门都难。”有时候,执著的人是会受到上天眷顾的,一次偶然的出行机会,王闯结识了一位某品牌自行车公司的高级技师,他终于摸到入行的“门儿”了。

2008年梦回西藏

如今,小店逐渐步入正轨,骑车去拉萨的梦想还在王闯胸中燃烧。几年里,他跑遍了河南境内几乎所有的山川、河流,走过了陕甘南、青海湖,登上了五岳,还在2006年4月的一次辉县攀岩中,找到了现在的女朋友,“我现在的的生活还是很幸福的,如果经营得好,可以请个伙计看店,明年也许可以约些朋友一起骑车去西藏。”

北大学园, 高考复读中的国家队!
郑州龙腾, 高考补习的理想之地!



北大学园

郑州中原龙腾补习学校 高三复读招生

- ★全封闭独立校园, 标准班精细化教学;
- ★特高级名师执教, 针对学生个案施教;
- ★专业班主任, 与学生同吃同住同学习;
- ★来自北大的品牌, 传承北大精神!

8月6日已经正式开课。欢迎有意复读的学生先来试听感受, 满意后签约交费报名。8月15日前报名学杂费立减2000元。

全新而科学的教育理念, 独特而成熟的教育模式
优秀而尽职的教师团队, 定会帮你跨入理想大学

招生热线: 0371-61220321 61220322 61220323
学校网址: <http://www.zylongteng.com>
学校地址: 郑州市中原路128号(中原路与西环路交界处向东200米路北)

永乐建文店周末盛大开业

河南永乐电器周年庆典以来,8月4日、5日两日,空调、彩电、手机、电脑、数码、冰箱、洗衣机等电器齐头并进,带动双休日两天总体销量突破千万大关,客流量就达到了12万人次,大大带动了绿城家电消费的人气。距永乐建文店开业还有两天的时间,为使销售冲高,再次刷新了建文商圈周末商品零售纪录,开业期间,永乐建文店拿出了百万元的巨资让利消费者,推出了多款劲爆机、各品类特价商品、多时段的限时特价抢购等酬宾活动,全场电器的价格下调3%—20%。

河南永乐生活电器早在周年庆典前就大规模采购了大量的促销资源,备足了开业期间的货源,并大幅度增加了此期间建文店的营业员、促销员数量,从分部抽调营销人员前去提供促销支持,以保证充足备货。活动期间,平板电视、空调大跳水,在家

电市场再次引发价格雪崩效应,冰箱、洗衣机、空调、手机、数码等产品价格均大幅下调,将再刺激广大消费者旺盛的市场需求,以确保销量出现逐日递增的井喷态势。

在此时间段,为了达到永乐门店选购家电、手机、数码产品的消费者络绎不绝,让消费者这次可以买个酣畅淋漓,从销售的品类上看,平板电视、空调商品是建文店开业的消费主打,占了整个销售额的三分之二,其中平板电视占25%,空调占40%,另外数码、手机、冰箱、洗衣机等家电产品的销量也有很大增长。就彩电而言,无论是合资品牌还是国产品牌,开业价是共同的主旋律。平板电视的最高降幅竟然超过了万元!47寸液晶跌至9999元以内,42寸名牌液晶首次跌破7000元,32寸液晶最低降至3700元,其他普通彩电均有不同程度的特惠。

此次开业,电器销售

异常火爆的将会是空调,部分外资品牌首次大幅降价,美的、三星、LG、伊莱克斯、三菱电机等国内外新品全力参加。开业当天,数码3C商品也将成为消费者抢购的热点,永乐建文店定位时尚,各类时尚数码3C商品更是同步世界新品上市,将极大吸引大批年轻时尚人士,SONY、佳能、HP等世界一线品牌的厅房里几乎陈列了该品牌所有的时尚新品,数码相机、数码相机、MP3等平均降幅三成,最高降幅逼近千元,百万像素手机千元起售。

随着活动的不断升温,卖场的让利幅度也是不断加大,不断挑战各类商品的市场价格底线。此次建文店开业,员工们备战多日,各路供应商全力配合,货源充盈,各类新品,特价机力争足量供应,赠品也比以往丰富许多。真可谓“赠品排山倒海,价格开闸泄洪”。