

新火锅店上海开张，谈起艺人理财大曝内幕

曾志伟：明星开店七成亏本

准备进军内地饮食业的曾志伟日前在上海开店了。与几年前和谭咏麟在北京新天地开饭店不同，这次他一个人低调地开起了“烹大师”火锅店，当起了餐厅老板的他以一身厨师装扮亮相，并亲自动手做起了火锅料理，一招一式颇有专业厨师的味道。说起艺人们乐此不疲的开店理财经，他不怕得罪人地表示：其实70%的艺人开店都亏本了，不少人碍于面子硬撑着，用其他方面挣的钱补贴亏损。对于自己的饭店他觉得前景非常光明：“内地人是最懂得美食的。”

光凭名气不行

曾志伟开店的历史基本和他的从艺史一样长。23年前，他和谭咏麟在香港开了一家火锅店，从此一发不可收拾，夜总会、娱乐网站、通信用品店均有涉足。不过曾志伟开

店有一个原则：开的店必定是自己用得到的。当年之所以选择开饭店，是因为他和谭咏麟、陈百祥一班“吃友”在外吃饭时，发现自己提的意见商家并不采纳，想想干脆自己的

钱自己赚。曾志伟毫不客气地说，70%的艺人开店都亏本。因为很多艺人开店就是凭名气，自己并不会去经营，刚开始大家还冲着明星的招牌，时间长了，这招就不管用了。

不跟女儿合资

曾志伟朋友多，也讲义气。他告诉记者，等“烹大师”的生意稳定后，他会邀请谭咏麟等开连锁店，而女儿曾宝仪则摆在了后面。“怎么能和她一起做生意呢？到时候亏了本还不都算我的？一哭鼻子我就

没办法了。”曾志伟在投资问题上显然希望和女儿划清界线，就算新店开张，也没急着让女儿来光顾。在曾志伟眼里，宝贝女儿还是应该安心做她的主持人。“她是做主持人的料，健谈，讲的话又有娱乐

性，同时也有自己的主见。”曾志伟早就为这家新店想好了定位：“靠近上影厂，那些拍完电影的人都可以来这里消夜。香港来的艺人，就算丢了钱包也没关系，我这里就是他们的落脚点。”

肥肥是头号女吃友

曾志伟爱吃，身边也聚集了一帮“吃友”。每个吃友都很不同，谭咏麟经常是光吃不做、胃口极好，人称“垃圾吞吐机”；洪金宝很热情，戏拍到一半，他会突然来一句“你

们拍着，我去给你们准备吃的”，过一会就看见满桌好菜；而要说到头号女吃友，就非肥肥沈殿霞莫属了。曾志伟说，肥肥每次拍戏都会拿鲍鱼鱼翅给大家吃，还会说

吃比什么都重要，胖一点不怕。说起肥肥的近况，曾志伟希望媒体不要过多打扰，肥肥现在最需要的是安静的休息，大家即便要关心，也应该选择正确的方式。解芳

■相关新闻
首次做生意开二手服装店
容祖儿卖到断货

容祖儿首次创业做老板开设的明星二手服装店于近日在香港开张，首次收集到3000件衣服，其中一大半来自Twins等圈中好友。8月16日是开店第二天，粉丝们一早到店外排队等候，结果当天卖到断货。

容祖儿表示，圈内朋友们最大的共性就是衣服多，而且作为艺人，公开场合穿过的衣服一般都不会重复穿，因此家中都堆积很多，非常浪费。她透露，一把自己开二手服装店的消息告诉朋友，大家都抱着衣服来“赠送”。现场除售卖容祖儿的二手衣服外，也有草蜢、Twins等明星的二手衣服，多达3000件，容祖儿的则占500件之多。因为有众星帮衬，容祖儿笑称货源绝对不是问题。

8月16日是开店第二日，粉丝们一早到店外排队等候，令商场走廊挤得水泄不通，结果当天卖到断货。对此，容祖儿透露首日营业额就达5位数字，她必须马上“补货”，提到服饰以低至一折的价格出售，她说：“心里真是隐隐作痛，因为每件衣服都有很多回忆！”

容祖儿：
我当老板
一定不会
赔（设计
台词）



寻找创富商机 开启财富之门

第六届中小项目投资创业洽谈会

为更好地搭建招商与投资平台，更好地服务于有投资创富计划的市民和手中有项目急于寻求资金或合作伙伴的企业，本报计划在前五届中小项目投资创富洽谈会的基础上，举办一场规模盛大的财富盛宴——第六届中小项目投资创业洽谈会，届时，一大批具有良好投资前景的优势项目将集体亮相。

- 展会时间：2007年8月31日——2007年9月2日
- 展会地点：绿城广场（中原路与嵩山路交叉口）
- 展会形式：标准展位+报纸项目推介
- 招商范围：专利技术项目寻求合作、餐饮美容
休闲等行业加盟连锁、各类产品代理经销、品牌产品展销……



**招商电话：67655272 67655740 13523534686 13353716518
招商地址：陇海西路80号郑州晚报一楼西大厅综合消费部**

注：报名参展请提交营业执照、专利证书等相关证件及复印件。