



贾常先任郑州市工商局局长时接待国家工商总局局长任仲林。

“城市城市，没有市，哪来的城？”贾常先，这位亲历和见证了郑州市场繁荣发展的老工商局长，谈起郑州各类市场时感慨说，这个道理现在谁都能懂，但在改革开放初期，很少有人想明白。

上世纪70年代末，中国的改革开放从农村发端。郑州也不例外，农民在自家的责任田里重新燃起生产的激情。到1983年，绝大多数农民生产出了一家人都吃不完的农产品，他们渴望将这些粮食、蔬菜拿出去交换成其他生活必需品；还有一批能工巧匠从土地上解放出来，他们渴望进城务工、经商。

虽然中央已连续发了几个“一号文件”，讲的都是关于农业、农村、农民问题，而且“国营主渠道”之外的市场，已摘去非法的“帽子”，拥有了合法地位，但这些市场不但零散，而且地位低下，农民只能在小街道里卖些菜肉禽蛋，小鱼小虾，登不得大雅之堂，城市还派出专门人员对他们进行“盯防”。

不少城市已经提出“打开城门迎农民”的口号，难道郑州还要“闭关锁城”吗？1983年调入郑州市工商局工作的贾常先陷入了深思。

一个看似偶然的事件，让贾常先最终促使郑州打开城门。

晚报记者 杨观军 程国平/文 马健/图

# 开创集贸市场的老工商

## 当年花园路、老坟岗、中原三大市场建设 两次引来国家工商总局局长捧场



### 雨中卖菜老农刺痛了他

突然，一阵稚嫩的哭声传来。贾常先看到一名六七岁的小女孩跟随在一位70多岁的卖菜老人身后，正冒雨向中原路方向走。老人打算将小姑娘送进邮电所避雨，但刚跨进门就被工作人员制止：“里面不能进人。”而此时的邮电所里，站满了避雨的市民。

看到这里，贾常先心里酸酸的：“难道农

民就该受到这样的歧视吗？”更让他觉得不是滋味的是：几千年了，商品交换还是露天中的地摊形式，这与国家正大力提倡的经济振兴的时代是多么不适应呀！

此情此景让他下定决心：建农贸市场，欢迎农民进城。

工商局开始给市委、市政府写报告，并建议财政没钱可以号召商户集资。

### 三大集贸市场同时开建

数万平方米，按照工程技术部门的核算，需要几年时间才能完成，资金也没有着落。然而，当时市财政资金紧缺，一分钱没给。贾常先仍然采用了老办法：借梯子上楼，动员个体工商户和农民集资。

建集贸市场，有个自己的“家”，是商户梦寐以求的事情，所以资金很快筹够。而且这件事得民心、顺民意的事得到全社会的关注。从建筑材料到建筑队，几乎所有的单位都开了绿灯，驻郑部队和一些单位的职工主动到工地支援。“当时三大工地个个都像战场，干得

热火朝天。”至今，回忆起那段激情燃烧的岁月，贾常先还是很激动。

三大市场建成后，吸引了全国10多个省市的众多个体工商户，年营业额突破1亿元。国家工商总局很快将郑州市的经验在全国推广，时任国家工商总局局长任仲林三个月内两次来郑州，并亲自为市场的开业剪彩。

1986年12月20日，人民日报刊发由新华社记者采写的长篇通讯《进城农民赞工商局长》，对郑州市大力发展集贸市场，敞开胸怀让农民进城的做法给予了肯定和赞扬。

### 郑州模式把市场这块“蛋糕”做大了

料统一调拨和集中分配的弊端日益显露。二是当时郑州开放包括国有大中型企业、集体、个体等各行各业参加的多样化和多层次的专门大市场的条件已经具备，早开放，早得利。

1987年，他果敢地打报告向党中央建议开放我国的生产资料、生产要素市场，被中央及时采纳，并通过新华社内参清样在全国转发了他的建议。时任中共河南省委书记的杨析宗同志亲自写了编者按，以省委工作通讯形式发至全省县以上单位进行学习，要求抓紧开放生产资料、生产要素市场。

1989年，郑州市工商局着手试办了第一

个专业市场——旧机动车交易市场。随后的几年时间内，由工商局创办的生产资料市场——汽车城、建材大世界、物资大世界以及无形专业市场蓬勃兴起。

从单一的消费品市场到生产资料、生产要素等各类专业大市场，10年时间，郑州的市场之路越走越宽，市场的作用也越来越大。当时的国家工商总局几位局长都评价郑州市工商部门：把市场这块“蛋糕”做大了。

1992年全国生产资料、生产要素市场现场会在河南召开。在全国推广河南郑州经验，当时称为河南郑州模式。

### 中国取缔传销有他一份功劳

在美国，贾常先他们发现传销并不像鼓吹者说的那样，在发达国家多么受欢迎，而是相反。加拿大每年都有200多家传销公司消亡，当地的律师还郑重给他们建议：千万不要把在美国、加拿大混不下去的传销公司移植到中国，否则后患无穷。

回国后，考察组当即给国务院提出了在中国停止传销的建议，得到国务院领导的同意，由此全国开始了打击和取缔传销的行动。后来大量事实证明，假如不是贾常先他们及时向国务院领导建议，传销在中国的的危害就更大。

### 卸任后仍然关注郑州经济发展

务理事，河南中国中部崛起促进会副会长，河南中国书画家协会主席，世界华人企业家协会副主席等职务。

2006年3月28日，他写成《抢抓机遇 推动郑州纺织工业再次崛起》考察报告，这篇饱含热血与智慧结晶的调研报告，从郑州纺织工业的起步、发展、辉煌到陷入困境进行了全

面探讨与分析，深刻地揭示出目前改革滞后、机制不活、资金短缺、技术落后、设备陈旧等纺织工业的痼疾，并提出了要想使纺织工业起死回生，就必须调整结构，优化重组，实现装配水平提高、产品升级换代、增强综合竞争力的对策。考察报告得到了市委领导的高度评价。

#### 回望感言：

自己之所以能够在郑州市场繁荣方面有所作为，是因为把市场看作了经济发展的大发动机，而消费品、房地产、装饰装修、汽车、旅游这几个大轮子一发动，市场就活跃了，自然就不完善了消费品、生产资料、生产要素、文化市场体系。

原郑州市工商局局长 贾常先

#### 专家点评：

贾常先同志1983年起任河南省郑州市工商行政管理局副局长、局长、党委书记，10多年中，郑州在国内率先建设大型集贸市场，为农民进城经商提供方便。在发展各类市场的过程中，他辩证地看待和把握流通与交通、市容与繁荣的关系，在全国率先建设了一大批消费品市场，各种大型专业批发市场。同时，这些市场也为郑州、河南的经济发展孕育出了一大批企业家。他在开放生产资料市场和打击取缔传销方面也为完善和规范我国社会主义市场经济体系作出了突出贡献。

新华社河南分社原社长、光明日报社原副总编辑、现中国摄影家协会执行会长、中华炎黄文化研究会副会长 赵德润



郑州晚报 中共郑州市委党史研究室 联办

●1987年1月1日起，郑州照相机厂实行股份经营。该厂是郑州市也是河南省第一个国有企业股份经营试点单位。

●1987年3月18日，河南省最大的现代化商场——郑州商业大厦破土动工。

●1987年6月10日，首届陇海—兰新经济带(州)长、专员联席会暨经济技术协作洽谈会在郑州召开。

1984年夏末的一天中午，暴风裹挟着急雨骤然而至，行人纷纷向家中急赶，贾常先却叫上司机说是要出去。司机很不解：“人家都往家跑，要吃饭的你还出去干什么？”

贾常先来到位于中原区的友爱路集贸市场，那里沿街一溜货摊在风雨中无遮无掩，墙根和树下蜷缩着披着麻袋和床单的农民商户，风雨中冻得瑟瑟发抖。

贾常先带头集资500元，个体工商户踊跃响应，一周内便集资18万元。短短两三个月时间，一个长一公里多、拥有近千个摊位的友爱路大型市场建成。改建后的友爱路市场一年营业额由300多万元增加到3000多万元，国家税收和市场管理费也都成倍增长。

此后，郑州市委市政府敲定，在全市利用一些次干道兴建一批集贸市场。在这样的背景下，花园路、老坟岗、中原三大封闭式集贸市场开建。

贾常先坐镇指挥。三大市场总建筑面积

正当郑州的消费品市场空前活跃、商品经济的氛围逐渐浓厚时，在市场建设中一向敢为人先的贾常先敏锐地意识到，郑州单有消费品市场的活跃还不能构成真正的市场经济，必须开放、兴办包括生产资料和生产要素在内的各类专业大市场。

当时，全国范围内，还在对市场经济是姓“社”还是姓“资”争论不休，贾常先这样的提法无疑有些石破天惊。有朋友劝他：“禁令”未解除，不可太超前。但贾常先给出了两个论据：一是商品经济的迅速发展，使生产资

上个世纪90年代中期，一种叫传销的营销模式在中国大陆蔓延开来，行销者鼓吹说这是世界发达国家最新的营销模式。

1997年经李岚清副总理批准，贾常先和国家工商总局甘国屏副局长等4名领导同志赴美国、加拿大考察传销。

1999年从郑州市工商局局长位置上卸任后，贾常先担任了郑州市人大常委会副主任、党组成员。关注经济领域的他视野更宽了，也更忙了。他先后担任了郑州国际公共关系协会会长，郑州民营经济发展促进会会长，郑州慈善总会名誉会长，郑州工商联高级顾问，全国政策科学研究会常