



聚拢人气 撬动淡季车市

——车商畅谈春季车展

在刚刚谢幕的“2008年春季郑州住交会暨第五届郑州春季汽车展销会”上,不少商家都赢得了品牌效益和经济效益的双丰收。经销商们纷纷表示,本次车房联展非常成功,真正为商家聚拢了人气,为2008年车市开创了良好的局面。

晚报记者 陈娟/文 赵楠/图

展会效应提升企业形象

东风本田港源店: 晚报举办的车房联展活动让汽车销售商走出4S店,把产品摆在消费者面前,能更好地吸引人气,更有效、更直接地扩大产品及销售商知名度。东风本田港源店历来热衷参加各种户外车辆展示活动,因为这种展示活动的确让我们收到了很好的宣传效果,同时也能够取得较好的销售效益。

奥迪丰之元: 众所周知,春节过后至五一之前是汽车市场购买力相对薄弱的阶段,消费者纷纷持币待购静观车市变化,郑州晚报主办的车房联展以一种全新的展会形式点燃了消费者的购车激情,也为商家开辟了新的营销渠道。不仅如此,展会期间新老实力派车型同台争辉,让消费者在同一地点就可以了解近百款车型,大大节省了购车时间。而展会期间商家的大幅优惠也让消费者得到了切实的实惠,可谓一举两得。

世纪鸿图丰田: 进入2月以来,车市一直不温不火,展厅内前来看车的消费者明显低于往常,但从日常展厅接待情况可以看出,尽管目前成交量不佳,但市场购买力正在延续,不少消费者都表示将购车计划定在五一前夕。而本次郑州晚报举办的车房联展,以其规模大、优惠多等魅力吸引市场购买力提前释放,众多新款车型



的倾情加盟也吸引了众多消费者的目光,为车市提早走出淡季制造了契机。

效果突出释放消费欲望

河南四海盛景: 本次车展的效果非常好,凭借晚报超强的资源整合能力真正把消费者的购车欲望给释放了。车展4天始终人流如织,很多消费者谈好价格后,拉着销售顾问打车来展厅交钱提车。这不仅显示出郑州晚报举办该活动前期大量的宣传造势以及丰富的展会经验,更显示出郑州晚报超强的资源整合能力和独特的营销意识。

风行景逸河南宝志: 车房联展的全新展会形式已经完全被河南的消费者所接受,两者消费群体相互重叠、相互补充,为商家聚集了大量的潜在消费力量。展会的超强人气吸引了更

多喜爱风行品牌汽车的消费者,大大提升了风行品牌的知名度和宝志汽贸自身的企业形象。

上海通用雪佛兰河南新希望: 在汽车品牌同质化竞争日益严峻的当下,经销商应着手于自身企业品牌的建设,让更多的消费者通过经销商提供的优质服务从而更加了解经典品牌的魅力所在。在本次展会期间,有4位消费者掷重金购车,这也充分说明了消费者对郑州晚报举办车展的充分认可和信赖。

凯迪拉克河南新凯迪: 之所以参加晚报举办的车房联展就是看重了晚报联合展会的社会效应,将豪华车放置在广场展览,有利于拉近消费者与高端品牌的距离,也希望让更多喜爱高端品牌的车迷朋友有近距离感受和了解凯迪拉克可的机会,这也是对我们自身企业推广的契机。

车市资讯

第八代雅阁放量发力

据悉,2月份第八代雅阁仅凭2.4L两款车型就达到了月销量7000台的佳绩,在同级别市场位居第三。而从2月下旬开始,随着产能的快速提升,第八代雅阁的日销量连续突破1000台。广州本田有关负责人表示,照此销售形势,3月份第八代雅阁将交上“一份更加令人惊喜的答卷”。

此外,第八代雅阁的后续车型——3.5L车型即将在本月18日登场。3.5L车型搭载本田最新科技的VCM发动机,在高速、中速、低速等不同的行驶状态下可以在3缸、4缸、6缸中灵活切换,实现了雅阁历史上的最高功率水平,同时保障了极高的燃油经济性,堪称以一台发动机实现了三台发动机的价值。

刘瑞红

感性Yaris备受期待

将于年中上市的丰田Yaris可具有堪比中高档车的安全性能与可媲美中级车的强劲动力性能等一系列优越品质,这些优越之处共同奠定了Yaris的成功基础,也使得Yaris成为丰田全球三大战略车型之一。在实用性上,Yaris灵巧的车身,流畅的操控性让驾乘者能轻松自如地穿行在城市的大街小巷。Yaris内部空间布局与设计也非常实用,无论是乘坐的舒适性还是外出旅游时的后仓容量,都富足盈余。

刘瑞红

长安铃木SX4借势升温

据了解,国内首款CROSS车型天语SX4两厢在年初即创下了上市以来的销售新高,根据长安铃木市场部提供的销售统计数据,仅2008年1月份,天语SX4的销量已经突破5000台。长安铃木副总经理王惟表示,天语SX4两厢作为国内首款跨界运动休旅车,是以CROSS设计理念开发的全球战略车型,结合了铃木轿车Swift和轻型SUV Grand Vitara的特点。底盘不仅吸取了雨燕在JWRC赛中积累的运动经验,又融入了铃木SUV大维特拉的超强越野行动能力和高通过性,足以应对多种复杂路况。

陈浩

新希望汽车 | CHEVROLET 雪佛兰 | 河南新希望汽车

CSL 车速贷 | 贺我公司 | 连续三年荣获雪佛兰五星级授权销售服务中心

这个惊喜有点大! 乐骋乐风 零息购车 半价提车

☐ 无需担保 ☐ 无户口限制
☐ 办理快捷 ☐ 无财产抵押
☐ 手续简单 | 活动截止日期: 2008.3.31

河南新希望汽车销售服务有限公司
上海通用雪佛兰汽车河南唯一五星级授权销售服务中心

花园店 中博店 江山店 维修站
郑州市花园北路79号 郑州郑汴路中博汽车广场 郑州北环江山汽车广场东10号 郑州市花园北路79号
电话: 0371-656 9999 电话: 0371-63356 777 电话: 0371-8379 5705 电话: 0371-656 9999-8755

聘 客服专员 2名 集团销售 5名 喷漆工 5名 维修业务接待 5名
销售顾问 10名 维修结算 2名 钣金工 5名 人力资源专员 2名

人才专线: 0371-85699999 转 8705/8735

AVEO乐骋 1.4L 7.18万元起 LOVA乐风 1.4/1.6L 7.48万元起 EPICA乐普 2.0L 7.78万元起 Captiva科帕奇 22.48万元起

rein 瑞鹰 天地竟自由

演绎技术的时尚 越野之能 轿车之本

新车万里送春油

别再为驾车畅游春天的加油费而小心翼翼了! 08年的春天在众多期盼中姗姗而来, 驱散了漫长寒冬的渴望是亲近自然的躁动。现在, 不必让驾车出行的加油费成为你享受春天的负担! 瑞鹰发起新春万里送春油活动, 购买瑞鹰的用户, 即可赠送10000公里汽油。让春天一个“油”的偶然惊喜! (详情请咨询: 0371-63356388)

一家亲 10万公里 瑞鹰全时四驱

JAC 河南世纪阳光汽车销售服务有限公司

网址: www.sunlightcar.com.cn

4S店销售热线: 0371-60103866 地址: 河南郑州花园路与开元路交叉口南50米路西
北环专营店: 0371-66159851 地址: 郑州市文化路128号航天大厦一楼
中博专营店: 0371-66662025 地址: 郑州市郑汴路中博汽车广场院内
濮阳天丰专营店 0393-8807888 平顶山专营店 0375-3287333 信阳高源 0376-6559888
驻马店乐华物资汽贸 0396-2120633 三门峡宝利 0398-2511766 南阳燕兴 0377-6356978
安阳三鑫 0372-3729999 河南正通 0374-5158888 永城界天 0370-5122033