

股市走向不明朗

短期保本理财产品受宠

“近段时间股市持续下跌，让我感受到了投资股票和基金的风险，现在我会把投资的安全性放到首位。”随着我国A股市场进入震荡期，不少投资者开始青睐稳健型的理财产品，特别是银行推出的短期理财产品受到投资者热情追捧。理财专家认为，由于股市频繁震荡造成后市走向尚不明朗，投资者不妨选择灵活性强、收益稳健的短期、保本型理财产品。

晚报记者 来从严 倪子

银行频推短期理财产品

伴随着股市的下跌，目前销售短期理财产品已经成为当前热点。记者调查发现省会多家银行都争相推出了收益可观、本金相对安全、期限较短的理财产品，并且市场反响不错。

“工行自今年1月份推出‘灵通快线’至今，获得很多投资者的认同，取得了不错的市场业绩。”据工行河南省分行营业部财富管理中心副行长张洪雅介绍，该款超短期理财产品非常灵活，投资者可于每个工作日办理申购和赎回，流动性比较高。

光大银行更是推出了期限仅8天的超短期理财产品。“光大银行最新推出的超短期人民币理财产品最短的期限只有8天，预计年收益率为3.3%。同时，也有19天、30天的理

理财产品，年收益率分别为4.5%和5.0%。该产品能够保证本金，对投资者来说，是比较有保障的。”光大银行中原路支行的理财经理胡光辉向记者说道。

中信银行推出的资产快车系列产品也正在全国热销中。“该款产品投资期限分别为29~90天，最长期限不超过3个月，预期年收益率3.05%~4.9%。具有风险小，期限短，收益好等优点。”中信银行郑州分行理财经理潘明权解释道。

此外，招商银行推出的“金葵花”安心回报系列产品，兴业银行推出的“天天万利宝·陆陆发”等产品，均属于期限较短、收益不错的产品。

投资者选择应灵活

针对目前省会市场上出现银行短期理财产品热销的现象，多数理财师认为，这与股票市场震荡起伏的现状密切相关。“这类产品结构相对简单、风险较小、期限较短，到期又基本能还本付息，良好的流动性和稳健的收益是银行短期理财产品受到投资青睐的主

要原因。”在采访中，多位理财师分析，由于股市最近一直震荡调整，因此不少投资者便开始倾向选择期限短、收益固定的产品了。

同时，他们提醒广大投资者，针对这类短期理财产品，投资者一定要有合理的心理预期，因为低风险与低收益是相辅相成的。投资者一定要考虑资金在这些期限内的用途，将自己不急用的资金投入其中。在具体操作中，除工行的“灵通快线”外，多数短期理财产品都有着固定的投资期限，在产品投资期内，银行和客户一般没有权利提前终止。

另外，有些短期保收益理财产品并不适合大多数普通投资者。“光大银行推出的这款超短期理财产品虽然具有期限短、流动性强等优点，但门槛较高，为100万元人民币。我认为，该产品比较适合追求期限短，对流动性、收益有较高要求的高端客户群体。比如个体企业主、短期资金闲置的高收入者、证券投资者等。”胡光辉解释道。

一周理财新品榜

金葵花安心回报理财计划

为满足客户的短期投资需求，4月2日至4月8日，招商银行在全行范围内向金葵花客户销售“金葵花”尊享-安心回报人民币12号理财计划。该产品为固定收益类产品，与同业同类产品相比，预期收益率处于较高水平，可重点营销有短期低风险投资需求的金葵花客户。该款产品具有期限短、收益高于同期存款利率、投资方向明确、风险较低等特点。尊享-安心回报人民币12号理财计划期限为40天，预期收益率为3.50%，高于活期存款利率，主要投资于银行间债券市场信用等级较高的债券。

万利宝·陆陆发保本产品

兴业银行郑州分行目前正在发行的新型理财产品有“天天万利宝·陆陆发”和“长江超越理财2号”。“天天万利宝·陆陆发”属于保本型短期投资产品，投资期184天，预期净收益5%，适合稳健型投资者，产品投资起点5万元。投资者在理财期限内若有理财资金需求，可办理质押贷款。“长江超越理财2号”为非限定性券商集合资产管理计划；投资于精选基金+新股申购。其通过优选基金组合，参与网上网下申购新股，且资金管理人认购投资总额的3%对满3年的客户本金做有限保障，适合稳健兼顾收益的个人和机构投资者。

阳光稳健一号资产计划

光大银行最新推出“阳光稳健一号”资产管理计划。该产品重点投资于低风险类投资产品，如各类债券、准债券以及新股申购、银行固定收益理财产品等，资产配置比例灵活，收益稳中求高，为对抗市场剧烈震荡提供新的选择。

该产品对资产类别的比例限制较少，债券类资产的配置比例为0~100%，准债券类资产的配置比例为0~80%，新股申购为0~70%，拥有灵活调配各类资产的广阔空间，从而帮助投资者更好地把握市场时机，适合风险偏好稳健型及以上的投资者。产品具有和基金产品相似的开放赎回机制，在6个月封闭期结束后，每个月15日为产品开放日，投资者可办理申购和赎回。

本报综合



中原保险理赔服务满意度调查问卷

主办单位：郑州晚报

中部“6+1”省会晚报联盟

承办：郑州晚报金融部

媒体合作：中原新闻网 新浪网

2007年，河南省保险业创出多个新高：实现保费收入323.6亿元，同比增长28.2%；财险公司保费收入66.9亿元，同比增长35.7%；寿险公司保费收入256.7亿元，同比增长26.4%，总资产已达601.2亿元。保险业的迅速发展为中原崛起做出了较大贡献。同时，激烈的竞争态势对各保险公司的业务发展提出了更高的要求，树立品牌形象，做好理赔服务成为各家保险公司的发展目标。

为了促进中原保险业健康、快速、有序发展，请您说出对自己所投保的保险公司的感受与评价，哪些是您心目中所信赖的保险公司？在您进行理赔的过程当中又遇到哪些困难？您对保险公司有哪些意见和建议？请您告诉我们！

因此，郑州晚报特推出“中原保险理赔服务满意度调查问卷”活动。旨在架起您与保险公司沟通的桥梁，推进中原保险行业健康和谐发展，使消费者享受到更加完善的产品和服务。

您曾购买过以下哪个保险公司的产品

- | | |
|-------------------------------------|-------------------------------------|
| 寿险： | 财险： |
| <input type="checkbox"/> 01. 中国人寿 | <input type="checkbox"/> 17. 人保财险 |
| <input type="checkbox"/> 02. 平安人寿 | <input type="checkbox"/> 18. 太平洋财险 |
| <input type="checkbox"/> 03. 太平洋人寿 | <input type="checkbox"/> 19. 天安财险 |
| <input type="checkbox"/> 04. 新华人寿 | <input type="checkbox"/> 20. 平安财险 |
| <input type="checkbox"/> 05. 长城人寿 | <input type="checkbox"/> 21. 永安财险 |
| <input type="checkbox"/> 06. 泰康人寿 | <input type="checkbox"/> 22. 太平财险 |
| <input type="checkbox"/> 07. 生命人寿 | <input type="checkbox"/> 23. 大地财险 |
| <input type="checkbox"/> 08. 首创安泰人寿 | <input type="checkbox"/> 24. 中华联合财险 |
| <input type="checkbox"/> 09. 民生人寿 | <input type="checkbox"/> 25. 华安财险 |
| <input type="checkbox"/> 10. 合众人寿 | <input type="checkbox"/> 26. 安邦财险 |
| <input type="checkbox"/> 11. 太平人寿 | <input type="checkbox"/> 27. 都邦财险 |
| <input type="checkbox"/> 12. 华夏人寿 | <input type="checkbox"/> 28. 阳光财险 |
| <input type="checkbox"/> 13. 平安养老保险 | <input type="checkbox"/> 29. 渤海财险 |
| <input type="checkbox"/> 14. 人保寿险 | <input type="checkbox"/> 30. 国寿财险 |
| <input type="checkbox"/> 15. 人保健康险 | <input type="checkbox"/> 31. 安诚财险 |
| <input type="checkbox"/> 16. 嘉禾人寿 | (以上排名不分先后) |

请在您所选答案后的括号内划“✓”

- 您是否遇到过保险公司营销员在办理保险业务时隐瞒与保险合同有关的条款？ A、是 () B、否 ()
- 保险公司工作人员、营销员是否对十天后退保以及中途退保的规定做了明确的解释？ A、是 () B、否 ()
- 您向保险公司及其工作人员咨询保险事项是否感到方便？ A、方便 () B、一般 () C、不方便 ()
- 保险公司工作人员是否按规定为您办理出险后保险赔付？ A、是 () B、否 ()
- 您的各种材料齐全，保险公司的赔付保险金是否及时？ A、及时 () B、超过三个月 () C、超过六个月 () D、超过一年 ()
- 保险公司工作人员在办理赔付时是否存在吃拿卡要现象？ A、是 () B、否 ()
- 您认为保险合同是否存在“霸王条款”？内容是什么？ A、是 () B、否 () 内容：_____
- 您对保险公司服务水平的总体评价如何？ A、满意 () B、一般 () C、不满意 ()
- 您对保险公司的意见和建议：_____

您的姓名：_____ 联系电话：_____ 身份证号：_____ 地址：_____

参与方式：1. 请将填好的选票沿虚线剪下，寄给或送给我们或发电子邮件至zzwbjr@163.com 地址：郑州市陇海西路80号郑州晚报新闻大厦一楼西大厅金融部 邮编：450006 (请注明“保险问卷调查”字样)。2. 也可以发短信“理赔#加保险公司编号”至“1066888114”参与活动。3. 可登录网站www.zynews.com或www.0371sina.com参与活动。4. 凡参与此次问卷调查的读者均有机会获得我们精心准备的礼品。5. 活动截止日期：2008年4月30日。

奖项设置：一等奖1名：奖价值300元奖品 二等奖3名：奖价值200元奖品 三等奖6名：奖价值100元奖品

咨询电话：0371-67655029 67655218