

车迷乐园

百台 A5 迎奥运 通美春季促销活动

4月1日起到5月30日,河南通美汽车公司将全面启动“百台 A5 迎奥运”大型春季促销活动,原价 78800 元的 A5 奥运版车型,直让 8000 元,以更优惠的价格回馈新老用户。

据悉,通美奇瑞推出“百台 A5 迎奥运”春季促销活动,是在以往各种促销活动内容上的一次突破,它将扩大消费者的利益点,使消费者直接享受最低价格。据该项活动负责人介绍,A5 是奇瑞公司目前的战略车型,在奇瑞汽车整体销售阵营中一路飘红,成为畅销车型,它是可以让消费者切实领悟到“实惠”二字真谛的一款中级车。该车配有座椅手动八向调节、影音 DVD、电子防盗器、手动冷暖空调等先进配置,此外,A5 独具匠心的“Sky-Line 天穹”外形、多项高科技装备以及宽敞舒适的驾乘环境,符合中高档车型设计标准。 屈彦飞

进入第二季度,天气转暖,车市也迎来它真正的春天。第二季度气温适宜,清明节、劳动节两个假期又为人们提供了充裕的时间,是传统意义上的汽车销售旺季。不仅各大汽车厂商纷纷选择在 4 月份推出 2008 年主力车型,部分汽车经销商也表示,将推出一系列的促销活动,并对部分车型大幅降价,以此拉动重要的第二季度的销售。而对于第二季度的市场前景,汽车经销商们更是一致看好。 晚报记者 冯刘克



主力车型纷至沓来 缩水版黄金周仍是热点

第二季度市场 步入“旺长”期

荣威 750 招募车迷试驾

近日,笔者从河南地区首家经销商——河南旭致公司获悉,4月11日~13日,“荣威 750 1.8T 精英天门峰会”郑州站活动将在郑州新区 CBD 如意湖广场火热上演。

据了解,该活动将邀请荣威车迷参与,车迷经过澳大利亚专业车辆训练学校短期培训后,最终将凭借荣威 750 1.8T 的极限品质挑战“漂移”、绕桩等诸多高难度动作。另悉,中国车手卢宇军将到现场来秀他的车技。现场试驾荣威 1.8T 并获得优胜者,还将有机会参加拟定于 6 月 8 日在张家界举行的荣威 750 1.8T 挑战天门活动,于天门山一决高下。

目前该活动正在火热筹备中,明天即将在郑州激情开启,想参与激情表演的荣威车主和想亲历观赏火爆场面的观众,请尽快到河南旭致展厅免费领取门票,凡凭门票进场均有机会获得精美礼品。 陈浩

瞅准好时机赢取市场

汽车销售的降价潮在 2007 年已经有所缓解,而今年第一季度由于乘用车市场需求旺盛,因此,基本没有厂家宣布降价,促销力度也有所减弱,实际成交价格与去年 12 月份相比甚至还略有上涨。河南威佳集团总经理魏晓静表示,东风日产的车型价格将延续第一季度的水平,保持稳定。上海通用河南新纪元汽车市场部经理方欣表示,4 月份是全年的销售旺季,将对车型进行降价调整,抓住时机上销量上一个新台阶。而上海通用雪佛兰河南新希望的负责人则表示将根据 4、5 月份的市场变化来进行价格调整。

为了促进马自达 2 的销售,长安马自达河南通盛总经理彭勇表示,准备将马自达 2 的价格向下调整,进一步提升产品的性价比,预计该款车型的销量在第二季度将有大幅度的增长。而奇瑞汽车河南通美也正在部署促销行动,副总经理袁建国告诉记者,促销活动实施后奇瑞

A5 1.6L 华贵版优惠幅度将达到 8000 元。

两个短假期热度不减

记者采访到的汽车经销商均认为第二季度销量必会攀升。袁建国说:“4、5 月气温不冷不热,正好适宜外出,这段时间里又有国家法定的假期,保证了消费者的看车机会,同时,厂商各种各样的活动都集中在这段时间里,优惠幅度一般都比较大。总之,购车的氛围比较好,销量自然会有很大的提升。”

今年与往年有所不同的是黄金周政策有所调整,五一长假缩水为 3 天,多出了一个清明节 3 天假期。大部分汽车经销商认为这种调整对汽车销售影响不大。方欣认为,假期的调整不会产生负面影响,两个假期反而更方便消费者看车选车,做出买车决定。东风本田港源店副总经理王世威认为长假的取消会对汽车销售产生一些影响,因为取消长假限制了人们出外游玩,而出外游玩的需求能够拉动汽车的销售,但是这种影响不太明显。

促销信息

裕华上联有便宜可捡 空调免费检测

天气转暖,汽车空调又要派上用场了,空调使用之前进行一定的检测是十分必要的,裕华上联的老客户有福分了,可以在夏季来临之前免费享受检测空调的服务。据了解,从即日起,上海大众河南裕华上联汽车销售服务有限公司推出春日送礼活动,此次活动将一直持续到 4 月 27 日。

活动期间,上海大众裕华上联针对老客户提供免费检测空调及发动机系统、春季特惠套餐和加 1 元超值换购三重关爱大礼;针对新客户,裕华上联则直接赠礼。凡是进店赏车、试乘、试驾的客户,均会获得一份精美礼品。另外,购买 POLO 的客户更可享受丰厚优惠,除获赠超值大礼包之外,还可以免费升级新车的舒适系统。 陈仪

裕华玖锐 启动东风标致春季大促销

近日,东风标致裕华玖锐同时启动销售和售后促销活动。4月1日~5月31日,推出 206 春季“酷影追踪”,凡持 206 车型及春季元素照片的客户购买 206 车型可获得每台价值 2000 元的精品。活动将对照片进行评比,大奖为 3000 元的汽油票。同时推出“新 307 三厢春季库存促销大派送”,限量供应最高优惠 1 万元。

另外,4月5日~30日,裕华玖锐推出“初夏体验”售后大型特惠行动,所有东风标致车主均可享受“免工时费更换空调滤芯”、“四轮定位五折优惠”、“常规保养、空调系统、制动系统工时一律八折”、“免费空调系统、制动系统安全检查”、“深化养护或油气路清洗,赠送车用整理箱一件”。在玖锐服务站一次消费满 500 元即可获得精美礼品。 捷仁



Touran 途安 新一代 品·智·新生代

变化,意味着创新、突破、机遇和挑战,有着独具见解的当代都市精英,您一定深知唯有创新求变,才能一路向前。新一代 Touran 途安,堪称品位设计与智慧科技的完美结合,每处细节都能体验崭新的改变,必将受到新一代智慧人士的品鉴拥戴。

- 经典家族镀铬 U 型前脸 ■ 耀眼光钻前灯 ■ 精铸合金全动感轮毂 ■ 1.8T 涡轮增压发动机 ■ 6 挡手自一体变速器 ■ 新增前排侧面安全气囊及尾部倒车雷达

上海大众汽车有限公司 免费销售咨询热线: 800-820-1111 www.cavw.com (经销商姓名不在此列)

上海大众郑州销售西环店 销售热线: 0371-67661111 地址: 郑上路与西环路立交桥下西北角
上海大众郑州新兴北环店 销售热线: 0371-65780466 地址: 花园北路与迎宾路交叉口北 200 米

Touran 途安
—生活智慧之选—
北京 2008 年奥运会
上海大众汽车