

— 行业快递 —

**格力空调：品质是制胜法宝**

每年夏天，“格力噪音低，质量好！”、“格力能超低电压使用，不用担心用电高峰空调熄火！”、“名不虚传的世界名牌！”等这样的话广在坊间流传，那么，是什么让格力如此受欢迎呢？

质量是消费者最关心的问题。为了保证每个零部件的合格及完美匹配，格力设立的筛选分厂有500多名分厂员工对所有的零部件进行严格的筛选检验，不合格的元件器材一律不能上生产线；在设计中，格力电器始终秉承“宁可耽误上市时间，不拿消费者当试验品”的原则，不成熟的产品决不轻易投放市场。在这样一种理念下，格力电器的产品无论是在冰天雪地的北方还是在温热潮湿的南方，都一样表现出了优秀的品质；为了保证产品的可靠性和耐用性，格力电器斥巨资引进先进设备，建成270多个国内乃至世界一流的实验室。种种近乎苛刻的要求，使企业的质量管理水平稳步迈向世界一流企业的行列。

格力一直主张：“品质是对消费者最好的回报！”随着中国整体消费水平的提高、市场竞争机制的逐渐规范，低价格和概念炒作等已经不再是抢占市场份额的最后利器，品质才是最后制胜的法宝。

李红卫

**长城显示器第一季度“开门红”**

2008年5月31日，长城显示器与“爱乐团”在郑州联手奉上“音乐无限，爱在校园”公益活动。而在此之前，5月28日在长城显示器郑州区域总代理郑州乾达科技召开了代理商大会。会上，长城显示器副总经理汪深海把种种市场不够景气的状况，进行分析。并且对长城显示器第一季度迎来了开门红，超额完成任务，表示可以轻松上阵。

据悉，长城显示器在2008年第一季度与去年同期相比增长了122.5%，销量突破50万台，仅三月份单月销量就突破了25万台，稳居中国显示器市场前三甲。在郑州，长城显示器单月销量突破了一万台，在河南市场名列前茅。

长城显示器副总经理汪深海说：“制定营销计划的时候，我们会从营销创新、渠道建设，产品布局等方面做好充足准备。今天，大家看到长城能够健康快速的成长，是跟这些准备都分不开的。我们第一季度就推出了五款新品，在品牌营销方面做出了大胆的创新，这些都是有目共睹的，也都是我们应对竞争最好的武器。在下半年我们还会有十几款新品即将上市。”

2008年贯穿全年的提前布局，在公益事业方面的大力投入和品牌推广，加上良好的渠道体系，使长城显示器在2008年的市场竞争中更加游刃有余，进退自如。

晚报记者 谢宽

— 家电播报 —

**奥克斯空调  
端午节要送五重大礼**

端午来临，奥克斯空调精心准备了一场主题为“中国心 端午情”的促销活动。活动主要包括五个部分：一、惊爆特价1699元、1890元；二、套餐返现；三、直降；四、即买即装，以便为消费者提供更便捷的服务；五，赠送丰厚礼品，节日期间购买奥克斯空调，基本上人人有礼。

奥克斯空调的活动主题“中国心 端午情”颇有来历。据介绍，在5月12日汶川大地震发生之后，奥克斯公司积极加入到救援的行列中来，除捐款486万元外，还捐助了价值200万元的医疗物资。此外，奥克斯的各项援建计划还在不断地进行当中，“中国心”即由此而来。业内人士认为，今年端午与五一假期同为三天，五一期间空调市场还在预热，而端午期间市场已经全面启动，端午期间的销量甚至有可能超过五一。

韩金宝

抛采购大单 开绿色通道

**河南永乐剑指端午**

如今，家电连锁业正在以前所未有的速度在全国迅速发展，也让各种家用电器进入了普通消费者家中，河南永乐进一步发挥自身在家电连锁卖场中的优势和作用，为中原消费者提供更加优质、丰富、性价比更高的家用电器，为实现振兴民族企业，给消费者更优质的商品，更完善的服务而不懈努力。

晚报记者 谢宽/文 赵楠/图

**采购大单抑制涨价**

2008年白电上涨的呼声一片，促使白电价格上涨的因素主要来自于三方面：国家新的能耗标准给制造企业提出更高的要求，促使制造企业加大了对节能技术方面的投入，这些投入使得制造业成本增加；并且原材料的上涨以及人工成本的增加，也对空调的成本提升带来一定的影响。而制造业品牌竞争更多表现于核心技术的竞争，环保、健康以及时尚外观的推出，使得2008年起制造业新技术在产品上的应用得到普及。

而集团的大单采购可以有效地抑制价格的上涨，河南永乐针对2008年夏季市场，同时也是为了有效的控制空调商品的涨价，与海尔、美的、松下、海信、科龙、志高、奥克斯、三星、LG、长虹、格兰仕、TCL、新飞等在内的众多国内外优质品牌，签订了采销协议：一举签订了十几亿元的采购协议。

**凸显行业领先**

在2007年12月郑州市商务局公布了2007年郑州市场流通领域销售排行，河南永乐连续8年位居第一；在2007年期间，河南永乐创造了行业的四项新记录，七天销售过亿、单日突破4000万元、每天销售过千万和同比提升88%；并且，河南永乐在2008年荣获了郑州市消费者协会“维权十佳先进单位”，这是家电行业中唯一获得荣誉称号的企业。

截至目前，河南永乐在郑州的市场份额仍高达40%以上；在2008年五一期间，河南永乐3天销售额比去年7天的销售额多1000万，成功突破了1.5亿元；在三天销售期间，有10家门店销售超过千万，创造了历史上单天销售和单店销售的两个最高峰值；经过五一的3天销售，河南永乐已完成整体任务的80%，同比增长率高达100%。

**开通空调绿色通道**

时逢端午这个小黄金周，河南永乐已经做好充足的准备，将以绝对的优势和独有的资源霸占河南市场。河南永乐将在“爱我中华，龙腾端午”大型促销活动期间，将开通空调绿色通道。来永乐卖场购买空调的消费者将可直接享受到绿色通道的方便，避免排队购物交款。并且在永乐卖场，购买美的空

调将获得赠送的特别延长保修服务。永乐为方便消费者能在下班后购买电器，特开通了夜市专场，在河南省28家门店中，郑州二七店、郑州南阳路店、郑州商业大厦店和洛阳中州店均把营业时间延长到21:00，其他24家门店均延长到20:30。另郑州市六郊县来永乐卖场购物，不但全免费送货，还报销单程路费。

**相关链接****“爱我中华，龙腾端午”大型促销活动**

河南永乐龙腾端午节将以“降”字当先，通过价格让利、服务升级、厂商互动等举措，将更多优质商品呈现给广大消费者。为了让广大绿城消费者以更优惠的价格购买到制冷商品，永乐还将在本周推出夜市专场、团购活动。

在“爱我中华，永乐龙腾端午”活动中，空调、冰洗、清凉小家电等商品将以多种方式进行重点促销。08永乐节能空调风，5折起售，省钱才是硬道理。空调中超级低价机有格力1P挂机仅1488元，2P冷暖豪华柜机仅售3228元。并在永乐二七广场店、南阳路店和商业大厦店购买空调，凭发票加699元即送2999元组合音响；并累计满就送电费，最高可送2000元。购彩电豪礼送翻天，电水壶

DVD、落地扇、家庭影院等礼品送不停，还有液晶电视相送。彩电单品满就送，最高可送1260元；普惠商品将以震撼的价格、丰富的机型大批量放送。在永乐通讯专区，购手机单品满888元就直降100元再送100元的活动势必吸引绿城人的眼球；还有多种特价机推出，特价机的品牌包括诺基亚、三星等品牌，并有储存卡、蓝牙耳机等好礼满就送。而且针对消费金额不同的消费者推出三种会员卡：永乐生活卡、永乐经典卡和永乐至尊卡，其中永乐生活卡凭当日消费任意金额发票即可办理。今年端午多口味，先吃粽子后吃瓜。永乐家电新体验，免费小吃一条街。炎炎夏日逛永乐，冰爽啤酒任您喝。

**迪信通端午节爱心在行动**

继5月14日迪信通集团通过北京红十字会向汶川灾区爱心捐款百万物资后，迪信通全国1100家门店将从6月1日起继续倾情奉献平价销售，河南迪信通也将在6月6日起，重磅推出——平价购机爱心“粽”动员活动。

**川籍在校生可特价购机**

为支持四川地区灾后重建，迪信通全国门店专门开设川籍学生购机绿色平价通道。活动期间，全国四川籍学生凭个人身份证明到河南迪信通郑州区域内的20家门店购机，均可享受特价购机优惠，并赠送迪信通爱心红包、会员折扣卡、“幸福”粽包，还可参与父亲节礼品折扣活动。

通过本次活动，迪信通希望把更多的爱传递给全国各地的川籍学生，让他们在社会大家庭的温暖中，鼓起勇气，重建家园。

**端午节购机送爱心红包**

在端午节来临之际，为感谢地震中帮助和支持过灾区同胞的中原人民，迪信通千款手机平价销售，购完机的顾客凭购机发票可在爱心“粽”动员的活动现场摘取“爱心”红包，免费手机屏保、手机挂绳、手机清洗、手机检测、“幸福”粽包、爱心太阳花、高档餐具、98元、100元飞科剃须刀等拿上什么送什么。

**父亲节购机送折扣**

父爱是沉重的，默默无闻的，总是让我们在不知不觉中淡忘，却又在关键时刻及时地出现在我们最需要的时候。6月14日，迪信通帮您传递沉默的父爱。从6月6日起，在迪信通门店购机后，可领取一张“父爱无边——迪信通爱

心传递卡”，并赠送一支代表无限父爱的“太阳花”，凭购机发票还可在迪信通总店飞利浦专柜购剃须刀享受全场8.8折，AQ46型号飞利浦剃须刀超低价218元，AQ40超低价128元。迪信通用无尽的关怀，满足天下父亲的“须”求。

**支持奥运 重建家园励志口号大赛开幕**

从6月1日起，迪信通联合国内通信专业网站飞象网，在飞象网官方网站上开展“支持奥运 重建家园”励志口号大赛网上专题。通过网站投票互动的方式，筛选出8条最佳口号，并提供迪信通迎奥运专题活动特别奖励。

据悉，迪信通在以后还会继续与中国红十字会携手合作，为更多需要帮助的人提供爱心资助。爱心奉献，真情无限，2008迪信通将爱心永驻！

晚报记者 冯刘克

**BenQ 笔记本电脑新品“瘦身”**

Joybook X31所搭载的13.3英寸LED背光屏幕，拥有亮度高、色域广、响应速度快等优势。

随着3D游戏、高清视频以及Vista操作系统的普及，笔记本电脑的独立显卡也必不可少。Joybook X31采用了高端独立绘图显示芯片，配合2GB内存，可运行各种主流游戏大作。

Joybook X31拥有不足2kg的重量，约25.3mm的厚度，方便收纳与携带。为让X31更显纤薄，设计师化繁为简，以利落线条剪裁出精致流畅的机身。考虑到商务应用，X31还将轻薄与多种使用功能完美结合：包括吸入式

光驱、指纹辨识、QData Trove数据恢复、WLAN及蓝牙等，以便为商务人士提供安全而又便捷的移动办公体验。

一直以来BenQ Joybook都在强调娱乐特质，即便这款定位高端商用的X31也拥有丰富的多媒体功能。先进的HDMI高清数字输出接口，可传输高清晰、全数字的音频和视频内容。30万像素的内置摄像头、高品质麦克风透过音质强化软件消除回音，抑制噪音；最大250GB 5400转SATA硬盘，可对视频、游戏、影音等进行海量存储。

钟飞