



当前,“线上线下”融合共生已成为传统企业转型发展的主流模式,特别是在“互联网+”大发展的时代背景下,企业“触电”需求尤为迫切。对企业来说,人工订销货、手工结算等一直是财务人员头疼的问题,专业人员对账过程繁琐、占用人力多不说,错账、漏账还不好查。如今,这样的问题随着农行“E商管家”的推出变得不再是问题。记者近日从农行河南省分行营业部了解到,为顺应“互联网+”时代,农业银行已创新推出全渠道电子商务服务平台——“E商管家”,为企业适时纳入电商转型发展提供了有力支持。 倪子 张俊涛

农业银行“E商管家”助企业“换挡提速” 为企业转型电商“量身定制”

全渠道电子商务服务平台

“E商管家”是农业银行顺应互联网金融大潮推出的全渠道电子商务服务平台,该平台是以企业为核心,集商品展示、在线交易、在线融资为一体,并配套经销商管理、财务管理等功能提供金融服务。“E商管家”电子商务服务平台充分利用互联网、云计算、大数据等新技术,实现线上线下多渠道融合,有效破解传统企业电商化转型过程中遇到的资金流、物流与信息流等方面的难题,为企业发展提供更多增值服务,推动企业转型。

企业可通过“E商管家”平台全面打通实体渠道与网络销售、订单采集与资金收付、生产经营与市场营销,实现对自身以及供应链上下游财务结算、采购销售、营销配送等全方位管理。企业无须自行搭建平台,利用农业银行提供的“E商管家”金融云服务,即可完成在电子商务领域的快速部署,成功构建实体与虚拟、线上与线下有机结合的交互式、立体化经销网络和管理体系,极大降低了企业转型电商的时间和资金成本。

六大模块 开创服务新局面

“E商管家”电商平台拥有企业商城、企业商城管理、支付结算中心、融资理财中心、风险控制中心、业务管理中心等六大功能模块,具有其他公共电商平台不可比拟的优势。”

与传统电子商务产品相比,“E商管家”具有“新定位、新模式、新技术”等创新特征,实现了互联网信息技术与企业经营流程管理模式的完美结合。

比如有些下游客户因为公司规模小,从银行贷款有难度,使用平台交易后,与上游企业发生了关联,银行也会根据其线上交易的记录采集数据,评估其信誉,其申贷的门槛也会相应降低。

接下来,在线申请,线下受理将成为可能。商城的产品、服务也将更加体现金融服务优势。银行还将理财产品搬进电商平台,实现在线申购,同时还将不定期向企业主推送最新的理财信息,帮助企业实现快速理财。

让线上线下销售完美结合

对上游经销商来说,通过电商平台企业无须自建订货平台,企业无须任何硬件和软件投入,免费实现企业电商化;对下游经销商而言,只要登录“E商管家”平台,即可随时看到上游企业各类商品图文信息,可在线上直接选购商品、下单、支付结算,有利于自己订货或补货,实现7x24小时,随时、随地付款,不受银行实际限制,不排队,足不出户完成货款支付。

我市某农资企业从事化肥、饲料

等加工近20年,传统的销售主要是靠业务员到各地寻找经销商,拿到订单后再录系统,等待对方打款后,再通知物流发货。2015年9月,该公司正式入驻农行“E商管家”电商平台,将新产品放在平台上,下游经销商只需登录平台即可下单付款,同时了解公司的产品及优惠信息。“平台提供的模版可自定义,我还能根据下游经销商的销售业绩,设定不同的批发价格,智能又精准。”企业负责人王总说,最令他满意的是平台每月都能提

供详细的数据分析表,哪些产品卖得好,哪些产品需要调整,通过数据分析一目了然,所有的客户通过平台付款也没有手续费,每月为客户节约几万元的汇款费用。

近年来,农业银行电子银行业务实现了超常规、跨越式发展,客户总量年均增长率达到60%,交易规模年均增长率超过50%,相信通过“E商管家”电商平台,农行可以积极探索新时代的银企合作新模式,携手共创互联网金融服务新局面。

2016年3月16日 星期三 编辑:雷群芳 美编:高磊 校对:姜军

ETC专用

**办农行信用卡
跑高速也能“赊账”了**

高速收费不排队
折 价格更优惠

真的很方便
爽!

农行ETC豫通信用卡,一卡两用,
让您先通行,后结算,

带您秒速过高速收费站,绝对车主必备神器!

一张卡,29省通行,心动不如行动,
农行ETC豫通信用卡让你我出行更加方便快捷!!

符合条件的私家车主客户, OBU设备三月底之前免费送,车险更优惠,保障更安心,现在办理
农行专属ETC豫通信用卡,新用户送50元加油礼金,更多优惠进行中.....



即刻关注农行信用卡官方微信/微博

中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA
河南省分行营业部

郑州地区所有农行网点均可受理

