

TOP 理财 | 热点



十年同行·厚德载富



始于1908 您的财富管理银行

交通银行“私银优享”系列理财产品稳中选优 多方位满足财富管理需求

近期随着股市震荡起伏,投资者风险偏好明显下降,稳健的资产配置重新成为投资的方向。交通银行“私银优享”系列周期型理财产品稳中选优,吸引不少常驻客户。据交通银行河南省分行相关工作人员介绍,交通银行“私银优享”系列理财产品具有类型丰富、快速起息、及时到账、购买便利等突出优势,为私人银行客户建立了专属产品体系,提供现金管理、固定收益、资本市场等各类金融产品,多方位满足您的财富管理需求。倪子 全权 黄敏

同时满足不同理财需求

经常购买理财产品的投资者会发现,市场上理财产品种类很多,可是能同时满足自己投资需求的产品就凤毛麟角了。

比如说市民宋先生,他对理财产品的要求是起息快。他说:“之前没有在意过起息日,总是早早将资金买成某款理财产品。可是后来发现,收益并不是从买了当天开始算的,有的产品募集期长,十天半个月后才开始进入起息日。如果资金大的话,这样算下来损失可不小。”

还有市民王小姐,她对理财产品的要求是购买要方便。“我工作比较忙,不可能在银行上班时间去网点购买理财产品,因此,我的理财渠道大多数要通过电子银行完成。”王小姐说道。

当然,高收益也是绝大多数市民最先考虑购买的因素。随着利率下行,如今能突破4%年化收益率的理财产品越来越少。那么,有没有一款产品可以同时满足这么多需求呢?当然有。今天,交通银行河南省分行的工作人员特别向您推荐固定收益理财产品“私银优享”系列,产品预期年化收益在5.4%以上,能同时满足大多数客户的不同理财需求。



■温馨提醒

1. 以下产品可通过交通银行柜面、网上银行和手机银行购买。
2. 产品要素以产品说明书为准,以下信息仅供参考。
3. 交通银行通过官方网站(www.bankcomm.com)进行产品信息披露,请以完整披露信息为准。
4. 历史业绩不代表未来收益表现,理财非存款,投资需谨慎。

7×24小时不间断销售

据介绍,该理财产品是交通银行私人银行客户优先选择、持有量最大的产品,具有期限固定、收益稳定的特征。

“私银优享”系列产品具有这些特色:类型丰富。几乎全覆盖所有投资期限,满足客户从1个月到1年的配置需求。快速起息。当天购买,第二个工作日及时起息,无需等待,充分发挥了资金的投资价值,有效避免了客户的资金亏损。资金及时到账。产品到期当天资金到账,大大提高您资金的利用效率。投资者可以随时赎回,随时支取资金和收益。

“私银优享”系列产品的购买相当便利。7×24小时不间断销售,网上银行、手机银行随时可购买。无论您正在等公交车,还是在家看电视,随时随地拿出手机,轻松点击屏幕,不用亲自跑到网点,也不用忍受银行排队之苦,即可享受足不出户、轻松便捷的金融服务。

在这里,需要特别提醒广大投资者的是,想购买“私银优享”系列产品的客户可在任一开放日购买本理财产品,购买当期产品于购买日+1个工作日起息。此外,客户于开放日0时至19时购买,购买日视同为当日;于开放日19时至24时购买,购买日视同为次日。

■保险动态

平安人寿“续期宝”为客户节省1928.5万元保费

近日,平安人寿河南分公司客户王先生反映每年续期交费非常不便,咨询是否可以提前存好下期保费,工作人员向王先生推荐了“续期宝”服务。“续期宝”是平安人寿为续期客户打造的增值金融服务,保费到期可以自动划扣,方便了客户续期交费,更重要的是通过“续期宝”产品还能为客户节省保费支出。王先生对续期宝产品产生了极大的兴趣,但对理财产品的风险隐患仍有顾虑。工作人员向客户解释,续期宝产品是为了客户交费方便、精打细算、收益稳健的续期交费方式,按客户的保单实际情况计算,如果王先生现在购买续期宝,足足可以节省6000元的保费。截止目前,平安人寿河南地区已开通续期宝43135件,累计为客户节省保费1928.5万元。薛光明

中国人寿“e宝账”提供24小时贴身管家服务

中国人寿“e宝账”包括网页版、手机APP版。客户只需要登录中国人寿网站www.chinalife.com.cn即可注册登录,功能全、适合全部用户;或使用手机扫描“e宝账二维码”或在手机应用商店选择“e宝账”即可下载使用。“e宝账”提供的服务功能包括公共服务、查询服务、交费服务、保全服务、理赔服务、柜面e服务等6大类49项服务功能,其中网页版功能较全面,已实现保单查询、续期交费、信息变更、借款/还款、生存金/满期金领取、寿险报案等功能。手机版功能稍弱,已实现保单查询、信息变更、借款/还款等功能。两个版本基本覆盖了电子化服务包含的互联网需实现的保全及理赔项目。申琦

泰康携手北星共同投资美英医养资产

11月8日,泰康保险集团股份有限公司宣布与国际先进养老社区管理者NorthStar Realty Finance Corp(简称“北星”)签订合作协议,进军国际医养市场。泰康保险集团与北星在美国成立合资公司,共同投资总资产价值逾61亿美元、逾450处、遍布于美国和英国的优质医疗、养老物业资产组合业务。其中,泰康本次投资所获权益对应的总资产规模约10亿美元。据了解,该投资项目由泰康旗下专业从事资管业务的子公司泰康资产执行,是截至目前泰康在境外医养资产方面最大的一笔投资。王若谷

“中意孝心保”老年专属防癌保险全新面世

日前,中意人寿推出专门针对老年人开发的防癌产品——“孝心保”。该款产品50~75岁的老年人都可以投保;提供两种保障期,交5年保5年;交10年保10年,客户可以根据需求灵活选择期限,降低保费,提高保障杠杆。该产品主要保障恶性肿瘤,一经确诊,立即赔付10万元保险金。同时,针对非危及生命的恶性肿瘤,如原位癌,还提供额外3万元保险金,赔付后,合同继续有效。针对肺癌、肝癌这两大癌症,还提供额外保障,如果在80岁前罹患上述两种癌症,除了赔付10万元恶性肿瘤保险金,还额外赔付3万元特定恶性肿瘤保险金。此外,还有免体检和交费方式灵活等特点。张甲磊

产品名称	产品期限	预期年化收益率	开放日
私银优享1个月周期型	35天	5.50%	7X24小时
私银优享2个月周期型	63天	5.50%	7X24小时
私银优享3个月周期型	91天	5.50%	7X24小时
私银优享6个月周期型	182天	5.50%	7X24小时
私银优享12个月周期型	363天	5.40%	7X24小时

■行业动态

工行郑花支行开展“融e购”线下体验活动

“这牛肉吃着不错,有嚼劲儿,味儿正,我买两箱。”11月8日至10日,工商银行郑州郑花支行在本行营业大厅举办了一场以“融e购天下 品质狂欢节”为主题的大型营销活动。不少市民现场



试吃商品后,通过“融e购”以优惠价格买到了心仪产品。这是该行以工商银行“融e购”平台为依托,联合多家商户,进行线下O2O体验活动的一次大胆尝试。

据了解,本次活动得到了工商银行河南省分行营业部相关部门的大力支持。一方面,郑花支行积极响应上级号召,全体员工高度重视;另一方面,郑花支行行长许磊提出内外配合、通力合作、相互交流的营销策略,引领全行员工共同推进此次活动的圆满完成。

据悉,活动期间,工行总行在融e联、融e购、工银e校园APP平台定时发放数额不等的优惠券,推出线下全场满

返、积分抵现的优惠。另外,支行各网点还积极邀约中高端客户到网点进行现场体验。商家精选百余种热卖商品,为客户提供了一条龙全方位的营销服务,来银行办理业务的同时,也可以体验购物乐趣,更有银行工作人员手把手教会客户怎样使用该行的手机银行进行线上购物,推进了该行电子银行业务的跨越发展。

为期3天的营销活动赢得了消费者的认可,很多客户说像这种的体验活动要经常开展。今后,工商银行郑州郑花支行将继续努力,为客户提供更好更优质的服务。

倪子