



关注《TOP 理财》微信公众号并在对话框留言 我们邀您入群聊

上周三,本报“晚报理财顾问团”微信群正式成立。短短半天时间,通过扫码加入本群的市民已超过100位。想加入的市民可在郑州晚报《TOP 理财》(微信号:ZZWBTOPLICAL)微信公众平台的对话框留言,写清自己的微信号、姓名、联系方式,到时候由群主邀请进群聊。郑报融媒记者 倪子

留下微信号拉你入群

“急急急,‘晚报理财顾问团’群加不进去,我有理财需求,麻烦让我进去。”4月5日,本报“晚报理财顾问团”微信群二维码公布。当天下午就达到扫码进微信群最高100人的标准,很多不能继续扫码进入的市民给本报打电话、微信公众号留言说道。

由于微信群超过100人只能通过邀请来加入,因此,请您通过电话或者在郑州晚

提供一对一交流平台

“郑州晚报的《TOP 理财》一直都做得不错,不仅策划了多个有影响力的活动,市场热点抓得准,它已经成为郑州投资者的‘大本营’。”在推荐“晚报理财顾问团”成员时,某股份制银行零售部负责人表示,成立“晚报理财顾问团”可以打造晚报自己的理财产品品牌。

某证券公司负责人也表示,“晚报理财顾问团”微信群是个很好的尝试,希望以后

报《TOP 理财》(微信号:ZZWBTOPLICAL)微信公众平台留言,留下您的微信号、联系方式等信息,届时会有工作人员邀请您加入群聊。

“晚报理财顾问团”微信群是一个为市民解决理财困惑的交流平台。本群严禁乱发广告,杜绝恶搞等不文明行为。不遵守规定者,我们将直接移出本群。

可以打造成为一个专业服务的投资理财超市。郑州晚报《TOP 理财》可以成为投资者和读者的交流平台。

凡加入“晚报理财顾问团”微信群的市民,不仅可以享受实时的“一对一”在线理财指点,我们将提供免费的理财讲座,指导市民正确、科学理财,帮助您解决日常理财中的困惑和问题,同时为您挖掘更多的投资理财机会。

「晚报理财顾问团」专家成员(第二批)

- | | |
|-----|---------------------|
| 张鹏云 | 工商银行郑州南阳路支行理财经理 |
| 刘杰 | 工商银行郑州兴华南街支行理财经理 |
| 李雪枫 | 农业银行郑州未来支行首席理财师 |
| 吴天宇 | 广发银行郑州分行财富管理顾问 |
| 许海伟 | 光大银行郑州会展中心支行理财经理 |
| 马亚兰 | 光大银行郑州分行营业部理财经理 |
| 张劲 | 中信银行郑州分行财富顾问 |
| 李慧玉 | 中信银行郑州分行内训师、产品经理 |
| 李峰 | 招商银行郑州私人银行部投资顾问 |
| 范君艺 | 招商银行郑州分行财富管理部产品经理 |
| 秦璐 | 兴业银行郑州金水东路支行理财经理 |
| 陈明杰 | 兴业银行郑州嵩山南路支行理财经理 |
| 王艺翔 | 华夏银行郑州分行个人业务部产品经理 |
| 胡静 | 华夏银行郑州分行北环路支行贵宾理财经理 |
| 于斌 | 郑州银行零售业务部理财产品经理 |
| 曹瑞 | 洛阳银行郑州未来路支行副行长 |
| 司雅文 | 洛阳银行郑州经三路大堂经理 |
| 赵一洁 | 恒丰银行郑州分行理财经理 |
| 胡阳磊 | 中国人寿郑州市分公司高级部经理 |
| 王正伟 | 中国人寿郑州市分公司高级部经理 |
| 王天水 | 中投证券郑州建设路营业部投资顾问 |
| 闪琨 | 国都证券郑州花园路营业部投资顾问 |
| 张婷婷 | 国都证券郑州花园路营业部投资顾问 |

(以上排名不分先后)

百年交行 您的财富管理银行

始于一九零八



交通银行 BANK OF COMMUNICATIONS
始于1908 您的财富管理银行
客服热线: 95559 www.bankcomm.com

交通银行“得利宝—薪金宝”按日计算理财收益 赎回本金即时到账

小小一张工资卡,就是每个幸福家庭的晴雨表。对于老百姓来说,每个月最开心的日子大概就是发工资的那天,到了月底,看着越来越瘪的荷包,只能望卡兴叹了。

所谓积少成多,如何让自己的薪水能够“钱生钱”呢?日前,交通银行为代发工资客户推出专享理财产品“得利宝—薪金宝”,让您的薪水实现增值。最重要的是,“得利宝—薪金宝”可以随时到账,十分便利。
倪子 全权 李华东

小贴士 薪金宝购买指南

- 第一步**
首页—得利宝理财—产品购买—薪金宝,进入产品详情页。
- 第二步**
点击右下方“立即购买”按钮可进入原有产品购买流程,点击“自动投”按钮后跳转自动签约页面。
- 第三步**
输入留存金额,勾选阅读《产品说明书》《业务申请表》《权益约定书》《风险揭示书》《自动购买业务须知》,点击下一步。
- 第四步**
校验交易密码。
- 第五步**
签约成功。

风险提示:理财非存款,投资须谨慎。

薪金宝安全又灵活

一提到闲钱理财,你只想到“余额宝”吗?你out了!薪金宝产品是交通银行为代发工资客户倾力推出的专享开放式理财产品,具有本金安全、自动理财、交易灵活、收益稳定等特点。代发客户可通过柜面、网银、手机银行等渠道进行自动签约。如需用款时,在产品交易时间内赎回本金可即时到账。

据悉,薪金宝是代发工资客户专享理财产品,客户可通过签约模式实现资金在活期和理财账户的灵活配置。薪金宝可通

节假日也能赎回本金

家住金水路的张先生表示,以往单位每个月发了工资以后,除去家里日常开销以外,节余下来的部分都是留在工资卡里成为活期,等攒够一定金额再转成定期存款。对此,交行理财师向他推荐了新推出的“得利宝—薪金宝”,通过签约该产品,既免去了每月往返银行的奔波,同时又能获得更多的收益,真正实现收益最大化,也节省了时间,为自己的生活品质带来了很大的提升。

市民宋先生也表示,交通银行“得利宝—薪金宝”专享理财产品,在保持活期灵活

过签约自动申购协议实现自动理财,客户只需预留一部分资金在活期账户上,其余资金自动转到理财账户。首次签约5万元起,活期账户留存金额可由客户自由设定。

薪金宝风险评级为1R(极低风险型)理财产品。据了解,薪金宝产品按日计算理财收益,预期年收益率目前为2.35%。这对于希望获得稳定收入的市民来说,这样的理财产品实在太方便了,薪金宝还兼顾资金安全性、灵活性,你不仅可以获得稳健的收益,资金还安全。

性的同时,又带来了高于定期存款的收益,为自己的生活品质带来了很大的提升。

交通银行河南省分行理财经理说,以往,银行的很多理财产品因为流动性受限,很多市民不得不放弃购买。不过,在交行推出薪金宝后,这一问题可以得到彻底解决。交行的薪金宝可随时申购、赎回,特别是在节假日期间也能赎回,而且本金即时到账。

可以说,利用好交行薪金宝等新型理财工具,实现科学理财,对广大市民来说,将不再是梦想。
·广告·