## 直击融资"痛点"提升服务水平

# 全省小微企业贷款突破万亿元

小微企业是国民经济的生力军,做好小微企业金融服务工作,是 金融支持实体经济、稳定就业的重要内容。4月27日,河南银监局举 办第6场河南银行业例行新闻发布会,河南银监局、工商银行河南省 分行、建设银行河南省分行、郑州银行等相关金融机构,介绍了各自在 支持小微企业发展方面做出的工作。 倪子 冯张伟



#### 小微企业贷款规模 突破万亿元

吴某和爱人原来都是郑州国棉 五厂的工人,2005年先后下岗,一家 人的生活陷入困境。吴某也曾想过 自己创业,但苦于没有启动资金,迟 迟不能实现愿望。

2007年,了解到郑州银行关于下 岗失业小额担保贷款的政策后,吴某 抱着试一试的心态来到航海中路 支行,与客户经理进行沟通。一周 后,吴某顺利拿到10万元财政贴息 贷款,"××管材批发商行"也在两个月 后开门迎客。9年过去了,吴某的管 材商行已在郑州、新乡开设分店6家, 员工40多人,管材年销售额1400多 万元,不仅自己创业成功,还带动了 其他人就业。吴某的发展不仅是河 南银行业普惠金融的缩影,也是河 南银行业支持小微企业成长的一个 缩影。

近年来,河南银监局以支持小微 企业发展为己任,小微企业金融服务 工作取得了显著成效。截至2017年3 月末,全省小微企业贷款规模突破万 亿元,连续多年实现银监会确定的任 务目标,有力支持了我省小微企业和 实体经济的健康发展。

### 创建"小微企业金融产品库"

河南银监局引导各银行业机构结合 小微企业特点量身打造特色信贷产品,对 现有的小微企业金融产品进行梳理,汇集 400多种小微企业信贷产品,建立"小微 企业金融服务产品库",内容包括产品名 称、产品概述、客户定位、特色介绍等产品 信息,并通过河南中小企业网络融资服务 平台统一展示推动,受到小微企业的一致 欢迎。

例如,建设银行三门峡分行与三门峡 工商局签订全面战略合作协议,为工商局 推荐的"重合同、守信用"市场主体提供信 贷、理财、结算、网络银行、投资银行等"一

揽子"金融服务,预计两年内将为相关企 业提供不低于15亿元的信贷支持。

工商银行平顶山分行通过该行"网贷 通"业务,在不到一个月的时间为某石墨 制造企业提供1000万元网络融资贷款, 解决了企业发展中的资金瓶颈,为企业每 月降低4.7万元财务费用。在该行金融服 务支持下,该企业经营发展良好,2016年 企业石墨年生产量达到5000吨,产品新 市场合同顺利实施,年实现销售收入5000 万元,较上年增长20%;实现利润800万 元,较上年增长21%;实现出口销售1900 万元,较2015年净增近600万元。

#### 加强多方联动优化融资环境

河南银监局联合税务部门制发了"银 税互动"活动,着力于解决中小微企业融 资难、银行寻找优质客户难的"双向难 题"。截至2017年3月末,全省18个地 市、108个县区与税务部门建立了银税合 作机制,开发银税合作产品64种,累计发 放银税合作小微企业贷款近90亿元。

同时,充分发挥风险补偿机制作用。 联合省财政厅做好2015年度小微企业信 贷风险补偿资金的清算拨付工作,2016年 对辖内14家银行业机构拨付小微企业信 贷风险补偿资金2.14亿元,提高了银行业 机构支持小微发展的积极性。

当前,我省正处于推进"一带一路"和 三大国家战略"实施、加快经济结构转型 升级的关键时期。这给小微企业蓬勃发 展带来了重大机遇,也给河南省银行业实 现可持续发展带来新的契机。

今年,河南银监局将继续引领全省银 行业机构贯彻落实支持小微企业发展的 政策要求,持续提升小微企业金融服务 水平。

金融快讯

#### 工行银政携手 开辟精准扶贫新路子

近期,由中国工商银行主要筹集资 金成立的贵州省极贫乡镇脱贫投资基 金顺利完成首笔12亿元投资,将为贵州 威宁县石门乡等脱贫攻坚难度最大的 极贫乡镇公益类项目提供资金支持。这 是国家确立"精准扶贫、精准脱贫"战略 以后,全国首只省级脱贫攻坚投资基金, 开辟了一条银政合作,深入推进精准扶贫 的新路子。李欣

#### 省交行全面启动 "红五月"活动

5月1日到31日,交通银行河南省 分行开展"走进代发单位"、"火红五月 任你刷"和"五月财富尊享季"三大主题 活动。"走进代发单位"活动中,该行将 走进代发单位,为代发单位的干部员工 提供业务咨询和理财指导。活动期间, 河南交行让利交行卡客户和收单商户, 联络连锁超市、餐饮开展"购物随机减"、 "美食乐翻天"和"消费满就送"活动。 杨志斌

#### 光大银行 "菁英实践基地"持续推进

2017年寒假期间,中国光大银行将 携手新东方前途出国,在北京、长沙、合 肥、武汉、昆明、黑龙江、成都7个城市共 同举办"菁英实践基地"活动。"菁英实 践基地"项目是光大银行应对留学低龄 化趋势,尝试金融与教育结合的创新型 项目,是目前提供系统化"国内+国际" 社会实践的商业银行。目前,光大银行 已与近百家全国重点高中的国际班、国 际学校和留学、培训学校等机构进行了 合作。胡凯艳

# 光大银行与正道商业强强合作推出联名信用卡



光大银行银联正道商业联名信用卡 发卡仪式现场

4月26日,光大银行郑州分行与河 南正道商业有限公司在郑州联合推出 "光大银行银联正道商业联名信用卡"。

该联名卡以时尚"乐购"为主题,兼具信 用卡与正道商业会员卡双重功能,分金 卡和白金卡两个层级,为持卡人提供消 费、金融于一体的综合服务,让客户收获 与众不同的消费新体验。

据悉,光大银行正道商业联名信用 卡是光大银行与河南正道商业金融深度 合作推出的又一力作。12年前,双方曾 联合推出过"正道花园联名信用卡"。本 次双方重新整合资源,将合作范围扩展 到正道商业旗下230多家门店。该联名 卡可同时享受银行和正道商业的双重积 分和增值服务,并专门配套了系列专属 促销活动"会员狂欢日"、"专享快乐购"、 白金卡"首刷享好礼"活动。

光大银行正道商业联名卡为持卡人 提供多重"省钱"优惠举措:联名金卡每周 指定日可享受10元观影、10元健身、10元 美食、10元洗车等"光大10元惠"系列优 惠活动,每周六会员日满88减30;联名白 金卡首刷满100以上立减100,每周六会 员日满188减100,还可享受双倍积分、机 场贵宾厅、加油、美食、一元电影、一元洗 车、GODIVA巧克力和阳光惠生活APP线 上加油充值满200减100等"光大自金、 百元优享"等优惠活动。倪子

# "新闻媒体走进保险业"活动在开封举行

4月27日、28日,由河南省保险行业 协会联合多家河南主流媒体共同举办的 "新闻媒体走进保险业"活动在开封举 行。通过走访当地保险机构、参观营业 网点、深入理赔现场、实地采访投保客 户,了解了开封保险业在履行社会责任 方面取得的成效。

"感谢媒体记者们体验保险公司运 营和服务,了解承保、理赔、投资等各环

节,感受到保险业的社会责任。我们希望 更多的老百姓通过媒体的报道,进一步了 解保险'以人为本'的服务理念和人性化 的服务举措,改善人们对保险的认知。"开 封市保险行业协会相关负责人说道。

根据活动安排,河南媒体先后来到 中国人寿财险、平安人寿、平安产险、中 国人寿、华夏人寿、人保财险、人保寿险、 人保健康、新华人寿、阳光财险以及阳光 人寿等11家保险机构,深入运营服务中 心,全方位、"零距离"体验保险公司日常

据了解,近年来,开封市保险行业取 得了长足发展,保费规模有了显著提升, 企业经营效益、行业服务能力大幅提高, 市场秩序进一步规范,呈现出持续健康 平稳发展、质量效益结构全面提升的良 好态势。倪子 赵晏

### 托管行头把交椅 19年首次易主中信银行

1.14万亿规模的余额宝,不仅让天 弘基金成为业内首家规模突破万亿的 基金公司,也把托管行中信银行送上了 基金托管规模的头把交椅,中国工商银 行雄踞了19年的第一名宝座首次易主。 据天相投顾统计,截至一季度末,3899只 基金公布了一季报,加上363只未披露-季报的基金估算规模,中信银行托管规 模最大,达到14718.69亿元。李若晗

#### 招行私人银行(新加坡) 中心开业

4月26日,招商银行私人银行(新加 坡)中心举行开业庆典。自成立以来, 招行私人银行客户规模和管理资产规 模的年均增长速度均在30%以上,截至 2016年末,招行私人银行客户数接近6 万户。私人银行(新加坡)中心依托新加 坡分行的境外服务体系平台,将为国内 的高端客户提供全球资产配置以及包括 贸易金融、交易银行等在内的海外综合 金融服务。段家良