

# 新华保险董事长万峰： 寿险产品创新要“种自己的地，耕自己的田”

## 转型进入“决定性”的一年

2015年，就在寿险市场上理财型产品大行其道、鏖战正酣，中小型公司保费规模排名节节攀升的档口，董事长万峰掌舵下的新华保险却毅然选择“压缩趸交业务，着重发展期交尤其长期期交型业务”的战略转型。

2017年第一季度，新华保险保费收入372.51亿元，其中，个险渠道首年期交保费91.73亿元，同比增长46.86%，十年期及以上期交保费为75.52亿元，同比增长78.42%；趸交保费同比下降34.23%。银保渠道首年期交保费29.63亿元，同比增长

49.6%，十年期及以上期交保费同比增长65.67%；趸交保费同比下降99.84%。

按照新华保险“两步走”发展战略，今年内该公司将完成转型，调整业务结构、夯实发展基础。在2018~2020年进入发展期，形成新的发展态势。

万峰认为，尽管我国寿险行业已经发展了35年，但中国寿险业的大发展时代才刚刚开启，中国寿险业将迎来几十万亿的市场。“未来20年，中国经济虽然进入新常态，但中国寿险业一定是快速发展的态势。”

## 产品创新以客户需求为导向

“各个寿险公司不同的经营战略，决定了不同的产品创新方向。但总体而言，寿险公司还是要‘种自己的地，耕自己的田’，回到保险保障的本原，即回到养老、健康、医疗、寿险和意外险五大业务领域。产品创新要以客户需求为导向才能持久，同时寿险公司还要重点培育品牌产品，靠品牌取胜。”

多年来，万峰一直坚持寿险业应“回归保障”的理念，认为只有保障型业务才是保险行业的立业之本，才是有别于其他金融机构的核心竞争力，只有坚持回归保障，保险才有不

竭的生命力。而且他知行合一，敦行致远。

他认为寿险回归保险本原，就是要坚持体现保险保障功能。寿险能够提供给个人的保险保障主要体现在“生、老、病、死、残”五个方面。在“生”的方面，寿险公司发展短期储蓄型、理财型保险，帮助客户资金保值增值，其功能与银行、信托、证券、基金大同小异，本质上是在与这些金融机构争夺资金，但保险业在这方面其实没有优势。保险行业真正有优势的是在养老保险领域，而“病、死、残”这些领域更是保险业独有的。

## 相关链接

### 新华保险河南分公司积极投身公益事业

2017年1月，新华保险河南分公司在河南省慈善总会的指导和帮助下，推动了“华满中原 慈善河南”系列活动，第一阶段成果显著。发布会上，新华保险河南分公司总经理孙保收表示：“新华保险河南分公司慈善基金”成立后，我们将继续深化与河南省慈善总会的合作，持续开展‘华满中原 慈善河南’系列活动，发挥公司4万余名内外勤队伍和300多万客户的传播优势，积极宣传慈善，搭建爱心人士奉献爱心的公益平台。”

据悉，自2002年入驻河南以来，新华保险河南分公司由小到大，由弱到强，机构遍布全省，现已拥有18家中心支公司、173家四级营业单位，市场份额稳居行业前列。与此同时，新华保险河南分公司积极组织参加“母亲水窖”、“母亲邮包”爱心捐赠、一对一帮扶、关爱留守儿童、爱心助学等多项社会公益活动，荣获“最具社会责任机构”、“最佳服务保险公司”等多项殊荣，赢得了业界口碑，传递了行业正能量。

5月9日，国内知名媒体刊发了《新华保险董事长万峰：寿险产品创新要“种自己的地，耕自己的田”》一文。文中，万峰详细阐释了他对未来寿险市场发展方向及寿险产品创新的颇多思考。新华保险逆势转型的背后，透着“铁腕掌舵人”万峰对中国寿险市场发展的理性判断。倪子 张俊 王叶



## 工行企业通助力近50万家小微企业

近年来，中国工商银行围绕国家商事制度改革等一系列便利创新创业政策，积极打造“企业通”一站式服务平台，将金融服务与公共服务有效对接，推动大众创业、万众创新。统计显示，2014年以来工商银行已通过“企业通”平台累计服务小微企业近50万家。“企业通”服务平台是银行网点和科技平台与政府信息资源互联互通、优势互补的创新服务模式，通过将金融服务延伸至小微企业筹备、设立、开业、经营的整个链条，为创业者提供便利服务。此外，工商银行还根据各地创业创新的环境，因地制宜推出了“企业通”特色服务，降低企业注册成本，助力小微企业发展。李欣

## 省交行举办第四届职工运动会

5月21日，交通银行河南省分行在河南省财经政法大学举办了“齐心协力谋发展 快乐运动促健康”第四届职工运动会。本届运动会，省分行员工及家属共30支代表队，2600余人参加盛会。本次运动会共设置了八段锦、百米跑、自行车慢骑、点钞拼图、众星捧月、八字大绳、火炬传递、拔河、智勇闯关、步步高升、斯诺克足球、空中定格、指压板跳绳、奋进小鸟、网球、乒乓球、羽毛球挑战赛等20个项目，30支代表队的运动员参加了全部项目的激烈角逐。最终经过近5个小时精彩激烈的角逐，运动会各项比赛项目圆满顺利结束，产生了团队总分前三名与各个单项的冠、亚、季军。全权

## 省建行推出智慧社区服务平台

日前，建行河南省分行自主研发的首个社区服务平台——“智慧社区”服务平台正式上线。在试运行期间，已与郑州姿华物业、中南物业、联合物业等3家物业公司开展合作，成功开立对公账户3户，惠及个人客户500多户，并发布理财、基金、反欺诈等金融信息100多篇，受到客户欢迎。“智慧社区”服务平台整合银行、

业主及物业公司相关需求，联合第三方科技公司，以社区微信公众平台为基础，充分利用建行网上支付、悦生活缴费等系统优势，为客户提供便捷缴费、投资理财资讯等方面的金融需求，以及物业服务、生活服务、就医挂号等方面的非金融需求，让社区管理方及业主实现“手机一键操控”和“不出门办理”。柳眉

## 兴业银行行长陶以平等拜会捷克总统泽曼一行

5月13日，兴业银行行长陶以平、副行长陈锦光应邀拜会来华参加“一带一路”峰会的捷克共和国总统泽曼一行。陶以平就兴业银行与捷方在出国金融、养老金融、私人银行、绿色金融、银银平台、移动支付等领域的合作进行了展望与交流，并对捷方官方对兴业银行的信任与期望表示感谢。兴业银行作为总部位于海上丝绸之路核

心区的商业银行、中国首家赤道银行，将根据两国的双边交流积极推进与捷方的金融合作。此前，兴业银行与捷方在出国金融领域已展开友好合作。2016年以来，兴业银行与捷克驻华大使馆联合先后在北京、成都、上海等地举办“寰宇人生·魅力捷克”文化体验季活动，为赴捷游客提供全方位金融服务。姚育才

## 中信银行向恒大十项目注资超200亿

5月12日，恒大公告将进行股权融资，中信银行旗下基金豪掷超200亿的资金加入，二者共同开发以深圳城市更新为代表的10个项目。这是恒大历史上最大规模的项目层面股权融资。此前，在集团层面，恒大已引入8家战略投资者获300亿资金支持，并且，恒大正在谋

划第二轮150亿战投。这是恒大历史上比较大规模的项目层面股权融资。投资方大笔资金的注入，除了有利于恒大杠杆率的快速降低，也与恒大重组深深房提出的利润增长目标紧密相关，降低负债率尤其是永续债，将为恒大释放更多利润。李若晗

## 银行资讯

### 光大银联龙腾联名白金信用卡助力商旅出行

中国光大银行信用卡中心推出的“光大银联龙腾联名白金信用卡”是中国光大银行、中国银联、龙腾出行网络科技公司共同推出的联名信用卡。在基础权益方面，新申请该卡客户自审批通过日起，前6个月获无限次龙腾贵宾厅服务，审批通过6个月后可获赠以下权益：获9点/年龙腾贵宾厅服务点数；航班延误险；1元尊享2小时停车或者48小时停车服务；全年6次道路救援；星级酒店住两晚送一晚等；特色服务例如航空意外险、境外退税服务、法律援助等。赵石磊

### 中原银行总营永续贷业务面签量突破50亿元

日前，中原银行总行营业部（以下简称“总营”）永续贷业务面签量成功突破50亿元，放款40亿元，实现单日放款突破1亿元。2016年10月9日，第一笔永续贷业务在总行营业部成功落地，标志着中原银行线上融资业务迈出了历史性的一步。截至4月28日，总行营业部永续贷业务面签3919笔，累计金额500399.82万元；放款3742笔，累计放款金额403650.83万元，实现了永续贷业务的重大突破。下一步，总行营业部将紧紧围绕“未来银行求领先”的战略发展目标，秉承“真人、真房、真抵押”的产品理念，以尽早实现“一键申请，一天放款”为目标，开拓业务渠道，快速抢占市场，增强同业竞争力，扩大零售客户群体规模，增强存量客户黏性。杨威