

本期话题:如何给孩子买保险

人生需要规划,财富需要打理。我们秉着全心全意为读者服务的宗旨,邀请“晚报理财顾问团”的专业理财人士为大家指点迷津,帮助您的理财生活更理性、更合理。



行业播报

光大银行 布局张家口支持冬奥建设

5月17日,光大银行张家口分行正式开业。张家口分行是光大银行在河北省设立的第六家二级分行。开业当天,光大银行张家口分行与张家口市交通运输局签署了项目合作协议。光大银行张家口分行相关负责人表示,张家口分行将针对当地经济特点和银行自身优势,突出区域特色,围绕优势行业龙头,以“融资+融智”创思维,多产品、多渠道综合运用金融产品,坚持走差异化、特色化发展道路,为京津冀协同发展和张家口市“四型”(奥运经济、园区经济、生态经济、县域经济)经济发展贡献力量。胡凯艳

东亚中国发布《2016企业社会责任报告》

近日,东亚银行(中国)有限公司(简称“东亚中国”)正式发布《2016东亚中国企业社会责任报告》,该报告为东亚中国发布的第九份年度企业社会责任报告,从服务创新、公众教育、员工福利、慈善公益等方面,向公众呈现了东亚中国2016年践行企业社会责任的成效。多年来,东亚中国持续以东亚银行公益基金为平台,稳步拓展其核心公益项目——“萤火虫计划”“东亚银行大学生助学金计划”和“民间公益组织(下简称‘NGO’)资助计划”。截至2016年末,其“萤火虫计划”项目已在全国捐建63所“萤火虫乐园”,向贫困学生捐赠逾38,000个“萤火虫60包裹”,提供志愿者支教逾550课时,培训乡村教师681名。王翠

省交行营业部运用自助设备提升服务效率

进入“红五月”营销旺季,客户流量渐增,柜面服务压力加大,为满足客户多元化的服务需求,营业部采取:一是加大内部挖潜,合理分工,厅堂、柜面和客户经理岗位联动,引导、分流客户;二是加强对自助设备的观察和指导,对新上线的多功能柜员机“智易通”等设备指定专人服务,确保使用率;三是配合相关公司加大设备维护力度,保障自助设备的高效运行。使用自助设备办理开卡、购汇、查询的客户络绎不绝,自助设备运转率、柜面业务替代率大幅攀升,客户反映良好。全权

工商银行 发力私人银行业务

工商银行私人银行业务自2008年正式启动以来,积极推动经营转型和服务创新。截至2015年末,工商银行私人银行服务的高净值客户已超过6.2万户,当年新增近2万户,管理客户资产规模超过1万亿元,多次获得由英国《银行家》《环球金融》《亚洲金融》《财资》等国际专业媒体评出的“中国最佳私人银行”奖项。目前,工银私人银行已经在境外21个国家和地区建立了服务网络和服务团队,覆盖了全球主要的经济体。李欣

# 六一节买保险让家长头疼? 不妨遵循“意外+重疾”保障原则

## 优先考虑意外险和重疾险

对于少儿险来说,不同的险种是为了解决不同的问题,家长为孩子购买保险,关键要看家长最关心的是什么。现在市面上儿童保险产品繁多,但基本上可以分为医疗保障型保险、储蓄型保险和投资型保险三类。在为儿童购买保险时,首先应该为孩子购买医疗保险,其次是教育储蓄保险,在有余力的条件下,再考虑为孩子购买有投资功能的保险。

王正伟说,由于儿童遭受意外伤害的概率相对较大,头疼脑热、生病住院的

概率也要比成人大多,因此,建议为儿童(12岁以下)购买保险的顺序应当是:少儿重大疾病保险、意外险、医疗险。在这些保险都齐全的基础之上,可考虑购买教育金保险。

“保障型少儿险主要为孩子提供意外保障和解决医疗问题,此类险种的优势是缴纳不多的保费,却能获取较高额的保障。通过保险,虽然不能避免疾病和意外的发生,但是能有效转移风险,保障家庭生活安定。”王正伟说道。

## 结合孩子成长阶段投保

李建功表示,购买儿童保险并非只求“多”或“全”,家长给孩子买保险要根据其年龄、身体情况、成长环境等特点综合考虑。

比如,新生儿抵抗能力差,倘若家长为刚出生的孩子投保,应优先考虑健康险,尤其是住院医疗补偿型的险种;儿童时期是意外高发的成长阶段,此时可以选择儿童意外保险;少年时期,孩子的教育成为家庭重中之重,家长可以选择教育金保险作为准备孩子教育资金的手段,除了按照保险

合同约定,在孩子成长的不同年龄段提供教育金支持外,教育金保险还提供投保人在储备该教育金期间的风险保障。

“我建议家长购买少儿险时应尽量选择有豁免权的产品。这样,一旦家长发生疾病或意外身故及高残等风险,无法继续交纳保费,保单赋予孩子的原有权益就不会受到影响。”同时,李建功提醒每位投保人,投保前一定要仔细阅读保险条款,确保保险利益覆盖自己的实际投保需求,勿盲目投保。

## 切记重视孩子忽视父母

“有些家长宁愿自己饿肚子,也要硬着头皮给孩子买保险,这其实是非常错误的投资。”王正伟表示,对于一个家庭来说,购买保险最基本的原则是先保“顶梁柱”,也就是保收入最高的那个人。原因很简单,风险无处不在,如果家中的顶梁柱突然倒下,很可能直接导致家庭在经济上陷入困境,直接影响孩子的日常

生活和学习。因此,投保时应该先保大人再保小孩。

此外,每年为孩子缴纳的保费不宜超过家长的保费,如果不能兼顾,应以大人为主。而且要把全家的保险计划统一考虑和安排,避免保单之间交叉重复,让有限的资金发挥最大的作用。

### 本周理财顾问



李建功 邮储银行 郑州二环路支行理财经理,国际金融理财师(CFP)



王正伟 中国人寿 郑州市分公司高级部经理,国家理财规划师三级

### 行业动态

## 平安车管家“以租代购”引领汽车消费新趋势



5月18日,在当地媒体和消费者的见证下,平安车管家郑州分公司首批18台以租代购车辆正式交付到消费者手中。至

此,平安车管家郑州分公司首批交车仪式圆满落幕,也标志着该项目在河南区域正式启动运营。

随着租车理念在国内不断普及,加之很多省份限购、限牌、限号等政策,汽车租赁成为新的消费热点,引来众多投资商加入到这个行业。“以租代购”这个新名词也逐渐进入到人们的视野。从通俗意义上讲,“以租代购”就是汽车租赁公司将上好牌照的新车租赁给客户使用,客户按照合同约定支付租金,抵消车款,合同期届满,租赁公司可将车辆过户到客户名下,成为客户的个人资产。这种新型的购车

模式在短时间内吸引了众多消费者的目光,但也有部分消费者持观望态度,因为车辆不在自己名下,是否可以正常过户?使用权是否有保障?是消费者普遍关心的问题。业内人士提醒,消费者在面对大大小小的以租代购机构时,尽量选择有实力的机构。在正常履行合约的前提下,消费者的相关权益是可以得到保障的。

据悉,世界500强的中国平安集团于2016年正式开展以租代购业务,集团旗下的平安国际融资租赁有限公司孵化出的“平安车管家”项目,已在全国多个省份落地运营。倪子 黄信 文/图