

分享 创客精神

别人打拼世界而我们定义世界
想要和你分享勇敢开拓的创客精神

客服热线:95559 www.bankcomm.com

扫一扫下载
手机银行APP交通銀行
BANK OF COMMUNICATIONS

始于1908 您的财富管理银行



投资理财没有那么神秘

交行提醒:选择适合自己的产品更重要

购买理财产品
需先做风险测评

昨天,第一次购买理财产品的王女士来到交通银行河南省分行营业部,客户经理指导她做风险测评。

客户经理说,客户首次购买银行理财产品要先进行风险承受度评估。根据客户风险承受能力评估结果,将客户风险承受能力等级设置为6级,分别为保守型、稳健型、平衡型、增长型、进取型、激进型。

其中,保守型客户不愿意接受风险。回报可能只相当于当时的利率;稳健型客户愿意接受低程度的投资风险,来换取超过银行存款的回报;平衡型客户乐意接受较高等度的投资风险,来换取中长期超过银行存款的回报潜力,但投资可能跌至低于本金;增长型客户乐意接受高程度的投资风险,来换取远高于物价上升的回报潜力,但投资可能跌至远低于本金;进取型客户乐意接受非常高的投资风险,去换取非常高的回报潜力,但投资可能跌至远低于本金或完全损失本金;激进型客户乐意接受程度最高的投资风险,去换取极高的回报潜力,但投资可能导致损失大于本金。

投资者选择理财产品时,特别是刚刚步入理财这道门槛的人,都希望选择一款收益非常高的理财产品。然而,如果只盯着产品的高收益,而忽视产品风险,一旦没有达到产品的预期收益,容易给自己造成更大损失。交通银行河南省分行理财专家提醒广大投资者,市场上并没有最好的理财产品,只有最适合你的理财产品。倪子 杨志斌

风险承受力要匹配风险等级

银行的个人理财产品风险也有定级,分为1~6级,依次为极低风险型(1R)、低风险型(2R)、较低风险型(3R)、中等风险型(4R)、较高风险型(5R)和高风险型(6R)。

其中,极低风险型(1R)指该类产品的风险极低,预期收益率不能实现的概率极低;低风险型(2R)指该类产品的风险低,预期收益率不能实现的概率低;较低风险型(3R)指该类产品的风险较低,本金亏损的概率较低,预期收益率不能实现的概率较低;中等风险型(4R)指该

类产品风险中等,存在一定的本金亏损风险,预期收益存在一定的不确定性;较高风险型(5R)指该类产品风险较高,本金亏损的概率较高,收益波动率较大,投资者可能要作出谨慎的产品选择、积极地关注相关风险;高风险型(6R)指该类产品风险高,本金亏损的概率高,收益波动率大,投资者可能需要非常谨慎地选择产品,并积极关注相关风险。通过匹配客户风险承受能力和产品风险等级确定产品和客户的适合度,不允许购买超越其风险承受能力的产品。

温馨提醒

客户可以通过交行门户网站查询产品信息,也可通过交行手机银行、关注“河南交行微财富”获取到交行在售产品的基本情况。此外,投资者请务必根据风险承受能力购买合适风险等级的产品;销售人员进行产品销售活动须具备相应产品销售资质,您可从营业网点集中公示的《销售人员个人理财产品执业资格公示》查询网点销售人员持证情况;您认购交行产品资金由交行系统自动扣收,凡以转账汇款方式购买的产品均非交行理财产品及代销产品。理财有风险,投资须谨慎。

相关链接

交通银行官方网站:<http://www.95559.com.cn>



河南交行微财富



手机银行APP

·广告·

工行郑州财富广场支行设立不动产便民窗口

自郑州市不动产登记中心成立以来,办理房产抵押业务既要到房管局又要前往不动产登记中心,流程繁琐。为更好地服务客户,工商银行与郑州市不动产中心多次沟通,商榷在工商银行成立不动产便民窗口。工商银行河南省分行营业部领导高度重视本项工作,相关部门仅

用2周时间完成了不动产专线架设、办公机具申领、安装及测试。8月1日,工商银行郑州财富广场支行正式开通不动产登记专线,同时与郑州市房管局抵押办开启联合办公,实现工商银行房产抵押登记业务一站式办结。截至8月2日,联合抵押窗口已顺利受理26笔抵押业务。李欣

省交行营业部履行社会责任服务广大客户

8月3日,客户曲先生一行4人来到交行河南省分行营业部营业大厅,径直走向摆放有“共产党员示范岗”标牌的营运业务经理桌前,寻求帮助办理清点零钞业务。据了解,客户曲先生在郑州经商多年,因业务需要积攒了部分零钞,之前,联系了多家银行想尽快解决零钞问题,没想到困难重重,日积月累,曲先生

积攒的零钞达40万元。营业部总经理得知此事后,安排工作人员要全力以赴,确保客户满意。营运主管当场承诺客户:会抽出专人加班整点,保质保量解决客户的难题;曲先生万分感激地说:“感谢你们,交行于我,不二选择,交行如此尽责,不愧是服务客户的排头兵。”全权

光大白金信用卡推出1元购水果活动

光大银行郑州分行信用卡中心从今年7月下旬就推出了“刷光大白金信用卡,畅享水果味的夏天”白金卡专项活动。9月30日前,每周三上午10:00整,登录光大银行郑州信用卡中心官方微信,点击下方“阅读原文”进入购买页面,使用光大银行白金及以上级别信用卡支付,可享1

元购当季热销水果一份,每人每卡每月限享1次优惠,每活动日限前100名,以支付时间为准。光大信用卡不断开展各种经济实惠的刷卡活动。更有“白金加油季”“白金购物季”“白金美食季”等白金专属品牌活动,均是光大信用卡精心挑选的当地优质合作商家。赵石磊

行业播报

行业播报

建行推出年轻人专属的龙卡JOY信用卡

建行始终坚持创新引领,致力于为亿万客户提供贴心的产品、服务渠道、支付工具、特惠商户、促销活动……打造一体化、综合化经营服务体系。而推出的龙卡JOY信用卡,则是建设银行面向年轻客户发行的专属产品,可满足年轻客户多样化的用卡需求,让创新一路随行。现在申请,可参与活动收好

礼。活动时间:2017年8月1日至2018年1月31日。活动内容:活动期间,通过建行手机银行、“中国建设银行”微信公众号、官网成功办卡的新客户,核卡后30天内完成首刷且累计消费满200元人民币(或等值外币),即可享100元返现奖励。每月限前3万名,先到先得。柳眉

“网贷神州行”全国巡回交流郑州站举行

8月5日,网贷之家主办的“网贷神州行”第三季第四期郑州站顺利举行。本次活动由网贷之家主办,前海惠农和润阳贷协办,得到盈灿资产和投之家的大力支持。当天,网贷之家CEO汤迪涛、前海惠农总裁吕胜云、润阳贷创始人兼董事长余春清、盈灿咨询总经理、网贷之家

首席研究员马骏以及投资达人代表,与到场投资者一同交流互动。会上,业内人士建议投资人可以从有没有银行存管、是否有雄厚资金实力、优良资产和强大风控的国资系、上市系、风投系背景、看标的透明度、看风控、看舆情和聚焦三四线城市这六点出发,甄别小而优的网贷平台。倪子

交行员工为援藏干部解难题

日前,周女士匆匆跑入交行郑州城北路支行,想为在外地的爱人代理打印贷款交易明细。因该项业务涉及客户隐私,只能本人办理。了解到周女士爱人是一名援藏干部,因为工作原因,无法及时赶回郑州,而其工作当地亦无交行网点。工作人员立即将情况报告给营

运主管。营运主管通过系统查询到贺先生电话并与其取得联系,通过远程视频确认代理打印流水确为贺先生本人意愿,核实信息确定事情原委后,决定为这名援藏干部开辟绿色通道,进行特殊办理。在确认无风险、不违反规定的情况下,为客户打印了贷款明细。全权