

网购代刷高额返现,不要信 刷刷刷,4小时刷走21万

郑州女子小丽今年30多岁,父母都已退休,为了让父母过上更好的生活,她辞去原本收入不高的工作开起了网上花店。由于收入不稳定,一次抱着试试看的态度她接触了网购代刷,没想到4小时就被骗了21万元。面对刷爆了的信用卡,她痛不欲生。 郑报融媒记者 张玉东

想找兼职,高薪“招聘”短信引起小丽注意

小丽的花店是开在家里的,主要以网络销售为主,这也使得她的收入极不稳定,闲暇时间充裕。于是,她一直想找一份兼职来贴补家用。

8月30日,一个1313160xxxx来自河北廊坊的手机号给她发来一条短信:亲,您的网购记录良好,现邀你来网店工作,工作1小时至

2小时酬劳60元至160元,即时结算,在家可做,不限时间地点,会上网就可以,详情请加客服QQ:85019xxxx。

“1小时最低60元,那一天干10个小时就能挣至少600元,又不限时间地点……”当日下午,想来想去的小丽还是决定加下短信中的QQ号试一试。

QQ客服:应聘条件“零门槛” 在校学生、家庭主妇都可以

QQ号昵称为“接单客服婷婷”,QQ照片采用的是一张“淘宝网”前台照片,有一名工作人员正对着电脑工作。以下是“接单客服婷婷”给小丽说的话。

亲,您好!请问是来应聘工作的吗?本工作适合在校学生、家庭主妇、待业者、上班一族、想创业者等都可以……(手机/电脑均可)。

必须要有微信,或支付宝,懂得网购流程即可。流动资金600元以上,放在自己的微信、支付宝或银行卡,只要能正常付款拍下宝贝就可以!

我们会安排任务给你,里面包含了要拍下的商品链接和对应的注意事项和说明。接到任务后,付款到支付宝拍下宝贝(但不要确认收货),之后我们将货款+报酬支付到您的支付宝或您的财付通和网银,查收后确认收货+

好评。

人人都知道不确认收货随时可以退款,这就是对你们最大的保障!

请不要问愚蠢的问题,“万一我们的钱不返呢?”稍微知道淘宝、天猫、京东、唯品会的人都知道不确认收货随时可以退款,这就是对你们最大的保障!

项目的报酬如下:做100~999元任务报酬为5%/任务;做1000~2999元任务报酬为6%/任务;做3000~4999元任务以上报酬为7%/任务;做5000元任务以上报酬为8%/任务。

示例:做100元的任务佣金是5元,任务做完我们给你账号返款105元。

任务完成立即返款本金+佣金(5~10分钟内没到账可投诉、可退款、可退货)。

完成新手任务,第一单赚了5元

看到客服口中的保障和利润的可观,小丽于9月3日18时填写了入职申请表。

接单客服婷婷:由于您第一次加入我们的兼职,我先给您申请新手任务,您熟悉下操作流程。

第一步:打开连接;第二步:购买数量1件,佣金:5%;第三步:点立即购买;第四步:提交订单(截图商品信息)给我确认一下,以免出错。但要注意:提交订单前截图核对商品信息“请先不要付款”!

在小丽照做后,接单客服婷婷又发了一个二维码,要求小丽保存二维码由线下扫码支付。

对于为什么不直接支付的问题,接单客服婷婷是这样解释的:亲,现在淘宝刷手都是通过第三方二维码支付,直接支付的话商家会自动发货,所以我们都是通过商家线下二维码进行支付。

小丽果然在支付100元后,返还了105元。



从第二单开始,越陷越深为时已晚

接单客服婷婷:请问您现在是否继续做我们任务呢?刚赚了5块钱的小丽欣然答应。

接单客服婷婷:本次任务为3单,每单佣金是8%(累计形式)元。该任务让小丽在一家服装网店拍衣服,每件500元的衣服拍6件。

接下来让小丽拍第二个任务,500元衣服拍11件,第三次任务是500元衣服拍77件。可是小丽在消费4.7万元后,并没有等来佣金和本金的返还。

接单客服婷婷:完成了第三单第一次,继续完成第二次操作。

小丽质疑不是只有三次吗?

接单客服婷婷:您接的任务是双重任务,需要重新购买一次77件物品。为要回本金,小丽再次购买了77件商品。

接单客服婷婷:亲,您任务数据出现冻结,需要进行解冻,重新拍一次冲击端口就可以了。就是再拍一次77件的订单重新支付。

为要回本金,再拍77件,再拍77件,付款、打款、打款……随着小丽一次又一次转账,截至9月3日晚10时,仅4个小时,已刷单21万元。

要回本金无果,小丽向金水公安分局报案。所幸小丽报警还算及时,已有5.4万元被第三方平台返还。

遇到诈骗,30分钟内报案是关键

郑州市公安局110指挥中心驻反虚假信息诈骗中心相关负责人介绍,虚假信息诈骗犯罪具有“多变”“快速”的特点。犯罪分子在得手后,往往在短时间内通过网银将赃款转移到其他账户并取现。据不完全统计,受害人在被

骗后半小时内报案的仅占3%。而追踪封堵赃款的黄金时间多在汇款转账后的半个小时以内。所以,被骗后第一时间报案至关重要,只有群众“报警快”,反虚假信息诈骗中心才能“止付快、封堵快”。

左右家居5000平方米旗舰店开业

9月2日,左右家私5000平方米旗舰店开业,这是左右家私在郑州落成的最大面积旗舰店。家居业相关领导莅临现场。

深圳市家具行业协会会长、深圳市左右家私有限公司董事长黄华坤致辞并阐述了左右家私的幸福理念。

活动嘉宾台湾歌手张洪量现场助阵。

左右沙发始于1986年,中国客厅沙发的创始者,率先将中国家庭传统

家居生活带入国际品质家居生活模式,让无数中国家庭告别单调、生硬的客厅家居,迈入时尚和更富艺术品位的现代家居时代。30年来,左右沙发始终与国际家居发展同步,并形成自己独特的对家居生活艺术的理解。结合品牌历史的积淀,探索未来生活模式,将之融入每一款产品设计开发和生产中,厚重的历史感和现代的时尚感在产品中交融,演绎得淋漓尽致。 慎重