

# 因为喜欢 所以“平安”

——访平安人寿河南分公司资深营业部经理周晓燕

## 第一份工作就找上平安

“找上平安其实很偶然,可以说当时是稀里糊涂的。”说起2007年第一份工作就找上平安保险,周晓燕的脸上挂着恬静的笑,一脸的满足。

那时的她是真正的全职妈妈,只是因为爱读书,爱写点东西,成了网络上小有名气的博主。“我自认为是一个文艺青年,平时爱学

习,不太爱说话,就爱经常写写看看的,而网络恰巧给了我自由驰骋的天地。”周晓燕说,家里和办公室里最多的就是书,也正是书给了她需要的精神食粮与内在的动力和自信。

知道并了解平安保险,缘于朋友拉她参加一个分享会,行前并不知内容,听后却引起兴趣,就用一段时间详

细了解平安的“前世今生”。对新生事物接受快又爱钻研的周晓燕立马接受了保险的理念。

“平安,好吉祥的名字。而且又是能给别人的家庭带来幸福的事业,平平安安的,就是它了。”10年后说起果断定下人生的第一份工作时,周晓燕对当时下定决心的自己依然十分佩服。

## 用网络营销撬开市场

保险营销最重要的一项是陌生拜访。这对不善言辞的周晓燕来说真的很难。但她扬长避短,用网络工夫——有意地用QQ、博客,将保险理念潜移默化地传授给他人,将现实中难以搞定的人际关系转移到她擅长的网络上。

周晓燕很自信:自己与人在网络上聊得投机,照样可以做好业务。她认为,用网络的好处就是不受时间、地点的限制。而且她很擅长分享,在网上她不缺粉丝和交流的朋友。慢慢的保单越来越多,因为她而熟悉保险的朋友和家人也慢慢成为公司的一员。

就这样,周晓燕用网络营销撬开了一片“平安”市场。开始每月拿“双钻”,2008年1月升为业务主任,再后来升为高级业务主任、高级营业部经理、五星级“金牌导师”等。她的目标是2018年7月晋升业务总监。

说起自己的成功秘诀,周晓燕说就3句话:高度的自律性,对保险高度认同感,不断学习的能力。就像自己:因为喜欢,所以“平安”——平安有激情的平台,平安有稳定的生活,平安又有发展的未来。



“我是个不爱说话的人。”一见面,周身浸透着“文艺青年”气息的周晓燕这样介绍自己。然而,正是这个不爱说话的全职妈妈,第一份工作就挑战上了平安保险,一干就是10年,同时也在平安收获满满:平安资深营业部经理、五星导师,并将要晋升平安业务总监一职。“因为喜欢,‘平安’二字让我心安,我也对未来充满信心”。  
郑报融媒记者 唐善普

## 全职妈妈成了“五星讲师”

采访当天,她刚在平安人寿内部培训会上为平安中高层作完自己的分享。

谈吐慢声细语,思路层次分明,与你分享着这些年的得失。周晓燕的职业女性气质有着很抓人的气场。关于平安,关于她10年平安生涯,关于她的团队成员的快速进步,关于她的家人和优秀的孩子……在一个半小时里,她把“秀外慧中”诠释得淋漓尽致。谁能

想到这是一个曾经不太爱说话的全职妈妈,现在成长为平安保险中屈指可数的五星导师。

最让人印象深刻的一件事是在刚入职的2007年,周晓燕曾在一个月内签下17单业务。不善言谈的她找到主管,想在晨会上给同事分享签单成功的“心得”,因为担心平时不吭声的她说不好,主管只给了她5分钟,结果她竟讲了20多分钟。更让周晓燕想不

到的是,第二天一同事对她表示感谢:用她分享的方法成功签下了一个单子。

“原来我也可以的。”周晓燕暗暗对自己说。正因为这件事,她养成了一有成功案例就拿来分享,从不藏私的大气性格,也使自己特别有人缘。现在,她的团队,人人都与她一样有“功”同享,进步很快。而周晓燕也从员工快速成长为资深营业部经理、五星导师等。目前,她的团队已有600多人。

## 中信银行 发布“旅美生活服务平台”



9月16日上午,中信银行郑州分行私人银行中心联合中国驻美国大使馆成功举办中信银行“旅美生活服务平台”发布会。“旅美生活服务平台”是由美国HNL咨询公司、为留学生、游客、在美华人等群体量身定制的综合性信息交互平台。

该平台深入美国的生活、学习、旅游、投资等各个方面,通过建立微信公众号、应急呼叫中心等形式,为旅美中国公民提供旅行安全、教育资源、医疗处置、法律法规、国情咨信、商务金融等实用信息,是一个了解中美文化经济的窗口,也为中美友谊架起了桥梁。

当天,中信银行总行零售银行部个人外汇处处长助

理杨凯详细介绍了中信出国金融发展状况,并解读了“旅美生活平台”的功能与特色。特邀嘉宾中国驻美国大使馆领事保护专家黄雷博士讲解了赴美留学生活与安全防范,现场客户踊跃提问,气氛热烈。

此次活动不仅促进了中美友谊的交流,提升了中信银行的品牌知名度,更为该行高端客户提供一个了解中美政治、文化交流的信息窗口,也将中信银行在出国金融业务的品牌优势深入到客户心中,树立了“要出国 找中信”的金字招牌。

中信私行中心将继续开展更多丰富多彩的增值活动,为中信银行高端客户提供更多的高品质服务。倪子

## 银行资讯

### 工商银行捷克布拉格分行正式开业

捷克当地时间9月12日,中国工商银行布拉格分行正式开业。此前,工商银行布拉格分行已经获得捷克央行颁发的金融业务经营牌照,

成为捷克目前唯一由非欧盟银行设立的分行。开业后,工商银行布拉格分行将积极支持捷克当地汽车、航空、能源、高科技材料等优势产业

发展,为客户提供优质金融服务。截至目前,工商银行已在全球44个国家和地区设立了海外机构。  
李欣

### 交行郑州未来支行成功防范两起诈骗案件

近日,交行未来支行连续识破两起诈骗案件,为客户避免了损失。日前,该行东明北路支行柜员发现着急汇钱的关奶奶神色紧张、语气忐忑,柜员随即在柜台给关奶奶普及各种

诈骗特征,客户警觉,并在柜员的提醒下跟家人取得了联系,最终确认这是一起电信诈骗。此外,客户刘大爷近日向经三南路支行工作人员反映:卡在他手里,卡上的钱却没有。

经调查得知,有人以工资卡为抵押向刘大爷借钱。银行工作人员认为刘大爷以抵押他人卡的方式借出款并不可取,成功阻截诈骗。  
全权

### 兴业银行新增500亿绿色融资

9月12日,江西省政府和兴业银行在南昌举行“加强绿色金融合作,打造美丽中国‘江西样板’”战略合作签约仪式。

根据协议,兴业银行计划在未來5年内为江西省新增各类绿色融资500亿元,双方将围绕江西省国家生态文明试验区和

绿色金融改革创新试验区的建设需求,协力打造经济快速发展、生态优势突出、社会协调进步的“江西模式”。姚育才

### 中信银行首推“存款小目标”产品

近日,中信银行推出一款专门针对年轻人的理财产品“存款小目标”。该产品具有四大特点,主要包括:一是可设置个性化生活小目标及目标金额,最多可同时设置6个目

标;二是存入资金专款专用,起存金额50元,可随时存入,存入后将为客户冻结,直到目标实现才可取出;三是对接增利存款产品,按客户存入资金时间,最大化计算收益;四是操

作简单智能,客户可通过中信银行手机银行完成“存款小目标”业务办理,查询目标实现进度,目标完成后,资金将自动解除冻结。  
章世刚