



做好保险其实并不难

——访平安人寿河南分公司展业课课长王志刚

从富翁到“负翁”

如果不是王志刚自己提起,很难想象到这个来自湖南的普通汉子曾在20世纪90年代已是个人资产近500万元的富翁。

王志刚的第一份工作是在郑州友谊商店,当时4500元的工资很让人羡慕。随后,他在朋友的帮助下做起珠宝生意,并积累近500万元的资产。2001年,因为投资失败,转眼他变成了“负翁”。无奈之下,卖了房子、车子还债,最困难时全部家底只剩3000元,怎样养家糊口便成了王志刚最头疼也是最现实的问题。

从哪儿跌倒就从哪儿爬起来。身份、

执着坚持成就自己

万事开头难。10年前,认可保险的人不算多,王志刚没有曾在曾经的商圈朋友内“做生意”。他给自己定了个小目标——做社区。每天下午,在租房的社区里支张桌子,向居民发资料做宣传。在寒冷的大冬天,不满5岁的儿子懂事地陪着他,父子俩一边宣传保险一边跑步抵挡严寒。

执着的坚持终于有了回报。2008年3月15日,小区里的一位住户感动于他的执着,主动找他制定保险规划书。终于,王志刚签下了第一张单子,这时的他已坚持了3个月。靠着这份执着与坚持,他的单子

身价和生活的大起大落,并没有让这个曾在军营里跌打锻炼过的汉子一蹶不振。对他而言,除了对家庭妻儿老小的责任,还有心中不甘失败的斗志。

“我不能让家人失望,我要让他们过上好日子。”17年后回忆起这件事,王志刚的话语从容而坚定。

然而现实是残酷的。从2001年直到2007年找上“中国平安”,王志刚换了多份工作。用他的话说,“这五六年的生活很不平安”。他庆幸在10年前遇上了“中国平安”,并坚持下来,成就了如今收获满满的自己。

越签越多,越签越大,到后来,他曾经商业圈里的朋友也找到他,从几万元到上千万元的保额,一张张单子签下来,也让他更坚定了自己当初选择平安保险的决心。

他的执着不仅体现在工作上,在帮客户时也同样执着。曾连续三四年在大年三十为离郑客户贴春联,多次帮忙照顾客户的子女……

“无意的付出却换来有心的回报,好多客户又介绍了新客户。”回忆过往,王志刚坦言,其实做好保险业务并不难,只要你坚持,就一定能成功。

真心换来工作热情

目前的王志刚是展业课课长,谈起未来,王志刚说先定个小目标:年底,自己的团队规模将达200人,2018年发展到500人,争取晋升展业处处长。

难吗?听到别人的发问,王志刚自信地笑笑:“难,也不难。”他解释说,因前些年不太重视团队建设,错过了一些晋升的机会。现在,他的目标是带领团队成员都能快步上台阶。只要团队干劲上来了,大家收入有所提高,都能尽快升职,那才是真的好。

在他看来人是最难管的,但也是最好带的,前提是带队的要以身作则。于是,从今年初,他把执着的劲头用在了团队建设上,制规章、定目标、奖罚分明,用自己的真心换来团队成员的工作热情,团队精神的良好作用立马发挥出来,增员、业绩、收入一月一台阶。

十年磨砺风雨铸,征尘未洗再出发。“认真做,执着地坚持,没有做不成的事。”畅想未来,王志刚充满信心。

王志刚,这个曾经在90年代资产就达到近500万元,最后又成为“负翁”的湖南硬汉,10年后谈起平安保险,满满的从容与自信:“做保险其实一点也不难——只要你相信自己并能坚持,就一定能做好保险业务。”唐善普 薛光明

图说

富强 民主 文明 和谐 自由 平等 公正 法治
爱国 敬业 诚信 友善我们的
价值观

卢县王文吉作

人民日报 漫画周刊
中宣部宣教局 中国网络电视台

图说

富强 民主 文明 和谐 自由 平等 公正 法治
爱国 敬业 诚信 友善我们的
价值观

卢县李广利作

人民日报 “讲文明·树新风”公益广告

人民日报 漫画周刊
中宣部宣教局 中国网络电视台