

第三季度我市人力资源市场数据显示: 求职人员减少,“慢就业”显现

我市人力资源市场今年第三季度的职业供求分析新鲜出炉。市职业介绍中心所属的两个人力资源市场共举办招聘会53场,共接待招聘企业1350家,提供各类招聘岗位82101个,办理求职登记16141人。招聘岗位同比减少了11746个,求职登记人数同比减少了8152人。 郑报融媒记者 张翼飞

岗位供给略有减少 整体就业形势稳定

用人单位需求人数方面,第三产业需求人数所占比重为67.94%,第二产业需求人数所占比重为26.29%,用人需求以第三产业为主,各产业需求人数占比基本稳定。按行业分组的需求人数,批发和零售业提供岗位所占比重为23.99%,制造业提供岗位所占比重为23.67%,租赁和商务服务业提供岗位所占比重为15.54%,住宿和餐饮业提供岗位所占比重为9.75%,这些行业的求职门槛较低,人员流动性较强,一直以来都是就业市场上需求人数较多的行业。

从用人单位的经济类型来看,66.71%的岗位属于有限责任公司,从招聘会现场看,大多数公司的人员规模都不太大,就业市场的用人主体还是中小企业。总体来讲,岗位供应情况比较稳

定,和去年同期相比有所减少,岗位种类变化不大,整体就业形势稳定。

求职人员减少 “慢就业”现象有所体现

从求职人员数据上看,求职人数相比于去年同期有所减少。从总体上看,求职群体的主要特征没有改变,仍旧以高校毕业生和35岁以下的就业转失业人员为主。

“慢就业”是近两年在就业群体中表现出的一种现象,主要表现为大学生毕业后既不打算马上就业也不打算继续深造,而是暂时选择游学、支教、在家陪父母或者创业考察,慢慢实现就业。“慢就业”现象会影响当前的就业形势,求职群体“慢就业”,最明显的表现就是求职人数和达成意向人数下降,求职群体的年龄分布出现年龄增大的趋势,用人单位的“招工难”问题越来越突出。

十大岗位缺口大:

体力工人、推销展销人员、治安保卫人员、餐厅服务员、厨工、机动车驾驶员、营业人员(收银员)、其他工程技术人员、饭店服务人员、制版印刷人员、行政业务人员

爱心坐垫很暖心

连日的阴雨天让郑州仿佛提前入冬,但最近乘坐906公交车上的乘客们,却感受到了一种别样的温馨。原来每个座位上

都放了一个棉坐垫。这辆公交车的车长,就是“2016最美家乡人郑州地区十佳之一”郑景军,他的真名不少人感到陌生,但他的美称“投币哥”,在郑州几乎家喻户晓。

面对忘记带零钱的乘客,“投币哥”不仅自掏腰包垫付车费,还专门做了一张温馨提示张贴在上车口的投币箱上。他的车里还有一个爱心箱,里面装有垃圾袋、晕车药、速效救心丸、地图、针线包、血压计等,关键时刻都能派上大用场。

省会的天气越来越冷了,细心的郑景军发现车上的塑料座椅太凉,就利用休息时间做了坐垫安装在座椅上面,受到老年乘客的欢迎。

郑报融媒记者 张翼飞 文/图



保障度高、适合长期规划、满足养老规划 “泰康幸福世嘉保险产品计划”在豫开售



老龄化社会,我们如何养老?一款保障度高、适合长期规划的保险产品将为人们的养老提供保障。10月18日,泰康人寿河南分公司在郑州美盛喜来登酒店召开“泰康幸福世嘉保险产品计划”上市发布会,宣告“幸福世嘉”这款全新的银行保险产品正式在河南开售。这是一款契合人们对养老规划、资产传承、财富增值三大人生规划需求的产品,它的上市,开创了泰康银行保险新纪元,将为中原父老提供更优质的产品和服务。倪子 王若谷

虚拟保险与实体医养相结合

“泰康幸福世嘉保险产品计划”契合人们对养老规划、资产传承、财富增值的三大人生规划需求,更好地体现了保险的本质功能和核心优势,为客户提供长期、稳健的现金流和相应风险保障。通过生存保险金和年度分红

两笔资金,“幸福世嘉”使客户拥有与一生等长的现金流。从而帮助客户实现养老规划、资产传承以及财富增值三方面的需求。

“幸福世嘉”具有年金给付久(年年领、保证领、一次领)、红利可分享(每年可享受现金分红)、万能双增

值(复利增值、持续奖金)、身故有保障(万能账户身故给付)等四大亮点。

除此之外,“幸福世嘉”还可以对接泰康高端养老社区和高端医疗服务,将虚拟保险与实体医养相结合,解决养老资金之困,致敬幸福人生。

保障程度高适合长期规划

《2016年社会服务发展统计公报》数据显示,截至2016年底,全国60岁及以上老年人口接近2.4亿人,占总人口的16.7%。在人口老龄化和人口寿命延长的背景之下,人们对于未来养老资金的规划愈发迫切。

而高净值人群,即总资产达1000万以上的人群,对养老资金的储备则更为重视,据泰康与胡润研究院共同发布的《2017中国高净值人群医养白皮书》显示,保险产品和医养类服务已经成为中国高净值人群解决需求的重要手段之一。

2017年5月11日,中国保监会发布《关于规范人身保险公司产品开发设计行为的通知》,即保险业经常提到的“134号”文件。这一新规重申了几类保险产品定位,要求定期寿险和终身寿险产品应重点服务于身故风险的保障规划,长期年金保险产品应重点服务于长期生存金、长期养老金的积累。

在这样的社会背景下,“泰康幸福世嘉保险产品计划”这样一款保障程度较高,适于客户长期规划的产品正式问世。

契合银行保险业务市场需求

中国工商银行、中国农业银行、中国银行、中国建设银行、中国邮政、中国邮储银行、交通银行、招商银行、中信银行、浦发银行、光大银行、兴业银行、民生银行、华夏银行、浙商银行等河南省级分行领导,以及中原银行总行领导、泰康保险集团副总裁黄新平、泰康之家养老社区事业部副总经理沈金龙出席了此次“泰康幸福世嘉保险产品计划”上市发布会。

发布会上,与会的相关银行领导表示,泰康的新产品“幸福世嘉”,契合了人们对长期保障的需求和省内银行保险业务的市场需求。银行将与泰康人寿进一步精诚合作,提升业务内涵和服务水准,为中原父老提供更优质的产品和服务。

原中国银行首席经济学家曹远征先生在接受媒体采访时表示,中国经济已经进入新阶段,人口红利开始消失,投资驱

动力减弱,人口逐渐进入老龄化。人们需要未雨绸缪、提前规划。商业保险将会得到越来越多人的认可。

在保险“回归本源”的形势下,依托泰康“活力养老、高端医疗、卓越理财、终极关怀”四位一体战略,“泰康幸福世嘉保险产品计划”上市将开创泰康银行保险新纪元,让人们更健康、更长寿、更富足,让泰康成为人们幸福生活的一部分。