

一键发布融资需求,智能匹配项目对接 浦发银行发布科技金融服务平台

打造数字化科技金融生态圈

11月23日,浦发银行对外发布科技金融服务平台。该平台将借助金融科技(FINTECH)技术,通过整合多方资源、信息集成共享,有效提高科创领域投融资对接效率。浦发银行副行长崔炳文表示,浦发银行科技金融服务平台,既是生态圈服务模式的数字化探索,更是科技金融服务理念的重大突破。
倪子 张俊 杨喆

据介绍,浦发银行科技金融服务平台已收录和维护2万多个科创企业项目,实现浦发集团资源全整合,并向科技企业、投资机构、上市公司等科技创新生态链的核心主体开放。

通过该平台,科技型企业可一键发布融资需求,平台将利用独特算法,对企业融资需求与平台投资人进行智能匹配,帮助企业有针对性地开展项目对接。投资机构和上市公司,可利用平台项目筛选功能,实现高效精准、查找优质项目,大大提高科创领域投融资对接成功率。

“当前科技企业股权投资融资市场普遍存在的信息半径有限、对接渠道缺乏、品牌曝光不足等痛点问题。”浦发银行交易银行部总经理

杨斌介绍,浦发银行近年来积极推进自身数字化转型,针对这一痛点,不断研究和应用金融科技技术,努力促进金融与科技融合,搭建业内首个科技金融服务平台。

除通过提供线上信息撮合提高效率外,浦发银行线上线下协同并进,为科技型企业提供全方位服务。在帮助企业获得信贷融资和股权融资的同时,还通过整合银行的客户关系资源,为科技企业提供多项增值服务,如帮助企业打通上下游产业链、分享销售渠道、分享采购网络、开展行业专家共享、在线路演互动、已投项目在线管理等服务,将其打造成科技型企业“一站式”金融服务平台。

浦发银行科技金融服务平台的

基础是数据库。杨斌介绍,该平台除科技型企业用户主动提交数据外,还包括其他多种数据来源。如:各类政府权威网站、深度合作数据平台、数据服务商等,以及银行内部客户关系、交易、信贷管理等在内的系统取数。以企业财务数据为例,平台还会结合线下客户经理的调查和验证,构建科创企业整体画像,数据全面准确、且及时更新。

未来,该平台还将陆续接入政府等优质平台资源,依托浦发银行综合金融服务集团、百家战略合作伙伴和近百万公司客户资源,及浦发银行在全国各地的1800多家营业机构及专业团队,为科技型企业提供专业、高效的服务。

科技金融服务模式再升级

浦发银行历来重视科技金融,近年来运用互联网思维、供应链思维和投行思维,提出“科技金融生态圈”的服务理念,科技金融服务模式再升级。

首先,建立科技金融目标客户分类视图。面向以科创企业、政府部门、投资机构、龙头企业为代表的生态圈主体,度身定制差异化、特色化的金融服务方案。同时,发挥生态圈核心枢纽的作用,在交易撮合、产业对接、资源整合等方面,为各类

生态圈主体的跨界交流搭建了便捷的桥梁,形成了具有浦发特色的科技金融业务模式。

其次,建立“撮合+联投直贷”的科技金融合作模式。与浦发硅谷银行形成贷贷联动,并与优秀的市场化股权基金管理机构、行业龙头企业、上市公司等相关投资机构开展代持认股选择权、认股权溢价换股权等业务合作,建立利益共享机制。

同时,浦发银行与集团内的上海信托、浦银国际等其他子公司在

科技企业股权直投、认股选择权代持、合作建立股权众筹平台等方面开展合作,形成金融服务综合体,为科技企业提供全方位金融服务。

此外,浦发银行在企业全生命周期金融服务方案的基础上,创新多元化的科技金融产品体系,形成政府、PE/VC、大型龙头科技企业、科技型中小企业等多方主体“共建、共享”的科技金融生态圈,致力于解决各方主体的核心需求和痛点,实现金融服务的定制化、精准化、差异化。

你要的,“权”给你 浦发银行·权益平台上线



视听VIP特权

成长等级V2或以上(即月日均总资产1万),每月可任选一份视听VIP月卡。(爱奇艺、腾讯视频、优酷、QQ音乐、酷狗音乐等)

加油特权

成长等级V5或以上(即月日均总资产10万),每月最多可得50元加油抵用金。

五星酒店特权

成长等级V8或以上(即月日均总资产50万),一年可享两次五星酒店买一送一。(香格里拉、凯宾斯基、希尔顿)
成长等级V10或以上(即季度内每月日均总资产100万),额外获赠一间夜,一年最多两次。

以上权益可兼得,权益内容数量有限,先到先得。

更多详情请下载浦发银行APP,点击右上角“我的”,进入“我的权益”。

活动时间:2017年12月1日至2018年5月31日



登录手机银行APP
精彩活动 查看活动详情



浦发银行
SPD BANK

新思维 心服务

移动通讯金融 Mobile Banking PAD金融 PAD Banking 微金融 WE Banking

客户服务热线 95528
spdb.com.cn