年度骄傲

2017

中原金融年度盛典首批候选榜单

年度中原优秀证券营销服务团队

招商证券郑州营业部市场拓展部团队

推荐理由:招商证券郑州营业部市场拓展部团队坚持以客户为中心,持续为客户创造价值,以卓越服务赢得客户的信赖和忠诚。客户需求是一切价值创造的起点和终点,始终专注于满足客户需求,并努力超越客户期待。他们致力于提供一流的职业发展平台,营造公正、和谐的人文环境,实现员工与公司共同成长。同时以德才兼备的人才为本。尊重每一位员工的个性、贡献和成长需求,努力打造平等的职业发展平台,帮助员工成长,吸引、留住最优秀的人才。

国泰君安证券荥阳国泰路营业部投顾团队

推荐理由:本着认真负责、真诚用心的服务宗旨,国泰君安荥阳投顾团队帮助客户合理规划财富,追求稳健的投资回报。在营销客户与服务客户的过程中,他们多方面、深层次对客户进行分析,加强与客户的沟通。团队成员之间互相协助,是一支沟通有效、协调有力的团队。2017年,营业部各项业务成绩突出,并在公司系统内举办的"一促双增"竞赛中获得了赛区股基市场份额第一名、股票市场份额前三以及代理买卖净收入行业份额排名前六的优异成绩。

中投证券郑州建设路营业部财富管理中心团队

推荐理由:是一支具有丰富资本市场顾问与投资经验的专业团队,拥有资深投资顾问6名,管理和服务资产9.36亿元,精准定位长期为100万元以上高净值客户提供财富管理专业服务。坚持"客户至上、以人为本、市场导向、合规诚信、合作共赢"的服务理念,以为客户创造价值,为社会奉献价值为使命。通过规范、优质、高效的专业服务实现客户财富保值增值,努力打造中原地区最具影响力的专业财富管理团队。

排名不分先后

第一创业证券郑州农业东路证券营业部营销服务团队

推荐理由:第一创业证券郑州农业东路证券营业部营销服务团队是一支高素质、经验丰富、业绩卓著的专业人才团队,秉承"不仅让客户满意,更要让客户感动"的专业服务理念,以国际化的视野、娴熟的专业技能以及高度的职业责任感致力于为投资者提供全面的综合理财服务,精心打造的"投顾签约、私募基金、新三板产业链、综合金融理财"四大服务品牌,为实现企业家和投资者的财富梦想助力。

焦作中旅银行郑州分行正式开业

5年内对省内旅游项目贷款投放将达200亿元

12月5日,中国旅游集团公司主办、焦作中旅银行承办的"新时代、新金融、新旅程"第三届旅游金融论坛在郑举行,共同探讨谋划中国旅游金融美好未来,并见证焦作中旅银行郑州分行的正式开业。该行与河南省旅游局、开封、许昌、新乡、洛阳等政府旅游平台签订了战略合作协议,预计未来5年内对河南省内的旅游项目贷款投放将达到200亿元。 倪子 杨长生

关注深耕旅游金融领域

10月17日,焦作中旅银行郑州分行经河南银监局批复开业。焦作中旅银行郑州分行的开业是焦作中旅银行实施战略转型、专注旅游金融、延伸服务半径所迈出的重要一步。

中国旅游集团公司董事长张学武表示,焦作中旅银行定位为旅游特色银行。当前中国旅游业正处在黄金发展期,这为焦作中旅银行打造旅游特色银行提供了难得的历史机遇。中国旅游集团公司将持续为焦作中旅银行提供更加丰富的资源和平台,全力支持焦作中旅银行实现持续、健康、快速发展。

中国旅游集团公司总经理助理、焦作中旅银行董事长郑江表示,焦作中旅银行将以促进实体经济,特别是旅游产业发展为己任,坚持走"旅游+金融+互联网"发展之路,向着中国旅游金融服务标杆、中国旅游金融专家和中国旅游金融标准制订者的目标努力。

量身定制旅游消费产品

按照"先焦作、后河南、再全国""先集团内、后集团外"发展路径,焦作中旅银行围绕"吃住行游购娱""商养学闲情奇"旅游要素,加快业务拓展步伐。2017年旅游类贷款投放23.47亿元,占全行新增贷款的20.96%;累计签约合作景区50家,其中"i旅游"卡权益签约全省4A(含)以上景区41户,占全省4A(含)以上景区总数的54.67%。

焦作中旅银行先后与50多家省内外企业签约合作,涉及景区、酒店、邮轮、房车、旅行社等,业务范围覆盖河南全域,并延伸到浙江、江苏、福建、海南等10多个省市。创新推出酒店无忧贷、酒店间夜收益权质押贷、旅行社周转贷、旅通盈、农家乐贷、游乐贷等特色旅游金融产品20余种。

从游客的不同身份、切身需求、独特体验、消费心理出发,量身订制旅游消费产品。创新产品体系集全行之力"i旅游"卡,着力打造集"投资理财、循环贷款、支付结算"等功能于一体的旅游商务专用卡。

如今,该行与河南省旅游局、开封、许昌、新乡、洛阳等政府旅游平台签订了战略合作协议,预计未来5年内对河南省内的旅游项目贷款投放将达到200亿元。