拜年时间

国泰民安玉犬来

扫描下方二维码，新年祝福看得见

河南苏宁云商销售有限公司总经理
汪令军

【上榜理由】

过去的一年，在他的带领下，河南苏宁智慧零售大爆发，实现飞跃式发展，引领行业新风向。德化云店和宝龙云店震撼升级，让河南消费者感受到智慧零售的巨大魅力。零售和物流网络覆盖全省，郑州主城区实现半日达，为消费者带来极速和极致体验。

随着新业态不断落地，苏宁广场、苏宁小店、苏宁零售云、苏宁红孩子等纷纷亮相河南。河南苏宁设立“一大两小多专”的店面业态，满足河南消费者吃喝玩乐购全方位的需要。他一直坚持“服务是苏宁唯一的产品”，苏宁要在售前、售中、售后各个环节全心全意服务河南消费者。

不忘初心，砥砺前行。发挥极客精神，倡导极致服务体验。2018年，他将带领河南苏宁团队，用优质的产品和极致的服务创造河南苏宁新的辉煌！

【新年寄语】

2005年来到河南，苏宁的发展离不开每一位消费者的支持与信赖。感谢大家一直以来对苏宁的信任，我们会一如既往地坚持“服务是苏宁的唯一产品”，用最好的产品和服务回报大家。新年到来之际，祝愿大家新年快乐，心想事成，幸福安康！

郑州杉杉奥特莱斯广场总经理
孙亚杰

【上榜理由】

他出身于本土零售商业，经历过郑州商界繁华时期，在最白热化竞争中积累诸多实战经验；他行事果敢大胆，以丰富多变的营销操作手法，屡次在营销影响力等多方面创下纪录；他在传统零售承压之际，怀着对事业进阶的理想，一往无前操盘奥特莱斯项目；他出手凌厉，开业首年便以销售12.5亿位列全国奥特莱斯第17名，再一次成为郑州商界的焦点。他，就是郑州杉杉奥特莱斯广场总经理孙亚杰。

【新年寄语】

2017年杉杉奥特莱斯以品牌为号召、以商品为核心、以价格为优势、以格调为引领的购物方式助推实体商业新发展，开业首年便以销售12.5亿位列全国奥特莱斯第17名。2018年在注重满足消费者多元化需求的同时，将杉杉奥特莱斯打造成集时尚、购物、休闲、娱乐和餐饮为一体的花园式项目，并以系列个性化活动，营造多功能场景，改变单一购物环境的形象。

这是最好的时代，也是最好的机遇！2018年祝大家身体健康、家庭幸福、工作快乐！

洛阳白云山文化旅游发展有限责任公司
总经理 兰海波

【上榜理由】

2014年，兰海波带领他的团队远赴十三朝古都洛阳，进驻有“人间仙境”之称的洛阳嵩县白云山。作为80后的杰出代表，4年来，兰海波坚守信念、开拓创新、锐意进取，带领白云山一群可歌可颂的创业者，绚烂了洛阳白云山旅游度假区的每一个角落，也使千千万万个游客留下了舒心的笑容。创新驱动，不断超越，永不满足，永远追求，兰海波早把自己的梦想融进了白云山的山山水水，使白云山度假区变化日新月异、天翻地覆，老牌景区树立新形象，成为中原旅游度假行业新晋优秀杰出代表。

【新年寄语】

值此新春佳节来临之际，我谨代表洛阳白云山旅游度假区向所有游客朋友致以节日的问候！

登中原极顶，游清凉山水，赏千年银杏，悟佛道意境，品豫西风情，享四季活力。作为中原地区度假区的代表，洛阳白云山旅游度假区以其独特的魅力受到越来越多朋友的关注和喜爱。借此机会，我向一贯支持洛阳白云山旅游度假区发展的各位领导、各界朋友及广大钟情山水的旅游爱好者表示最真挚的敬意！