



# 商贸金融 小微金融 市民金融



开栏语

作为本土银行,郑州银行以惊人的速度实现了跨越式发展,用行动实践着“百姓身边”的概念;用产品和服务践行着“以百姓为中心”的理念;用贴近市民的优势,积极打造“精品市民银行”品牌。在精品市民银行建设工作推进中,“奇妙屋”——郑州银行移动生活金融服务品牌应运而生。想知道郑州银行都有哪些特色金融产品吗?“奇妙屋”又有着怎样的独特之处?即日起,本报推出《生活从未如此奇妙》系列报道。邀请两位金融小精灵“奇奇”和“妙妙”,带我们来一场“充满惊喜”的奇妙之旅。

## 你与金融达人 原来只差了它

### 百姓生活的好帮手

了解到这些信息后,老张赶紧下载“郑州银行”手机银行客户端,认真研究里面的每项功能。

“以前是自己嫌麻烦太懒,不愿意学习新事物,总怕学不会。现在才明白,学会正确使用郑州银行手机银行APP,会自己的生活带来很大便利。”老张说,此外,在老百姓最关心的理财产品领域,郑州银行不断创新业务产品,丰富理财产品线。

比如,在封闭型理财产品方面,形成“鼎诚”“聚金”“聚鑫”“聚财”“聚赢”五大系列产品;在开放式理财产品方面,推出周周盈、月月盈、季季盈理财产品。易得利、惠得利、先得利、个人大额存单、盈物流等储

蓄新产品先后上线,满足广大市民各类业务需求。还有自己一直用的郑州银行工会卡,不仅可以当绿城通乘坐公交、地铁,还能享受很多工会专享优惠活动。

“作为郑州市各项代理业务最多的银行,郑州银行不只是提供金融服务,更是生活的好帮手。为市民的衣食住行提供便利,生活缴费、商旅出行、校园缴费、医疗挂号、优惠商户、快递查询等均可轻松实现。”说起郑州银行的各项金融服务,老张如数家珍。

如果您也想像老张一样成为“金融达人”,了解更多金融体验和生活惊喜,请继续关注相关报道,“奇奇”和“妙妙”和您不见不散。

### 相关链接 河南首家上市城商行

2015年12月23日,郑州银行在香港联交所主板挂牌上市(股票代码:6196.HK),是河南省首家、全国第十家上市的城市商业银行。作为一家本土金融机构,郑州银行“守土有责”,确立了“商贸金融、市民金融、小微金

融”的“三大特色定位”,秉持“中意你我他”的价值主张和“服务到心”的品牌理念,坚持走特色化、差异化发展之路,服务实体经济发展。近年来,郑州银行各项业务不断取得历史性突破,市场竞争力和综合实力显著增强。

刚过去的五一小长假,对市民老张而言,甭提多高兴。倒不是他比别人多放了几放假,而是他成了朋友眼中的“金融达人”。

刷脸就能在自助设备上实现无卡取款,手机银行用户互加好友即可聊天转账,登录手机银行APP或微信银行便可进行“预约排队”,实现线上预约填单服务……老张说,以前苦苦排队办业务的日子一去不复返,取而代之的是各种便捷、先进、智能的移动金融服务。

老张这是遇见啥高科技了?如果您也想知道,就跟着我们一探究竟吧。倪子 薛钰 陈霓

### 银行专家+生活能手

前段时间,老张去郑州银行某网点存钱。在自助银行排队等候时,他发现有些人好像没有输密码,而是将手指轻轻放在ATM机上,就完成了取款。等人家取完钱,老张忍不住打听起这其中的奥秘。原来,人家用的是郑州银行“指静脉取款”,不用输密码。

“当时我就惊呆了,自助取款机还有这么先进的技术。不行,我得好好向郑州银行的工作人员请教请教。”老张拉着郑州银行的工作人员,请他们详细介绍该行

当前推出的各项智慧金融服务。

不听不知道,一听吓一跳。原来,郑州银行现已推出几十种移动金融服务。特别是在精品市民银行建设工作推进中,精心打造了移动生活金融服务品牌“奇妙屋”。这“奇妙屋”有两大萌宠“奇奇”和“妙妙”。妙妙是银行专家,精通银行业务;奇奇是生活能手,全程贴心陪伴。“奇妙屋”致力于使市民在紧张忙碌的工作和生活节奏中能够享受“随时、随地、随心”的金融和生活服务,带给市民奇妙的服务体验。

### 工行郑州分行成功办理福费廷业务

近年来,伴随着我省开放型经济模式的推进,越来越多的中资企业产生了“走出去”的需求,如何为出口企业提供金融服务,也成为工行郑州分行一个新的发展方向。近日,该行通过积极走访、多级联动、反复沟通,最终成功为客户办理福费廷业务。福费廷也称包买票据或票据买断,是指包

买商无追索权地购买远期信用证项下已承兑或承诺付款的应收账款的贸易融资业务。本笔业务的办理实现了该行今年以来福费廷业务零的突破,不仅为出口企业提供了新的融资渠道,同时也有效满足了其多样化融资需求,深化了银企合作,积累了宝贵的业务经验,实现了“多方共赢”。李欣

### 交通银行郑州城北路支行热心服务获称赞

4月23日下午,交通银行郑州城北路支行正在有序营业中,一位男士面带笑容来到大厅,径直走向大堂经理表示要找当班营运主管许娜。看见许娜从现金柜台走出来,这位男士就将怀中写着“贴心服务 值得信赖”几个烫金大字的锦旗打开,送到许娜手中。

事情还要从4月11日说起,当日该客户靳先生匆忙来到网点,称因操

作失误,将34000元通过工行手机银行转给了并不认识的交行另外一名客户。经过一番查找,最终联系到收款人本人。许娜与其耐心沟通,该收款人同意退还资金。许娜将沟通结果告诉靳先生,他才安心离开了网点。靳先生说,如果不是交通银行工作人员的热心负责,不会第二天就收到全额退回的款项。全权

### 兴业银行郑州分行推广同业业务

日前,由兴业经济研究咨询股份有限公司(以下简称“兴业研究”)、兴业银行郑州分行联合主办的“河南地区策略会”在郑州举行。此次会议邀请了河南地区来自省联社、城商行、农商行、信托公司、证券公司和村镇银行等近50家金融机构参会,参会人数超过百人。兴业研究公司总裁黄煜琛、兴业银行首席策略师乔永远、

兴业银行郑州分行副行长周翔出席会议。本次会议的成功举办,标志着兴业银行郑州分行同业业务致力于省内普惠金融推广的步伐进一步加大。该行长期向地方银行业金融机构提供科技和培训服务,是业内较早推广普惠金融产品“钱大掌柜”APP的金融机构,让省内客户足不出户就能享受更丰富的金融服务。杜红涛

### 光大“阳光再保理”业务助力银企共赢

为协助某大型集团旗下保理公司盘活保理资产,增加经营性现金流,光大银行成功为其定制了无追索权再保理金融服务方案。光大银行高效、专业的服务促进了合作的迅速落地,也为今后与该集团开展更加深入和多元化的全方位战略合作奠定了基础。再保理业务为标准保理业务中应收账款再次转让的模式,由保

理商将其提供保理服务而获得的应收账款及该应收账款项下享有的全部权利转让给光大银行,由光大银行为其提供包括贸易融资、应收账款管理、账款收取及坏账担保等在内的综合性金融服务。截至2018年一季度末,光大银行再保理业务累计出单金额约65亿元,有效加强了与商业保理公司的业务合作。胡凯艳

### 中国平安与深圳市公安局签署战略合作协议

4月27日,中国平安保险(集团)股份有限公司与深圳市公安局签署战略合作协议,双方将在智慧警务、智慧安防、智慧交管等领域展开全方位的合作。本次战略合作的达成,将进一步深化警企合作,助力打造智慧警务精品工程,为全面提升深圳城市管理和服务水平保驾护航。此次合

作,双方将利用平安全球领先的图片识别、声纹识别、大数据建模技术、微表情应用、云计算和灾害预警系统,通过公众安全、交通管控、灾害预警、城市治安、社区管理、市民服务等解决方案,着力解决城市突出问题,提升深圳公安科技信息化水平,助力深圳智慧城市建设和发展。范斌华

### “中信银行·新长城高中自强班”开班

4月25日,“中信银行·新长城高中自强班”桐柏县第一高级中学2017级新长城自强班开班。开班仪式上,桐柏县教育局局长陈华义致欢迎词,该校团委书记高新稳汇报了2017级新长城高中自强班阶段性评选报告及成立情况。中信银行郑州分行工会常务副主席张晓红与校方领导一同为

班”揭牌并颁发班旗,并为全体自强班学生赠送了学习生活慰问品。下一步,中信银行郑州分行将继续与校方共同携手开展自强班活动、自强夏令营活动,组织优秀员工赴校传授学习方法等系列活动,不断丰富“教育精准扶贫”内涵,充分发挥中信银行“有担当、有温度”的社会责任和大爱,助力和谐社会建设。章世刚

银行播报