

交通银行推出优逸白金信用卡 为年轻精英预付未来

4月24日,交通银行在上海召开发布会,宣布Youth Elite 优逸白金信用卡正式上线。交通银行副行长侯维栋在发布会上表示,优逸白金信用卡集合交行现有白金卡和青年卡(Y-Power)两大平台的资源与优势,为优秀青年提供精准定制化的消费金融解决方案,帮助他们兑现年轻价值,收获奋斗果实,创造美好生活。优逸白金信用卡自4月16日开放预约申请,仅用一周时间,发卡量即突破20万张,充分证明该产品客户定位精准,客户洞察细致,客户体验良好。倪子 全权 郎春玉

在册客户数量突破6000万

一直以来,交通银行信用卡都致力于深耕细分客群,为不同的客户打造专属的卡产品平台,目前在册客户数量已突破6000万。此次优逸白金信用卡的上市整合了交通银行信用卡服务高端和年轻两大客群的丰富经验与产品内核,向新一代的年轻精英推出新的生活方式。

据悉,首批上市的有银联优逸白金卡、万事达优逸环球卡、银联Kindle 优逸白金卡和万事达Kindle 优逸环球卡4款产品。其中,两款标准优逸白金卡分别以“优渥黑、轻逸白”的对比色呈现,配合棱镜立面的设计元素,与年轻精英简洁、时尚的诉求十分契合。

卡面中间的立体字母以几何三角图形切割,并采用天然贝壳材质和哑面珠光工艺,不仅彰显年轻新锐的个性与活力,也极具轻奢优渥的质感。而Kindle主题款则采用了更为个性的竖版设计,卡面背景采用Kindle Tree Boy 标志性画面,银联款添加手工镶钻而成的“天际智慧星”,万事达款为“力透纸背”透明工艺,书卷气与高级感同时扑面而来。

为年轻精英提供实在保障

针对用户最关心的权益问题,交通银行信用卡打破业内同类产品“多限制,少权益”的瓶颈,提供切合年轻精英的实在保障。

据了解,持卡人可享受最高30万元消费信贷额度,境外取现零手续费,多币种消费零汇兑手续费。同时,优逸白金卡也保留标准白金卡的标志性权益。持卡人可凭积分兑换五大航空里程,享受境外机场贵宾厅服务,以及指定五星酒店下午茶或自助餐买一送一优惠权益。

开拓丰富新颖合作模式

据了解,交通银行优逸白金信用卡将成为一个专为年轻精英构筑的开放性平台,与众多优秀的品牌和平台携手布局,有效整合跨界资源,深入多元消费场景,传递积极生活态度。在此次发布会上同时亮相的Kindle 优逸白金卡,就是该平台的第一个主题代表作,以推动更多的年轻精英爱上阅读。未来,该平台还将接入更多合作伙伴,并陆续推出各类联名卡、主题卡、认同卡和丰富多彩、极具个性的限量款卡面。

作为特邀嘉宾,中国银联股份有限公司助理总裁胡莹女士、万事达卡中国区总



交通银行副行长侯维栋致辞

作为年轻人专属的白金卡,优逸白金信用卡向线上线下丰富的消费场景不断下沉,和众多年轻人热衷的品牌展开跨界联合。持卡人可通过“买单吧”APP以5积分抢兑Kindle Unlimited亚马逊电子书包年服务,可以凭卡享受温德姆指定酒店最高7.5折优惠,还可以5积分抢兑安德玛官网新品满500元减100元、诺心蛋糕特别款5折、花加鲜花升级及联合利华UIMAMA平台最高6.5折优惠等专属权益。

裁常青及亚马逊Kindle中国区副总裁彭海涛向优逸白金信用卡的上市表达祝贺,并明确表示,将持续支持优逸白金卡平台的创新升级,关注年轻一代的价值实现,开拓丰富新颖的合作模式,为广大年轻客户提供个性化的用户体验。

据悉,遵循双方合作共赢的理念,交通银行优逸白金信用卡携手知乎共同打造独特的发声平台,以TED演讲和沙龙的形式,聚焦不同专业领域的年轻精英分享年轻一代自我主张的表达、人生规划的革新,以及开放的消费理念。

行业动态

太平人寿“秒赔”服务正式上线

5月1日起,太平人寿客户理赔无需再“跑腿”,足不出户即可享受“秒赔”服务。“秒赔”是一项可在线上完成理赔申请、影像资料收集,并在银联校验、OCR(字符识别)、人脸识别、电子签名等手段的辅助下,为客户提供移动理赔的新服务。作为太平人寿“去柜面化”服务的重要举措之一,“秒赔”系统支持全业务类型的理赔申请,让保险理赔再提速,从而进一步提升客户体验。

对于事实清晰、材料完备、一定金额范围内的简单案件,“秒赔”可以通过自动理赔,对出险案件的事实进行审核及理算,即时赔付客户。对于身故、重疾等复杂案件,“秒赔”也同样可以实现理赔提速。申请提交后,“秒赔”会在后台进行标记,确保客户的申请能够被优先核准、快速赔付。

赵康平

新型“概念银行” 股权银行成立

日前,“携手一旗 共创未来”股权银行新闻发布会在郑州举行。它是一家概念银行,与“时间银行”性质一样,没有货币存储业务,实质业务是“积分”交易。股权银行通过《商家联盟公约》,将各家PV积分统一起来重新赋予它货币的属性,使其能够等值交易、自由流通。这对于加盟企业来说,等于是会员共享;对于消费者来说,积分既可以等值交易,还可以全行业自由流通。此外,股权银行还可以用积分转换股权,以此实现财富蛋糕的“二次分配”。

这种全新消费模式是实现社会财富蛋糕二次分配的一种有效尝试,是新零售、新模式、新趋势与恢复商业生态链条的新起点。倪子

年轻人买保险 越早越划算

这几天,被称为年度最扎心视频刷爆朋友圈。虽然只有短短的5分钟,却戳中了千万网友的心。不少看过视频的人深有感触,这个世界,真的会惩罚不好好爱惜身体的人。

今天是五四青年节。或许很多年轻人会认为,知道保险很重要,但是现在还年轻,等老一点再投保好了。专家表示,保险就是年轻时做年老时的准备,健康时做风险时的准备。如果经济允许,当然是越早买越好。投保时不妨根据自身情况和需求,选择合适的保险产品。记者 倪子

意外险

可选一年期综合意外保障

一些年轻人可能因为工作关系经常需要出差,或者工作生活之余,经常和朋友一起外出旅游。对于经常外出的年轻人,最好能在出门前购买一份旅游保险和交通工具保险。如果觉得每次投保麻烦,可以选择一年期的综合意外保障。

现在的保险产品,保障并不单一,交通工具保险并不是只保交通工具,还附加了救援、医疗、救护车费用等特色保障。而旅游保险,同样也增加了旅游意外医疗、疾病医疗。综合意外保障是综合保障各种的意外风险,包括交通工具、旅游、疾病等各种方面,一年购买一次,一劳永逸。

健康险

补偿经济损失减轻家庭负担

小到感冒发烧,大到手术住院,甚至得了大病,动辄就是几百、几千,甚至上万元。如果有一份健康保险,不仅每次的就医治疗都

能得到大部分的补偿,减小家庭的经济压力。一旦有大病发生,还能获得一次性的大额赔付,减轻经济和精神上的压力,让病人能够有更大的信心与病魔作斗争。

对于购买长期健康保险者,由于疾病的风险会随着年龄的增加而增加,保险公司在设计保险产品时,会根据不同的年龄设置不同的费率,通常费率在年龄越小时越低,因此,建议趁着年轻,给自己买一份合适的健康保险。

其他

为孩子购买教育金类保险

如果您还没有家庭,可以选定一家稳定且知名的保险公司,购买分红类的保险,会根据保险公司每年的盈利状况,给您一定的分红。

如果您已经有了小孩,可以考虑为孩子购买教育金类的保险。每年为孩子缴纳一定数额的保费,不仅大病可以获得赔偿,而且到了孩子上学的年龄,保险就会每年补偿给孩子一定金额的教育费用,一直到孩子大学毕业。

工银安盛资产管理 公司正式获批筹建

5月2日,中国银保监会正式批准工银安盛人寿发起筹建工银安盛资产管理有限公司。工银安盛资产管理有限公司是工银安盛人寿全资设立的子公司,注册资本为人民币1亿元,注册地上海,公司业务范围包括受托管理委托人委托的人民币、外币资金;管理运用自有人民币、外币资金;开展保险资产管理产品业务,以及中国银保监会和国务院其他部门批准的其他业务。

作为工银安盛资产管理公司的唯一股东,工银安盛人寿由中国工商银行、法国安盛集团和中国五矿集团公司三家实力雄厚的中外股东于2012年合资成立。张俊