

谁说定期存款提前支取不划算? 中原银行“惠农宝”让您放心随便取

银行快讯

工商银行郑州分行 开展网点人员优化培训

近日,工商银行郑州分行举办网点人员岗位设置与劳动组合优化培训班。本次培训班培训对象为网点运营主管,该行从提升网点人员综合化出发,对其主岗岗位职责:核算要素、网点柜口调配和劳动组合、网点现场管理及突发事件处理、员工业务培训与辅导等;兼岗岗位职责:智能设备及网点服务营销系统运用、产品业务知识、沟通技巧、服务规范与职业礼仪、网点服务提升等进行全面而详细培训。通过此次培训,实现网点人员“岗位兼容、人员通用、服务综合、运行安全”的工作目标,进一步完善网点现场管理补位机制,做好网点的运营组织、内部管理以及客户服务组织等现场管理工作。 李欣

交行郑州北环路支行 协助客户识破冒名开卡

6月18日,客户轩女士到交通银行郑州北环路支行智易通上办理银行卡,系统提示该客户名下已经有一类账户,开户地在重庆。而客户明确表示从来没有在交行任何网点开过户,也没有去过重庆。经查询,这张银行卡近期仍保持着频繁交易。在进一步沟通过程中,该客户表示身份证曾丢失过,这些线索立刻引起了经办柜员和会计主管的警惕。会计主管马上和重庆分行的开卡网点取得联系,要求协助核实当时的办卡影像。交行重庆分行按照银行卡预留的手机号尝试与其进行联系,通话一次次被对方挂断。种种迹象表明该客户被疑似冒名开卡。随后银行工作人员依照相关规定帮助客户成功识破了被冒充开卡所带来的隐患,客户被交行认真负责的工作态度所感动。 全权

与定期存款收益比较

我有1万元,存定期?存惠农宝?
专业人士来支招



期计息,所得利息约为545元。

“你看,‘惠农宝’比定期存款提前支取时多了3300多元的收益。”工作人员说道。无限次提前支取,灵活性更强

与定期存款相比,大额存单利率更高,并且提前支取可以靠档计息,灵活性更强。以中原银行正在热销的大额存单为例,不仅保本保息,而且利率最高上浮52%,处于市场领先水平。

不过,也有部分投资者表示大额存单门槛稍高,至少需要20万元。假如手头只有几万元或更少资金,也想投资类似产

品该怎么办呢?您不妨考虑“惠农宝”。

据中原银行郑州分行工作人员介绍,“惠农宝”最低只需100元起存,起点非常低;投资者可以选择3个月至3年不等的期限,各档利率较央行基准上浮50%。

假如有急事需要提前支取,“惠农宝”支取十分便捷,无限次提前支取,且靠档计息。由于这是一款存款产品,所以资金安全有保障。

怎么样?只要多花点心思,定期存款换一种玩法,同样的资金,您获得的便利和利息能高不少呢。 倪子

与消费者零距离互动

河南保险业启动“7·8全国保险公众宣传日”活动

6月22日,河南省保险行业协会(以下简称河南保协)召开2018年“7·8全国保险公众宣传日”动员大会。据了解,今年河南保险业在完成中国保险行业协会规定的“7·8保险扶贫健步走”“给7·8点个赞”手指舞、“发现保障背后的故事”开放日等3项活动外,还将举办保险大讲堂、“保险五进入(进学校、进社区、进工厂、进农村、进机关)”、河南保险动漫卡通形象大赛征

集等3项大型活动。

河南保协会会长周曙光表示,“7·8全国保险公众宣传日”活动由河南保协负责牵头组织,各会员单位、各地市协会要高度重视此次宣传活动,整合行业力量,形成宣传合力,发动从业人员积极参与到活动中来。各单位可以结合实际情况对6项活动进行创新,拿出更新颖、更接地气、更接近消费者的活动,实现保险与消费者的零

距离互动。

河南保监局办公室副主任王琳指出,河南保监局对每一年的“7·8全国保险公众宣传日”活动都高度重视,也全力支持。河南保协经过这5年的积累,越来越成熟,而且每年都有创新。希望今年河南保险业上下联动,形成合力,发动社会公众也积极参与到各项活动中,树立行业品牌,强化保险功能。 倪子 张俊

国开行河南分行大力支持河南城际铁路建设

近日,河南城际铁路开始公交化运行,城际专用的中铁银通卡也开始同步推广。有了这张卡,旅客可以随到随走,无需提前购票。近年来,国开行河南分行发挥中长期投融资优势,先后为郑西、郑徐、京广、郑万、郑合、郑济、郑太高铁等国铁建设和郑焦、郑开、郑机

等城际铁路建设提供300亿元资金支持,有力促进了区域协调发展和中原城市群建设。国开行河南分行相关负责人表示,该行将聚焦河南“米”字形铁路建设,积极发挥开发性金融大额资金优势,不断加大对铁路项目的支持力度,为河南经济发展作出新的贡献。 王凡

中原银行郑州分行积极开展征信宣传活动

日前,中原银行郑州分行积极组织开展辖下网点形式多样的征信专题宣传活动,取得良好效果。其间,该行通过在各营业网点LED屏播放宣传口号、摆放宣传折页、放置宣传展架,并深入社区、商圈等开展征信宣传。其中,该行营业部借端午节、世界杯之机,围绕社区居民开

展“啤酒狂欢季活动”,在活动现场进行征信宣传;商务外环路支行利用网点位置优势,在周边街道设置征信宣传咨询台,发放宣传资料;建设路支行依托个人信用报告自助查询机,向查询信用报告的市民讲解征信的重要性,并积极推荐人行微信公众号“征信小助手”。 邹诗歌

兴业银行拟为青海提供200亿元绿色融资

日前,兴业银行与青海省人民政府在西宁签署“构建绿色金融体系”战略合作协议。根据《协议》,兴业银行力争未来5年为青海省提供各类绿色融资200亿元,加大对“三江源”地区高原生态保护和环境治理、柴达木循环经济试验区产业结构优化等重点项目的支持,通过绿色金融助推青海

省绿色发展。同时,兴业银行将紧密围绕青海省绿色生态产业发展规划,为三江源保护与国家公园建设及锂电产业链、新材料、光伏光热、盐湖资源综合利用4个“千亿元产业”以及节能减排、产业升级、循环经济等领域提供金融支持,加快推进绿色产业发展和传统产业绿色化改造升级。 杜红涛

行业播报

平安人寿河南分公司空中客服随时随地办业务

借助人工智能创新服务模式,平安人寿依托生物认证、大数据、人机交互和远程视频等技术,推出“空中客服”实现业务“在线办理”。自2017年11月1日全面上线以来,平安人寿河南分公司“空中客服”累计服务超过2万名客户,总服务时长

超过180000分钟。客户只需登录平安金管家APP,就可以在线办理理赔申请、保单信息确认和受益人变更等保险业务。通过空中客服,全国8300万平安人寿保险客户,在指尖上就能享受“随时随地、安全可靠、高效便捷”的服务体验。 薛光明

泰康人寿快赔12岁少年20万元获赠锦旗

6月13日,新乡市民张先生的家属赶到泰康人寿河南新乡原阳支公司,送去一面印有“优质服务、真诚守信、理赔迅速、一诺千金”字样的锦旗。原来,2017年7月,张先生为儿子投保了泰康“全能宝贝”两全保险,保额20万元,年缴保费3700元。今年5月中旬,被保险人张某某在学校突发急病抢救无效身

故,年仅12岁。泰康的保险代理人及时帮助张先生向泰康人寿报案、收集理赔资料。仅仅两天后,泰康人寿就向张先生一家赔付保险金20余万元。泰康人寿相关负责人表示,他们将秉承“信守承诺、关爱一生”的理念,为中原父老提供全方位健康和财富的管理与服务。 王若谷

河南农银人寿举办专题知识讲座

为增强干部职工对新修订《中华人民共和国宪法》的掌握和理解,6月21日,农银人寿河南分公司举办专题讲座,特邀河南财经政法大学教授、宪法学与行政法学博士冉富强授课,分公司党委、总经理室成员,机关各部门负责人、C类干部以及各中心支公司负责人

参加讲座。讲座上,冉富强以《中国特色社会主义宪法道路》为题,系统介绍了2018年宪法修正案的主要内容、特征,深入分析了此次修正宪法的4个主要动因。通过专题讲座辅导,让干部员工对2018年宪法修正案有了更深刻的理解和认识。 郑杰 谢秀英