

# 暑假即将到来,意外事故进入多发期 别忘了为孩子撑把“保险伞”

临近6月底,孩子们即将迎来最期待的暑期长假。孩子们疯玩之余,父母最担心的莫过于他们的健康与平安。对此,很多家长希望为孩子购买一份少儿保险以增加保障。当前市场上少儿保险产品比较多,如何正确地为孩子挑选、搭配保险,成了令众多父母头疼的问题。保险专家表示,暑期将至,为孩子准备合适的保险很有必要,家长可以根据实际需求进行选择。记者 倪子



## 暑假投保意外险必不可少

一到暑假,忙于工作的父母往往疏于监管假期中的孩子,坠楼、烫伤、溺亡等意外伤害时有发生。

相关数据统计显示,暑假是儿童事故高发的时期。而诱发儿童意外伤害事故的原因中,按概率依次如下:游泳溺水窒息,高处跌落,触电,机动车交通事故,火灾中烧伤烫伤,食物中毒,利器伤害以及狗猫鼠等动物咬伤。

保险专家提醒,儿童自制能力差,活泼好动,好奇心强,发生意外的可能性

大。父母有必要在暑假期间为孩子选购一款意外险,一旦孩子发生伤害后,可以得到一定的经济赔偿。多数家长选择综合意外险,保期从数月到1年均有,保费通常都不贵,只需几十元至几百元。如一款保费100元的少儿综合意外险,保额高达10万元。

此外,家长不妨选择在少儿意外伤害保险基础上附加意外医疗险。如此操作,家长的经济压力将会明显减轻,也能为孩子的磕磕碰碰提供更全面保障。

## 最好附加住院医疗和津贴

有些家长很疑惑,因为现在有了少儿医保,不知道是否还需要购买少儿健康医疗保险,那少儿健康医疗保险是否值得购买呢?专家表示,国家虽然提供了基础性的医疗保障,但医保保障限制多、用药种类覆盖少。新兴的诊疗技术和新型特效药品都不在保障范围内,都需要自掏腰包。除此之外,医保还有最低起付标准跟最高支付限额,这样下来,医保能报销的医疗费用是非常有限的。

保险专家表示,如果经济条件很好的话,家长可以选择高免赔额、高保额的少儿医疗保险产品来购买。一般免赔额比较低的话,保障额度也比较低,虽然高免

赔额需要达到标准才能理赔,但是众所周知,小病住院花费的钱不会很高,一般家庭都承担得起。所以在经济条件满足的前提下,购买高免赔、高保额的产品在关键时刻可以起到大作用。

市场上卖少儿健康医疗保险的产品有很多,在投保时要选择医药费、检验费、床位费、手术费等费用都可以涵盖的产品,这样才能很好地为风险转移,真正起到保障作用。此外,考虑购买险种时,建议家长可以购买附加住院医疗险和住院津贴险。这样,孩子万一生病住院,大部分医疗费用就可以报销,并可获得50元~100元/天的住院补贴。

## 多数少儿险具备“保费豁免”

很多家长听说过小孩的教育金保险,但是并不是非常了解。想要给小孩上教育金保险的家长们,可以先来了解一下关于小孩教育金保险的一些特点,以便更加详细地了解教育保险金的相关内容。

教育储蓄险主要就是解决孩子未来上学或者出国留学的学费问题。以购买保险的形式来为孩子筹措教育费用,购买保险后需要按时向保险公司缴费,作为一种强制性储蓄,可保障孩子日后的费用使用。

据了解,目前多数少儿险产品都有“保费豁免”功能,即如果父母发生意外丧失了缴费还款能力,孩子不仅可以免缴保费,还可同时获得一份保障。只是

需要提醒家长们,越早投保教育险,越省钱。

此外,经济条件宽裕的话,还可以考虑儿童投资理财保险。投资连结保险是一种融合保障、储蓄与投资于一身的险种。与其他险种不同的是,投资连结险能够较好地融合风险保障与理财规划的优点。

投资类保险尤其是万能产品,可以同时解决孩子的教育(留学)、创业、养老等大宗费用问题。通常是孩子在成年前,父母为投保人,为孩子筹划日后的教育留学费用、创业启动资金;孩子成年后,自己将成为投保人,筹划补充养老、医疗、旅游基金等。

## 相关链接

### 按年投保别忘续保

保险专家提醒,暑期家长为孩子买保险要注意一些细节。首先要选对产品,不要盲目投保,更不要重复投保;其次,缴费期不宜太长,少儿险缴费期应集中在孩子未成年之前。最后,年龄计算有讲究。由于不少儿童保险的保费计算与年龄挂钩,因此家长在填写时还应仔细算清。保单年龄都应按“周岁”统计,所谓的“周岁”,应该按照公历的年、月、日计算,从周岁生日的第二天起算。

投保保单式意外险需要投

保人填写健康告知书,还要等保险公司核保,一般几天后保单才能生效。而如果是通过电话、网络投保,或者购买卡单后通过柜台、网络、电话、短信方式激活,不但可以实现7×24小时投保,还能自主决定保单生效时间。

专业人士提醒,目前大部分的保险公司在保单到期前都会通过短信等方式提醒投保人及时续保,按年投保的家长一定要及时缴纳保费,避免错过续保时间。

## 保险短讯

### 太平人寿举办“名家之约——智慧连城”亲子教育讲座

近日,太平人寿2018“名家之约——智慧连城”成长教育巡讲活动在商丘永城举办。活动现场座无虚席,共200多名太平客户聆听了讲座。此次活动特邀著名心理学家、教育专家赵淑敏教授进行“教育始于家庭”专题讲座。赵淑敏针对不同年龄段的孩子存在的教育问题,给到场的家长朋友们分析原因并找到相应的解决办法。讲到家庭教育的痛点家长们连连点头,专心听讲认真做笔记。经过赵淑敏对教育理念和方法的讲解,客户对孩子的陪伴和成长有了更多感悟。客户十分感谢公司举办这次活动,纷纷表示聆听名家教育讲座很有启发,回去后会寻找适合自己家庭的亲子教育模式,用科学的方法陪伴孩子成长。李毅

### 太平人寿“福禄康瑞”受市场关注

2017年保险业集体回归,从保险产品而言,保险公司则更注重产品贴近消费者具体细分需求,并不断加码保障型产品。在此背景下,紧贴市场地气的重疾险脱颖而出,各家保险公司纷纷加码重疾险产品。其中,市场热销的太平人寿“太平福禄康瑞终身重大疾病保险”凭借高性价比受到市场关注。该产品是太平人寿在重大疾病保险产品领域的又一次创新,在承保100种重疾基础上,额外对轻症的保障范围、理赔次数、豁免条件等进行了全面扩展。“福禄康瑞”不再是传统意义上的重疾险产品,它在保证重疾保障的同时,更在轻症方面为客户提供更全面的保障,主要体现在“突破保障数量”“突破理赔次数”“突破理赔等待期”“突破豁免条件”四大特性。赵康平

### 河南太平人寿“7·8保险公众宣传日”活动全面启动

太平人寿河南分公司借保险业一年一度的“7·8全国保险公众宣传日”活动,于6月22日全面启动了以“守护美好,从一份保障开始”为主题的系列宣传活动,活动将延续至整个七八月份。根据实际需要,部分宣传项目将延续至年底。除了做好中国保险协会布置的“7·8保险扶贫健步走”“给7·8点个赞”手指舞、“发现保障背后的故事”开放日活动等规定动作,该公司还将积极参加河南保险协会组织的“中国保险大讲堂全国巡讲”活动、“保险五进入”活动、河南保险动漫卡通形象大赛征集活动等。同时,为响应扶贫主题,太平人寿河南分公司还将根据“7·8公众宣传日”活动主题推出一些个性化公益活动。目前,该公司“7·8全国保险公众宣传日”的各项活动正在积极筹备和陆续展开。赵康平