



信用卡不激活可能也会收年费 白金卡、特定卡年费不能免

未激活信用卡依然收取年费

“我都想不通,为什么信用卡没有激活,一次都没有刷过,凭什么扣我几百元的年费?”接到对账单后,沈先生有点生气。

如今,信用卡消费成为越来越大众化的一种消费方式,有很多刚入“卡圈”的小伙伴们都喜欢申请很多张信用卡,尤其在看到办卡摊位展示的那些礼品时,都会忍不住填张单子,申请一张卡。然而,在我们的正常生活消费中一般用不了那么多信用卡,因此对于那些“一时冲动”办的卡,很多人在下卡后会选择“不激活”,然后丢在一旁任其“落灰”。殊不知,这样很有可能让自己白白损失钱。

例如,白金卡年费不能免、特定卡片有附加“年费”。白金卡是一类特殊的卡片,年费通常都是高达上千,而且都是不能免的。当然这类卡片享受的服务也是不一样的,高尔夫免费打、机场绿色通道、各类保险等,因为其付出的成本高,所以年费通常不免。所以办卡时一定要留意,别与其他卡的免年费政策搞混。

此外,有些信用卡哪怕只是普卡、金卡,只要审批通过,哪怕不开卡,银行也不给你免年费。比如某行的星座卡,只要审核过,60天内必须刷卡消费一次,否则即使不开卡也会收取40元的“工本费”,等于是变相年费。



“其实我并不需要信用卡,只是碍于朋友面子办了一张。先不激活,回头再说吧。”去年,市民沈先生办了一张信用卡。前不久,他接到该行信用卡中心发来的对账单,上面显示了一笔380元的欠账,交易描述为“年费”。

信用卡没激活也会产生费用?答案是肯定的。业内人士表示,不同银行间不尽相同的免年费规则很容易让持卡人在无意间产生年费。值得注意的是,银行的免年费规则不是一成不变的,持卡人需要注意免年费规则是否有所改变。记者 倪子

不激活信用卡不会自动注销

对于许多卡友来说,没有激活的信用卡和废卡是没什么两样的,既不能消费,也不用交付年费。但是危险就潜伏在这之中,持卡人还是应当防患于未然,尽早注销掉没有用的信用卡为好。

网上也有过传闻说,信用卡不激活的话会在一年之内自动注销,实际上这种说法是错误的。业内人士表示,未激活的信用卡并不会被自动注销,通常情况下只能等到信用卡的有效期过了才会被注销,而大部分信用卡有效期为3~5年,更有甚至是8年。此外,信用卡不激活的信息也会在个人的征信报告中体现出来。

虽然有部分银行会有不同的信用卡自动注销时间,但是极大一部分信用卡是不会自动注销的,这期间信用卡会进入休眠,只有等到信用卡的有效期到了才会自动注销。

此外,每一次的信用卡申请信息(银行查看征信概率,批准时间,具体额度)都会显示在个人征信报告中。因此,如果持卡人申请到的信用卡没有激活的话,你的征信报告上也会有“该卡尚未激活”的记录。

虽然一张信用卡的不激活并不会对用户征信有很大的影响,但是积少成多,当你频繁申请信用卡却不激活时,银行就有可能怀疑你有恶意申卡的嫌疑,影响今后再办卡。

勿轻易丢掉卡以免造成安全隐患

前几年媒体曾报道过这么一件事:一位客户的信用卡在未激活的情况下被他人盗刷,损失万余元。原来,这位先生将卡连同手机、身份证放在办公室抽屉内,结果一时不备,被他人盗取并激活了卡,窃贼还删除了激活的手机短信,以期瞒天过海。类似案例网上还有很多。

如今,个人隐私泄露问题本就严重,因此,对于尚未激活的信用卡不要轻易丢掉,以免给他人有可乘之机。

此外,有些人认为剪坏磁条即可一劳永逸,但这并不是一个稳妥的处理方法。如果确实没用,可以通过致电发卡银行的方式,通过指定途径将卡注销,并剪坏磁条。

业内人士提醒广大持卡人,在申请信用卡时,应该量力而行,根据自己的实际消费需要选择具体的银行理性办卡,以免影响征信记录,造成信用浪费甚至潜在的安全隐患。

相关链接

信用卡要这样用,你才不吃亏

信用卡在我们生活中扮演了一个很重要的角色。信用卡的提前透支和消费功能有时候确实帮了自己不少忙,但实际生活中,我们应该如何合理使用信用卡呢?

技巧一:透支额度最好保持在月收入的1/2以下

要想还款无压力,关键在于信用卡的透支额度,一般来说,如果没有临时大额消费支出,每月信用卡消费金额最好保持在月收入的1/2以下。这样的话,还款压力相对小一些。

技巧二:每月欠款全部还清

每月账单出来后,欠款全部还清,这样既利用了免息期,又可以避免逾期造成的额外利息。

技巧三:尽量不要办理分期业务

分期业务产生的手续费是银行收入的主要来源之一。很多银行往往高喊“免息”,却不告诉大家费用是不免的,表面上看似费用低,但总体算下来代价高昂。

技巧四:尽量不要取现

信用卡取现,不仅有取现手续费还有利息,折成年化利率高达18%,按照银行一年期贷款利率6%来说,划算不划算大家心里有数了吧。

银行速览

工行郑州分行便捷开户业务率先实现支行全覆盖

日前,为进一步提高对公结算账户开户效率,缩短客户开户时间,工行郑州分行借力手机银行端中小微企业开户项目,重点关注中小微企业体验,推广手机银行预约开户,不断探索新型开户渠道,持续提升服务质量。截至目前,该行26家支行均已投产便捷开户业务,通过发挥团队优势,加强培训,做好业务宣传,做好经验推广等方法,在全省率先实现了便捷开户项目支行全覆盖,为下一步结算账户营销工作打下坚实基础。李欣

交通银行的接力服务赢得客户认可

客户陈先生前段时间遇到一起诈骗案,为了公正结案,警方要求陈先生即刻找来银行人员进行现场清查现金。想着自己也是多家银行的VIP客户,陈先生逐个银行打电话求助,谁知求助过程并不顺利。最后陈先生拨通交行长江路支行私顾马静的电话。问清楚客户的需求和具体要求后,马静发现该业务需要跨分行、跨条线协作,于是急忙联系其主管行长袁凡求助,进而协调交行南阳分行帮助客户清查现金。在警方监控下,清点过程持续了1个多小时后完工,帮客户解决了当务之急。交行高质量的接力服务让陈先生非常满意。全权

光大手机银行六大功能全新上线

近期,光大手机银行新开发、上线了“千人千面”“刷脸登录”“月度账单”“智能搜索”“网点取号”“在线开户”六大功能。本次升级从满足客户金融服务需求入手,致力于将光大手机银行打造成多场景、智能化、强安全、体验优的一站式综合性移动金融平台。用科技创新驱动内生动力,让金融科技赋能普惠民生,坚持“一部手机一家银行”的发展策略,是光大手机银行取得一系列新发展新成果的大逻辑。据悉,自2011年12月上线以来,光大手机银行的注册客户数量已突破4000万户,客户活跃度稳步提升。胡凯艳

兴业银行荣获“2018最佳资产管理银行”奖

日前,“2018中国资产管理年会暨2018中国资产管理金贝奖颁奖典礼”在上海举行,兴业银行凭借出色的资产管理能力获评“2018最佳资产管理银行”大奖,兴业银行天天万利宝稳利系列净值型产品荣获“2018最具人气理财产品”。据悉,兴业银行自2004年推出首款“万利宝”人民币理财产品以来,不断推进资产管理业务体系建设。从资产构建模式探索到产品体系升级,从运营体制管理完善到组织架构重构,兴业银行始终积极应对市场变化,充分发挥资产管理业务在服务实体经济、提升居民财产性收入等方面的重要作用。杜红涛