



交通银行 110 周年为爱聚能 点蓝未来

交通银行蓝气球公益向爱问好

■ 银行速览

工商银行郑州分行组织开展反假货币宣传月活动

近日,工商银行郑州分行采取多种形式加强对辖属支行反假货币宣传工作的管理和指导。本次宣教活动中,郑州分行向各支行营业网点提供了统一宣传海报及反假货币宣传折页,制订细化活动方案,认真做好各项筹备工作。此次组织开展的反假货币宣传月活动,旨在不断完善和优化人民币现金流通环境,保护消费者的正当权益,并有针对性地普及消费者日常生活所必需的反假货币金融知识,增强金融风险防范意识和识假防骗能力,最大限度地减少现金交易假币风险。李欣

交行郑州京广中路支行成功堵截诈骗案件

近日,交行郑州京广中路支行营业大厅走来两名步履蹒跚的老人,紧跟其身后的青年男子显得神情拘谨。当大堂经理询问到老人转钱的用途时,陪同男子急忙插话要求大堂经理赶紧取号,不要多事。这一举动引起了大堂经理的警觉,并及时将这一可疑情况报告内部主管。经过柜员耐心询问,老人支支吾吾地说要把没到期订单和卡里的15万元全部转出,要去做养老投资,而且陪同青年男子也不耐烦地催促柜员赶紧办理业务。这时,工作人员清楚地知老人陷入诈骗圈套。情况紧急,当班柜员以库存不足为由拖延时间。同时,其他同志及时报警并积极联系到老人家属,告知情况。最终,在银行员工的“周旋”下,诈骗分子被赶来的公安民警制服。全权

建行邀您体验1分钱乘公交

即日起至12月20日,乘客在郑州公交全线使用建行手机银行APP、建行手机闪付、云闪付APP三种支付方式,可享受“1分钱乘公交”福利。直接使用河南建行发行的金融IC卡挥卡乘车,可享五折优惠。活动期间,每一天每个客户,可享受扫码、手机闪付、IC卡挥卡三种方式的优惠次数各2次。杨琳

农行郑州分行“微捷贷”助力中小企业发展

近日,农行郑州分行推出小微企业融资产品“微捷贷”,为中小企业解决融资难、融资贵、融资慢等问题。该业务上线当天,累计投放小微企业法人贷款17笔,金额380万元。“微捷贷”产品充分考虑小微企业规模较小、缺乏担保等经营特点,以小微企业及企业主的金融资产、房贷等数据为依据,无需提供抵(质)押担保,客户只要在农业银行拥有金融资产或按揭贷款就可申请办理业务。通过网上银行、手机银行等电子渠道,即可完成资料提交、贷款申请、合同签订、提款和还款等手续,实现业务办理自动化运作和全流程线上。额度最高达100万元,可循环使用、按日计息、随借随还。刘永刚

申购费全场一折起 定投也能参加

交通银行手机银行买基金就这么任性

基金定投正当时

刘女士刚入职1年,每月工资收入5000元。除去每月的必要花销,大概能结余1000元。如何利用好这笔钱,实现“钱生钱”,成了她的当务之急。

昨天,她去家门口的交通银行办信用卡,客户经理陈经理得知她的投资诉求后,向她推荐了基金定投。陈经理说,基金定投就是在一个投资周期内,按周或按月进行固定金额定向购买计划。底部在哪里,没有人知道,但是现在指数已经很低,距离底部可能也没有多远,为了分摊风险和成本,这时候开始定投,可以有效地降低成本,等到牛市到来,那一波涨幅就很给力了。

随后,陈经理又给刘女士画了一幅微笑曲线,描画了基金定投的完整过程,形象地刻画了投资者在不同阶段需要作出的选择。

陈经理说:“在基金下跌过程中不仅要坚持定投,甚至要考虑加码扣款,一段时间煎熬后,收益走势逐渐上升,上升过程也许还会经历震荡,但纪律投资仍是必须要做的。如果将每一个定投扣款日的基金净值与最后获利了结时的基金净值用曲线连接起来,就形成了一条微笑曲线。”

听完陈经理的介绍,刘女士认为这种投资方式非常适合她这样的职场新人,她会把基金定投坚持下去。

“最近市场跌跌不休,我都不敢看大盘了。不过,这倒正是入手基金的好时机。听说交通银行手机银行申购基金有优惠,费率一折起,基金定投也参加,这么好的机会我可得抓住。”市民王先生说。

交通银行河南省分行理财专家陈钧表示,当前市场点位较低,震荡市适合投资基金、调整基金组合。特别是基金定投,弱市定投的赚钱优势显而易见,投资者不妨根据自己的实际情况,适时调整投资战略。倪子 杨志斌 陈钧

申购费最低仅一折

伴随智能手机和互联网的普及,手机银行得到了迅猛发展,而交通银行手机银行从开发到应用,都走在了国内银行业的前列。2004年,交通银行利用WAP技术(手机无线上网技术)实现手机银行,被媒体称为国内第一个真正意义上的手机银行。2013年9月,交通银行又推出了第二代手机银行,是第一个采用“云+端”技术,第一个具有智能化功能,第一个实现非接触式IC卡充值的手手机银行。

交通银行手机银行经过多次升级

优化,功能日臻完善,三大类42项功能集于一身,样样贴心实用,完美体验现代金融带来的生活。除了具备查询、转账、信用卡、理财等基本功能外,又相继推出无卡取款、手机地图、手机号转账、E代驾、机票预订等特色功能。

为回馈客户的长期支持,2018年9月30日24:00之前,交通银行对代销的开放式基金开展申购及定期定额投资手续费率优惠活动:凡通过交通银行手机银行渠道申购如下条款中的开放式基金,或通过交通银行手机银行渠道签约定期定额投资,并于活动期间成功扣款的定期定额交易,享受基金申购手续费率1折优惠。

需要提醒大家的是,在交通银行上线代销的具有前端申购费率的开放式基金参加本次申购及定期投资手续费率优惠活动。“前端模式申购”是指申购基金时就需要支付申购费的购买模式。客户通过柜面、网银等非手机银行渠道签约的定期定额投资在手机银行渠道费率优惠活动期间的扣款不享受1折费率优惠。具体基金名称、基金代码及费率折扣标准请咨询交通银行客服人员或通过交通银行手机银行查询。此外,首次在交通银行渠道购买基金产品时,须完成风险测评。

基金有风险,投资需谨慎,过往业绩不代表未来表现。

· 广告 ·

今年以来,近千只基金分红逾577亿
不同阶段,分红原因各有不同

今年以来,公募基金分红热情不减,比2017年同期增长不小。但进入下半年,亦呈现一定下滑趋势。总体看,分红额度向头部产品靠拢,集中度明显。业内人士认为,不同市场行情下,基金选择分红的原因或许存在差异。倪子

下半年来分红下滑

数据显示,截至9月7日,今年以来全市场共有978只基金进行分红,累计分红总额达577.62亿元,比2017年同期的432.14亿元高出145.48亿元,提高约三

分之一。逐月看,1月份开了一个好头,全市场共基金分红,总额高达163.58亿元。而2月份与3月份,公募基金分红额度则呈现下降趋势。一季度共分红291.43亿元,比2017年一季度同期的182.66亿元高出100多亿元。

整个二季度分红总额为242.6亿元,比一季度下降48.83亿元,环比下降接近两成。但与2017年二季度的90.8亿元比较,则增长了2.68倍。

进入下半年,公募基金分红额度呈现一定趋势下滑。7月份与8月份分红总额下降比例较大,分别为23.31亿元与20.27亿元,连续创下今年以来单月分红新低,同时也明显低于2017年同期水平。

分红原因各异

今年以来,1月份市场上涨势头高涨,而后呈现震荡调整态势,有业内人士认为,在不同阶段,公募基金产品选择分红的原因也有所不同。

在市场行情向上时,基金产品分红可以降低仓位保护投资者利益。当股票市场经历大幅上涨后,市场调整风险来临,具有安全边际的可选投资品种减少时,基金往往会减持股票配置比重。由于权益类基金,尤其是股票型基金受到股票配置比重下限的限制,减持的空间受限。此时,进行分红是降低股票仓位的一种办法。一方面,可以帮助投资者降低股票配置比重,规避市场风险;另一方面,产品本身也可以调整风险较大的行业和个股。