

# “中秋+国庆”豪华假期即将到来 出游前,记得“标配”一份旅游险

## 境外游: 先了解签证要求再选保险

“这是我第一次出国自助旅游,毕竟人生地不熟,心里还真有点担心。”下周,市民刘小姐打算去欧洲转转。她说,过去跟团游是出境游的主流形式,现在手机里有各种翻译软件,要想玩得痛快,还是自助游比较爽。只是,境外自助游,该怎么购买保险呢?

保险专家说,如果是报团出境游,按照规定,旅行社必须购买旅行社责任险,以负责旅行社在经营中由于其责任应当承担的对其游客的赔偿责任,包括人身赔偿和财产赔偿,个人为自己购买旅游意外险的占比不是很高。

近年来,随着境外自助游的走热,购买旅游意外险的人数也不断上升。需要提醒的是,境外旅游险的保额应该参考旅游天数、旅行地区的消费水平,保额并非越高越好。不同的使领馆对于境外旅游医疗保险的要求也有不同。在申请签证时,务必要仔细阅读,购买符合规定要求的旅行医疗保险,避免因保险不合规定而被拒签。如德国领事馆受理个人旅游签证时,明确要求所购买的医疗保险必须包含门急诊费用。

此外,在境外遭遇各种风险后能最快获得救援及医疗是最重要的。目前大多数保险公司的境外保险产品都包含了国际救援组织SOS这一项目,并推出了“海外旅游险24小时紧急支援服务”,因此选择信誉度高、救援及时的大品牌公司产品尤为重要。

## 境内游: 惊险刺激项目 可能属于免责

与出境游相比,国内旅游险更便宜。越来越多的保险公司开始推出为全家出行所设计的旅游保险计划,消费者只要一次性了解保单内容并投保,就可以让全家旅游时都获得应有的保障,同时还可节省保费。

通常情况下,针对全家旅游的保险计划多为综合性旅游保险,可为家庭成员及随身财险带来全面的保障。同时,针对国内游,很多保险公司推出了卡式旅游险产品,这些保单有效期从7天至1年不等,保费则从20元至300元不等。因此,游客在选择短期旅游保险产品时,保险期最好等于或大于出行期。

值得注意的是,越来越多的年轻人会选择一些惊险刺激的探险旅游,例如潜水、洞穴探险、攀岩等。而目前市面上普通意外伤害保险、意外伤害医疗费用保险的理赔范围中,上述项目往往在免责范围内。因此,如果消费者外出旅游将进行上述带有高风险的旅游项目时,建议选择一些保险公司专门针对高风险运动设计的意外伤害保险,跳伞、潜水、攀岩、探险等一些时下热门的高风险运动都纳入承保范围,避免在发生意外伤害后,因承保范围而产生理赔纠纷。

再有几天,我们即将迎来中秋小长假,长达7天的国庆假期紧随其后,如果再加上年假,绝对算得上“豪华”假期了。

随着人们保障意识的不断提高,一份旅行保险已是出游标配。保险专家提醒,市民应加强自我保护意识,无论是何种方式的旅游,为保障利益受到最大限度的保护,出游前最好为自己购买一份旅游险。记者 倪子



## 自驾游:异地理赔尽快报案很重要

给自己的爱车买一份保险已经是所有车主的共识,即使不出游,车辆也是处于保险保障之下的。正因如此,当消费者选择自驾游时,往往忽略同车人员的人身安全保障。自驾游虽然便利灵活,但潜在风险不可忽略,如疲劳驾驶、天气变化、道路状况未知等因素都是旅途中的隐患,因此有一份物美价廉的综合意外保险非常重要。

例如云贵高原、川藏线、新疆等这些区域,往往都是国庆长假自驾游的出门首选,这些地区在金秋时是其一年中景色最为瑰丽的时候,但往往也是滑坡、地震、泥石流、暴雨等气候灾害高发的时节。目前市面上已经有很多针对自驾游的意外险产品,为自驾车主提供针对性保障,保费从几十到上百元不等,包括车上人员因意外导致身故及残疾保障,对于长假中自驾的车友而言非常实惠。

对于异地出险来说,出险应当及时采取合理的、必要的施救和保护措施,防止或者减少损失,并在事故发生后48小时内通知保险公司。如果时间拖久了,故意或因重大过失未及时通知保险公司,致使事故的性质、原因、损失程度等难以确定,保险公司对无法确定的部分不承担赔偿责任。如果车主伪造事故现场,或者人为扩大车辆受损情况,保险公司是拒赔的。若情节严重、金额庞大,或涉嫌诈骗,保险公司将报警处理。

此外,出险后未经必要修理,继续行驶造成二次损失,保险公司有可能会拒赔。因此,车主应采取合理必要的措施避免车辆损失扩大,应尽快联系保险公司就地定损、就地维修。如果车辆损失严重,当地修理厂无法维修的,则应与保险公司协商,将事故车拖回承保地或就近定损维修。

## ■ 前沿资讯

### 天安人寿河南分公司 举办少儿创意绘画大赛优秀作品展

9月16日,由天安人寿河南分公司主办的“印象天安 贴心相伴”第七届客服节少儿创意绘画大赛优秀作品展在搏冠乒羽中心隆重拉开序幕。

本次绘画大赛是天安人寿河南分公司第七届客户服务节的主打活动,面向全省4~14岁的少年儿童征集天安人寿吉祥物“TAN”卡通形象。同时也为少年儿童搭建一个展现艺术天分和



才华的舞台,助力他们开启艺术梦想之门。张梦瑶

## ■ 行业播报

### 建信基金 13年为投资者持续创价值

作为首批银行系基金公司,建信基金成立于2005年,肩负着为资本市场培育优秀机构、促进资本市场健康发展的使命应运而生。历经13年发展,建信基金始终秉持“持有人利益重于泰山”的原则,坚持“受人之托 忠人之事”,努力为客户“建设财富生活”,逐步构建起公募、专户和子公司三大业务平台。截至2018年上半年,公司资产管理总规模超万亿元,为超1500万客户提供综合化金融服务解决方案,致力于成为可信赖的财富管理专家,资产管理行业的领跑者。张俊

### 中信银行郑州分行 举办国际业务客户沙龙

9月6日,中信银行郑州分行国际业务客户沙龙系列活动如期举办,来自中国机械工业国际合作有限公司等10家国际业务客户的嘉宾参加活动。中信银行郑州分行国际业务部结算运营室经理结合实例简要讲解了国际结算的基础知识,突出了中信银行国际结算专家团队在业务水平和服务效率方面的优势。又就客户普遍关注的国际制裁等领域进行了详细梳理,为客户如何与高风险国家交易提出了建议。章世刚

### 招行财资管理云 CBS6产品推介会举办

9月12日,招商银行2018企业财资管理云产品推介会——中原专场在郑州成功举办。随着财资管理对企业经营和战略发展的影响不断提升,企业构建一个能应对全球经济产业结构调整、适应全新的产业互联网时代的财资管理体系变得尤为重要。招商银行“跨银行现金管理平台”CBS6(Cross-Bank Solution)自2007年诞生以来,已有11年的历史,累计使用CBS完成交易288万笔,管理的成员单位44156家,管理各银行资金20.56万亿元。段家良

### 农行郑州分行“活利丰” 让客户收益便利一起得

“活利丰”是中国农业银行推出的一款在个人借记卡活期主账户上签约,约定在满足最低留存金额和留存期限等条件后,享受活期便利、定期收益的负债衍生创新产品,存取便利,资金流动性高。“活利丰”账户资金可随时提取,实时到账,没有额度限制,满足客户任何时间、任何金额的流动性需求。有了它,用钱时不用理财质押,不用损失利息,不用赎回手续费。活期存款最高可在三个月后就能获得两年定期存款上浮30%的收益。刘永刚

### 华夏银行郑州分行 开展金融宣传普及活动

近日,华夏银行郑州分行组织员工入驻“魅力郑东 一生有你”彩色音乐节活动现场,向来自全省各地的消费者开展金融知识宣传普及活动。通过在活动现场设置金融知识宣传专区,派发宣传资料,接受咨询,并穿插有奖竞猜金融小知识等互动环节,普及银行卡安全小常识、电信网络诈骗的常见类型、非法集资、不良网络贷款的危害以及维护个人良好征信的相关知识。齐若霖