

工行私人银行 “金字塔尖”的专业服务者

保持国内领先地位

简单来看,私人银行是一种向高净值客户提供定制化、专业化私密性极强的,以财富管理为核心的一揽子金融服务,其核心价值主张是“创富、守富、享富、传富”,以资产规划与财富管理为核心业务,有客户层次高、定制化强、产品服务范围广、复杂度高,对从业人员专业能力素质要求高等特点。

据悉,工商银行私人银行于2008年成立,历经10年发展,截至2018年末,私人银行客户突

破8万户,管理资产超万亿元,专属产品配置余额突破8000亿元,被国内外多家专业媒体评为“优秀私人银行”。

今年是工商银行推出私人银行服务的第十一年。经过10余年的发展,工行私人银行业务取得了快速增长,形成了较强的市场竞争优势和深远的品牌影响力,在全球已组建了超过5000人的专业私人银行服务团队,在境内设立了400余家私人银行服务机构,服务网络覆

盖境内各主要城市。同时,在境外21个国家和地区建立了服务网络和服务团队,基本形成了覆盖亚洲、欧洲、南北美洲及澳新地区的全球服务网络。

2013年,工商银行郑州分行私人银行中心正式成立。历经5年多的发展,客户也由最初的百余户、资产几十亿元发展成为服务上千户、管理资产上百亿元的专业私人银行服务团队,业务的倍增发展、客户和资产的增量增幅,均居全省同业前茅。

提供全面资管服务

随着经济社会的不断发展,高净值人群对私人银行的需求度不断提升。越来越多的高净值人群开始降低对创造更多财富的关注,开始更加重视家族财富的保障。

10多年来,工商银行对私人银行服务体系进行了大幅升级,确立了客户经营和产品管理并重、自主产品与遴选产品并重、资产负债并重、境内外并重、金融与非金融服务并重等“五个并重”的发展方向,通过发挥工行在零售、资管、投行、科技等领域的整体优势,为客户提供全方

位、全视图、全流程、综合化、专业化的优质服务。

在产品服务方面,工行私人银行已具备专业化的投资管理能力和多元化的产品体系,满足了客户全市场、全标的、全期限的资产配置需求。工行始终关注客户个性化需求,不断推出境外服务、专户服务、家族财富管理、私行黑金卡等各项创新业务,持续走在国内私人银行业务发展的前列。在增值服务方面,工银私人银行致力于高净值客户打造全方位增值服务体系,现已依托工银融e购构

建了私人银行增值服务平台,涵盖健康、商旅、财经、传承、艺术、生活等多个板块。

未来,工行私人银行将秉承“君子偕伙伴同行”的理念,传承10年以来的发展经验,发挥集团优势整合全球资源,加快建设精英人才队伍,加大创新发展步伐,以打造“百年私行”为目标。工商银行郑州分行私人银行中心也将为高净值客户打造“投融资一体化、境内外一体化、公私一体化”的私人银行服务体系,为高净值人士提供更加优质的金融服务。

一直以来,“私人银行”服务被认为是处于商业银行业务金字塔塔尖的明珠,代表的是个人金融服务的高水平。上千万的财富、超乎想象的专属定制服务为其增添了些许神秘色彩。

近年来,随着市场成熟、竞争升级及技术进步,国内私人银行业务被赋予新方向、新动能。作为国内“私人银行”的先行者,工商银行早在2008年就从上海扬帆起航,成为国内首家经中国银监会批准持牌经营的私人银行业务专营机构。经过10余年的发展,工商银行持续发挥在零售、资管、投行、科技等领域的整体优势,已为8万户高净值人士提供了全方位、全视图、全流程、综合化、专业化的优质服务。

倪子 赵志颖



您身边的银行 可信赖的银行

君子伙伴 契之信物

工银私人银行黑金卡

工银私人银行客户专属信用卡,财富顾问邀约办理。

/ 契之内涵 /

- 钛金材质, 自选卡号, 个性专属
- 家族共享, 主卡、成员卡各有天地
- 2.5倍积分, 超高消费回报
- 百万额度, 财富自由支配
- 独立账户, 私密对账
- 尊享专属银行贵宾服务

/ 信之权益 /

- 全球至尊礼遇 - 免费不限次全球机场贵宾厅, 免费全球随身wifi, 免费签证协助安排服务
- 全球至悦畅行 - 免费无限次全天候道路救援, 最高百万美元全球医疗救援, 3200万免费航空意外险
- 全球至享健康 - 全球超百家星级酒店免费房型升级及延住礼遇, 免费高端洁牙服务
- 全球至极安全 - 最高1000万失卡保障, 全球至诚护航

网站 www.icbc.com.cn 服务热线 4000095588

ICBC  中国工商银行

广告