谈恋爱吗?“跨国恋”哦

中国银行跨境合作帮您找到门当户对的“佳偶”

长期以来,不少国内企业面对跨境合作“敢想不敢做”。国外企业开发中国市场,同样难觅“佳偶”。面对经济新常态,自2014年起,中国银行利用海外机构多的优势,创新推出“全球中小企业跨境投资撮合服务平台”,采用“相亲会”的方式,帮助企业开展精准对接,提高合作成功率。

4月8日~10日,作为第13届中国(河南)国际投资贸易洽谈会的一项重大活动,河南省政府联合中国银行将再次为中外企业当“红娘”,举办2019工商企业跨境投资与贸易对接会,意大利、罗马尼亚等国家的众多优质企业还将“组团”相亲。如果您的企业也想高效率、低成本拓展海外市场,快来中国银行河南省分行报名吧。倪子

“网恋”也能修成正果

2017年,从事食品加工行业的张老板第一次参加由河南省政府与中国银行共同举办的河南工商企业跨境投资与贸易洽谈会。短短一上午,张老板见了好几家国外客商,每次都是面对面直接沟通合作诉求。“我们之前通过邮件、视频接触过,今天双方进行现场对接,实地考察之后就能顺利合作了。”张老板说,以前他觉得海外市场环境不熟、语言不通、法律不清、信息不畅,走出国门只能想想,不敢轻易实施。如今,借助中国银行“全球中小企业跨境投资撮合服务平台”,不仅帮助企业开展精准对接,更提高了合作成功率。

中国银行创新推出的“全球中小企业跨境投资撮合服务”通过搭建信息库、客户配对、网上相亲、对接面谈、现场考察、金融服务于一体的“六步走”流程,为企业提供全生命周期的金融服务。

作为首创的跨境相亲会,中国银行目前在河南已连续举办了两届三场。该行一直致力于以金融力量推动国际贸易与跨国投资的发展,充分利用百年积淀而来的海外机构、人才优势,以“红娘”的身份,用“相亲会”的方式,为国内企业寻找新的发展、升级的源动力。

提供全生命周期金融服务

与以往相比,本次洽谈会具有“企业更多、范围更广、场次更长、服务更专业”等多个创新亮点。

“前期中国银行将按照企业提供的意向跨境对接国家、行业和具体个性化项目需求,通过与海外分支机构联动,积极配对相应的境外企业,通过灵活多样的方式提供‘足不出户、服务到家、全球对接’的在线视频洽谈、翻译服务,至少保证为每家参会企业安排3~4家甚至更多境外企业洽谈。”中国银行河南省分行相关工作人员表示。

活动当天除现场洽谈外,还有河南省投资环境介绍、金融服务和政策宣讲、投资环境推介等相关内容。中国银行还将为有意向的客商安排赴各地市实地考察,对达成合作的企业持续跟踪,提供“商行+投行”等全方位生命周期金融服务。对于不能现场对接的企业,中国银行也专门搭建了远程视频洽谈平台,通过网络进行洽谈对接。

家门口中行网点就能报名

“去年我已经参加过一次对接会,对海外市场和业务有了更多了解,借助中国银行的大力支持,我对‘走出去’更有信心了。今年我还要再去学习,争取再拓展下澳洲等海外地区的市场。”昨天,企业主王先生特意打电话报名。

据中国银行河南省分行工作人员介绍,目前活动处于筹备阶段,他们通过建立信息库、客户配对、视频对接等步骤,筛选企业到现场参加洽谈,还将为有意向的客商安排实地考察,提供全方位、全流程的金融产品支持保障,做到“一站式”服务。

目前,2019年工商企业跨境投资与贸易对接会报名全面启动。如果您的企业也想在全球范围内寻找合作伙伴,可到中国银行省内各网点咨询报名,也可拨打0371-87007762咨询报名。报名成功的企业,在4月8日~10日第13届中国(河南)国际投资贸易洽谈会上,将与国外参会企业集体“相亲”,与外企谈“跨国恋”。

广告