

制度变革引发牛市行情

“新希望、新征程”，中投证券和您一起共享财富盛宴



正所谓，一年之计在于春。春天，是万物复苏的季节，是新的开始。你想知道2019年什么板块开始走强吗？你想知道2019年又有什么新的运程吗？

2019年春节过后，股市引爆牛市行情，许多个股短时间内翻倍，沪深两市成交量也是连破万亿大关。未来行情会如何演绎？中投证券河南分公司3月10日在国际饭店举办“新希望、新征程”高端客户投资理财报告会，为投资者释疑解惑、指点迷津。倪子 卢培天

“宽信用”为股市提供流动性支持

中金公司研究二部研究员刘雯琪表示，现在宏观政策稳增长迹象十分明显。财政政策要大规模减税降费，货币政策上还有降低存款准备金率

的空间，信贷投放增长也很快，美国加息估计放缓，内外流动性宽松，这一切为股市走强带来了流动性支持，支持股市价值提升。

另外，现在外资买进中国股票的迹象很明显，全球资金对中国股市的配置仍然很低，未来几年流入资金会更多，这也是股市走强的一个重要支撑。

制度变革引发股市大涨

中投证券财富研究部副总经理、首席投资顾问张德良为投资者作了“历史新起点”的主题报告。

张德良认为，科创板的推出在中国股市历史上具有里程碑意义，对照80年前的美国股市，由此带来的制度变革将奠定未来中国股市长期走牛的基础。中央经济工作会议提出“资本市场在金融运行中具有牵一发而动全身的作用”“金融活，经济活；金融稳，经济稳”“深化金融供给制结构性改革”“金融是现代经济的核心竞争力”，这在中国股市28年的发展历史上是没有过的，资本市场的发展被提到了前所未有的高度。他认为，券商是牛市行情最大的受益者，可以作为行情龙头关注，只要券商股行情未完，行情就不会结束。科技创新是行情发

展的一大主线，投资者可积极关注新一代信息技术、高端装备制造、新材料、新能源、生物医药等新兴行业。

中投证券财富研究部研究员刘弘毅结合融资融券、期权业务，和投资者就如何结合行情判断、利用多空交易工具，让投资收益更大、风险更小，和广大投资者进行了深入交流。

全力为投资者提供优质服务

中投证券河南分公司总经理李国平表示，面对久违的市场大涨行情，公司推出了“赢在三月春雷行动”系列营销活动，全方位、多渠道加大业务活动推介和品牌宣传力度，着力推进“开门红”系

列营销措施落地，全方位让更多投资者享受到中投证券优质高效的服务，和投资者在牛市行情中共享财富盛宴。

今后，他们将继续从客户实际需求出发，打破证券行业惯例，秉

承“以客户服务为中心，以客户需求为导向，以客户满意为目的”的服务宗旨，聚焦培育优秀客户服务人员向专业投资顾问转型，全面塑造投资顾问核心能力，提升为客户创造价值的综合金融服务能力。

金融消费有哪些“坑”？

本报为您来盘点

日前，中国银保监会曝光2018年度保险消费投诉“账单”：2018年，中国银保监会及其派出机构接收并转保险公司处理的保险合同纠纷投诉86491件。其中，涉及财产保险公司48296件，占比55.84%，较上年同期下降0.75%；涉及人身保险公司38195件，占比44.16%，较上年同期下降9.79%。

而银行消费中遇到的“烦心事儿”也不少：推广理财产品只谈收益，不谈风险；个人信息“被卖”；信用卡银行卡被盗刷……遗憾的是，在现行《消费者权益保护法》中，并不包含金融产品的范畴，也让很多金融消费者常苦恼维权无门。

每年的3·15前后都是消

费者集中爆发投诉和维权的时间。关于银行、保险等金融行业的投诉维权问题，本报持续关注并做过多次报道。今年2月份，本报再次启动“3·15金融消费维权”行动，给广大市民提供一个“说话”的平台。

近年来，各种金融骗局层出不穷，且随着技术的发展，这些骗局还在不断更新中。作为省会具有公信力的媒体之一，《郑州晚报》一直坚决维护消费者合法权益，揭穿金融消费骗局、陷阱和黑幕，维护公平与公正。近期，我们将推出“3·15金融行业消费指南”，为您盘点常见的消费骗局，一起保护您的合法权益，敬请关注。记者 倪子



行业动态

兴业银行荣获气候债券倡议组织奖

近日，气候债券倡议组织揭晓第四届“绿色债券先锋奖”，兴业银行凭借在绿色金融及绿色债券领域的突出表现和国际影响力，荣获“2018年度新兴市场国家最大绿色债券发行”奖。近年来，兴业银行积极

投身绿色债券承销市场，落地国内银行间及交易所市场融资租赁绿色债券(PPN)、银行间债券市场“三绿”资产支持票据，联合中债公司推出“中债-兴业绿债指数”等，助力我国实体经济绿色转型发展。杜涛

浙商银行郑州分行承销债券支持实体经济

成立两年来，浙商银行郑州分行大力发展债券承销业务，助力实体经济企业拓宽融资渠道，降低融资成本。目前该行累计承销各类债券20余只，金额148亿元。浙商银行郑州分行充分发挥在债券融资方面的专业研判能力、产品创新能力等方面的优势，积极支持省内重点项

目建设、民生工程、精准扶贫、生态环保等实体经济重点领域的融资需求。2018年，该行创新落地了河南省首单信用风险缓释凭证、河南省首单民营企业债权融资计划，为发债企业提供了融资新思路，有效解决了企业融资贵、融资难的问题，市场影响力较强。宋永安

交行“线上税融通”开启线上信用融资

交通银行顺应“互联网+金融”新形势，创新推出以涉税信息作为额度核算主要依据的“线上税融通”产品，力求进一步缓解小微企业“融资难、融资贵”问题，开创了以“税”养“信”的融资新模式。“线上税融通”是交通银行与税务部门合作推出的一款全线上信用融资产品。该产品主要面向诚信纳税的小微企业主，根据小微企业

的纳税情况、信用状况等进行综合评价，给予最高额度100万元的纯信用贷款。小微企业主可通过交通银行官网、微信小程序等渠道7×24小时自助办理，全程无须提供纸质资料，实现了在线申请、审批、签约、提款和还款等全流程线上操作，提升了客户体验，节省了小微企业时间成本和精力的额外付出。全权

工行郑州分行渠道建设成效明显

2018年，工商银行郑州分行坚持转型创新发展，强力推进客户服务改进、网点布局优化、特色创新转型、竞争力提升，圆满完成全年各项工作任务，在全省工行系统中渠道管理工作排名第一。其中，该行陇海路支行营业室被中银协授予文明规范服务“千佳”示范网

点，财富广场支行营业室、东区支行营业室、金水支行营业室3家支行通过工总行五星级网点验收。2018年，该行新增旗舰网点4家，打造军旅特色网点信息学院支行、收单业务特色网点西三马路支行、茶香银行财富广场支行3家特色网点，进一步增强了客户感受和体验。李欣

平安人寿河南分公司多举措普及保险知识

3月11日，平安人寿河南分公司2019年“以消费者为中心优化服务”消费者权益保护教育宣传周工作部署会在郑州召开。要求全省各级机构开展形式多样、内容丰富的消费者权益保护知识普及、保险金融知识普及活动，让保险消费者在购买保险产品过程中看得明白、想得清楚、买得放心。平安人寿河南分公司总经理许健在会上要求全体内外勤员工严守风险底线、落实主体责任。要大力推广“智慧客服”“闪赔服务”“重疾先赔”“特案预赔”等特色服务，提升客户服务的效率和水平。薛光明

富德生命人寿河南分公司开展保险宣传活动

3月11日，富德生命人寿河南分公司启动“3·15”保险业消费者权益保护教育宣传周活动。本次活动将走进社区、广场、农村、学校等公共场所，通过知识讲座、宣传单页发放、知识展板悬挂等方式大力推广普及保险知识。为确保投诉渠道

畅通，富德生命人寿河南分公司下辖18家三级机构将在3月15日当天开展“总经理接待日”活动，面向广大消费者及公众提供咨询服务，并对消费者反映的问题，该公司将第一时间督促相关部门尽快办理，及时给予客户反馈。李夙