



交通银行 110 周年为爱聚能 点蓝未来

交通银行蓝气球公益向您问好

交通银行推出多款私行净值型产品

追求低风险下的稳健收益

转眼间2019年已经过半,进入到下半场,投资者该如何挑选合适的产品,让资产继续保值增值呢?作为致力于建设“最佳财富管理银行”的交通银行,坚持为客户创造多种财富增值机会。资产新规下,交通银行河南省分行推出了多款净值型理财产品。这些理财产品均属于低风险产品,追求稳健收益的投资者可在开放期通过手机银行、交行网点等渠道申购。倪子 陈钧

高收益概率更大

这段时间,喜欢购买理财产品的市民刘先生发现,银行推出了很多净值型理财产品。刘先生说:“有点搞不明白这是什么产品,它和普通的理财产品有什么区别呢?”

交通银行河南省分行工作人员说:“净值这两个字大家在接触基金时常碰到。净值型理财产品和基金有相似之处。形容基金的收益如何如何,是不是要看它一段时间内的净值涨跌,净值型理财产品也是这个道理。”

净值型理财产品根据投资期限分为定

期和活期两种。它没有固定的收益率,每天的收益情况跟产品净值有关。举个例子,一款净值型理财产品,今天的净值为1,明天的净值为1.001,那么它一天的收益率就是0.1%,年化收益率相当于36.5%。

相比普通的理财产品,净值型理财产品通过净值来显示收益情况,其投资盈亏情况更加真实、透明。普通的理财产品一般以七日年化收益率的形式展示收益情况,有时候理财产品实际投资亏损了,产品依然显示正收益,这是因为七日年化收

益率是一段时间内的平均值。

净值型理财产品能够实时反应产品的投资盈亏状况,投资人对产品信息更加清楚,这也是未来理财产品的大趋势。此外,由于投资人承担了净值波动风险,获得高收益的概率更大,不像普通的理财产品最高赚个预期收益率,实际赚了多少钱你不知道。总的来说,净值型理财产品根据净值涨跌来显示理财产品的收益情况,收益可能不够稳健,但赚取高收益的概率更大。

中长期稳健增长

据工作人员介绍,交行目前推出了多种私行净值型产品,无论是历史业绩还是未来的收益预期,都有明显优势。

例如,私银债券稳健1401·类债基金净值型产品,它是固定收益类定期开放式净值型理财,2014年9月成立。全部投资于稳健类固定收益市场。通过合理的久期策略、信用策略、息差策略、期限结构策略等,追求较低风险下的较高收益。

私银债券增强1501·类债基金净值型产品属于固定收益类定期开放式净值型理财,2015年3月成立。产品主要投资于固定收益资产获取稳健收益,并适当参与二级权益资产,以期增厚产品收益。它以优质货币市场

工具和债券资产为底仓获取稳定收益。

私银价值精选1702·混合主题型净值型产品,产品为固定收益类定期开放式净值型理财,2017年3月成立。作为固收类净值产品,深挖新常态增长下的优质债券和个股,分享优质企业的增长红利,坚持“自下而上”深入的企业基本面研究,掘金各行业具有长期增长动能的企业。

私银多元策略1701·混合主题型净值型产品,产品为固定收益类定期开放式净值型理财,2017年1月成立。产品通过配置固定收益类资产获取基础收益,平衡风险前提下灵活进行大类资产配置,积极把握国内外市场轮动投资机会,实现净值中

长期稳健增长。

此外还有私银专享多元策略1501·混合主题型净值型产品,也是固定收益类定期开放式净值型理财。产品采取类专户运作模式,积极布局海内外优质进取性资产,通过多资产、多策略的灵活配置,追求长期绝对收益增长。

需注意的是,购买上述理财产品均需要进行风险承受能力评估,首次进行评估,须在银行网点进行。其他注意事项参考产品说明书,或咨询银行理财经理。

(理财非存款,产品有风险,投资须谨慎,过往业绩不代表未来表现)

·广告·



行业动态

招商银行郑州分行举办健康人生沙龙

6月20日下午,招商银行郑州分行私人银行中心成功举办以“心血管疾病危险因素自我综合管理”为主题的健康人生沙龙活动。本次活动特邀郑州大学第二附属医院心内科主任医师赵玉兰教授对心血管疾病预防进行授课。赵玉兰主要从高血压、高血脂、高血糖3个方面对心血管疾病及如何防治管理进行了深入浅出

的讲解和分析,客户认真倾听,随手记录养生知识,积极参与问答,赵玉兰的精彩讲授受到了一致好评。互动环节,与会嘉宾就自身及家属问题踊跃提问,赵玉兰一一给予解答。通过本次讲座,让广大受众对心血管疾病预防有了更深刻的认识,加深了居民注重健康管理的理念。

段家良

兴业银行郑州分行推进数字化转型

不排队不填单,办卡、开网银几分钟就能搞定;网点营业期间50万元以内的取款经过授权机器也可办理……日前,在兴业银行郑州分行营业网点,高科技的智能设备让客户体验到了高效、便捷的金融服务。近年来,兴业银行顺应新科技发展趋势,加快推进数字化转型,积极助力智慧城市建设,逐步推广智慧城市场景服务新模式,以

完善的交易场景应用,满足各类机构客户需求的同时,也为居民的医疗、教育、出游等提供了便利高效服务。目前,兴业银行郑州分行已为20多家大中型医疗机构、近百家教育机构、约400个物业小区提供智慧物业服务,仅郑州市,每年至少有60万个家庭和200万市民可享受到该行提供的智慧城市便民服务。杜江涛

农行郑州分行举办庆祝建党98周年主题活动

7月1日,在纪念中国共产党建党98周年之际,作为中原区林山寨街道党工委的区域党委共建单位,农业银行郑州分行与农业银行社区联合举办“温誓词唱红歌,传承红色经典”庆祝建党98周年主题活动。活动以“忆党情 颂党恩 跟党走”为3条主题,参会人员回顾

了党的历史,重温了入党誓词,还邀请社区老党员、老战士张五星同志为与会人员讲述了自己经历的革命史,党员代表和青少年团员分别做了发言,对社区优秀党员进行了隆重表彰,社区文化志愿者合唱了《我和我的祖国》《我的家在中国》等经典红歌。刘永刚

郑州银行“世界银行1000强”排名再获提升

7月1日,英国《银行家》杂志公布2019年全球1000银行排名,郑州银行位列全球第227位,较上年提升18个位次。这是继上年首度跻身前300强后,郑州银行在世界银行排名再次提升,表现了持续、

稳健的良好发展势头。英国《银行家》杂志每年公布的“全球银行1000强”排行榜,对不同国家和地区银行的资本实力、经营规模、盈利能力和经营效率等方面进行评估。沈晓旭

中国平安助力中国少年足球公益事业

近日,中国平安与法国巴黎圣日耳曼足球俱乐部签署合作协议,成为巴黎圣日耳曼俱乐部首个“中国区官方合作伙伴”。双方将携手在中国16个城市开展超过200场“平安球童成长计划”海选,一批优秀的中国足球少年将有机会赴法国参加巴黎圣日耳曼足球训练营。少年们不仅能获得与专业球员近距离接触的机会,

还将上场中超赛场。同时,2019中国平安足球运动季还将升级“中国平安+”足球公益计划,特邀李毅、徐阳等足球名宿作为平安《名师足球课》传奇讲师,依托平安公益APP“三村晖”平台,以智慧化形式为希望小学孩子传授足球技巧战术,以科技化手段让更多贫困山区的足球少年获得更专业的足球教育。王筱

关于招商证券股份有限公司郑州商务外环路证券营业部迁址的声明

尊敬的客户:

因业务需要,自2019年7月1日起,招商证券股份有限公司郑州商务外环路证券营业部由郑州市郑东新区CBD商务外环9号新芒果大厦四楼搬迁至五楼,现址与原址位于同一大厦。

营业时间:周一至周五上午9:00至11:30,下午13:00至17:00。由此给您带来的不便,敬请谅解!

咨询电话:0371-69166166

特此公告

招商证券股份有限公司郑州商务外环路证券营业部

2019年7月1日