



以爱为帆 筑梦远航

富德生命人寿“小海豚计划”升级起航

今年预计帮扶 2万名困难儿童

“小海豚计划”是富德生命人寿旗下的一项长期公益项目,自2013年启动以来,已持续运作8年。8年来,“小海豚计划”累计捐赠1000万元爱心物资、保额超12亿元的保险产品,逾7.8万名儿童受益、1.7万名志愿者参与爱心接力。

今年,“小海豚计划”从“扶贫”转向“扶志、扶智”,从物资捐赠、保险捐赠、儿童心理健康关怀等方面着力解决受助儿童心理缺乏关爱、感情缺乏寄托、生活缺乏支持、安全缺乏保护等现实问题。

在爱心捐赠方面,2020年“小海豚计划”将为困难儿童定制和捐赠两万份爱心温暖包,包含地球仪、望远镜、书包等学习用品。还将面向200名留守儿童发起“爱的留声机”捐赠行动,“留声机”将收录孩子的梦想、父母讲的睡前故事和励志话语、志愿者的书信等,最特别的是,活动还将邀请抗疫逆行英雄讲述他们的故事,给孩子以鼓励和陪伴。

此外,2020年“小海豚计划”专属保险产品将再度升级,除了将保险责任扩展至新冠肺炎以外,还将保险保额提升至10.1万元,理赔定点医院也由二级以上医院放宽至一级。“今年我们预计向两万名儿童捐赠专属保险,希望通过产品升级,切实减轻部分困难儿童的家庭经济负担,为他们提供更为全面的风险保障。”富德生命人寿相关负责人表示。



“我和‘小海豚计划’做朋友已经两年了。这两年里,很感谢曾经帮助过我的大哥哥大姐们,这已经成为我生命中最美好最难忘的回忆,今后我会更加努力学习报答你们。”日前,富德生命人寿召开2020年“小海豚计划”全国视频启动大会。受助儿童周某某通过视频在2020年“小海豚计划”启动会上传达感谢的心声。

当天,该公司总经理张汉平为活动启幕,总公司及35家分公司同仁以志愿者的身份共同见证了2020年“小海豚计划”的升级起航。郑报全媒体记者 倪子 张俊 通讯员 李凤

凝聚更多社会力量 帮扶困难儿童

为改善贫困地区学生的阅读环境,今年5月,“小海豚计划”的志愿者们深入甘肃省庆阳市下辖村镇实地调研当地贫困学校、困难家庭的现状,并在此基础上设立了小海豚计划“春芽助学”项目。该项目采取“芽袋助学”模式,拟向8所贫困学校的1000名师生捐赠至少10000册图书及部分学习用品。

“在孩子6-12岁这个年龄段,希望‘春芽助学’这个项目能够对他产生更远的影响,更希望通过这个活动让大家了解到乡村孩子的现状,让更多客户参与进来。”富德生命人寿相关负责人说。

据了解,除了在电商渠道发起小海豚计划“春芽助学”项目以外,富德生命人寿还将在营销、银保、续期、团险等主要业务渠道,通过广大销售人员带动更多客户参与爱心接力,以期凝聚更多社会力量来帮扶困难儿童。

“近10年来,富德生命人寿致力于帮助贫困少年儿童的健康成长,帮助他们插上理想的翅膀。因为我们相信,少年强则中国强,少年富则中国富。”富德生命人寿总经理张汉平如此说。

做实做深“一对一帮扶”

“陈伯伯经常给我打电话,还寄一些学习用品,让我努力学习。”贵州党固小学三年级的王某某时常在众人面前念起这位“陈伯伯”。

她口中的“陈伯伯”,其实是富德生命贵州分公司员工陈健,也是“小海豚计划”1.7万名志愿者中的一员。3年前,在一次“小海豚计划”捐赠活动上,他开始结对帮扶这位自幼失亲的女孩,并长期给予其学习和生活上的资助。

2019年,富德生命人寿通过实地走访了解困难儿童的生活和学习情况,建立帮扶

儿童者和志愿者库,并广泛发动内部员工力量开展帮扶行动。今年,该公司建立线上帮扶平台,让志愿者与帮扶儿童之间高效连接,通过出资助学、心愿偿还、情感互动等多种形式实现精准帮扶,让孩子们真正感受到“心有人爱、身有人护、难有人帮”。

往年“小海豚计划”主要面向贫困儿童、留守儿童、失亲儿童等群体,今年还将推出寻找“小海豚”活动,将活动对象范围扩大至目前仍然在校的中学、高中、初中及小学困难学生,让活动覆盖更多需要帮扶的人群。

银行“地摊贷”来了

你摆地摊我贷给你钱

最近一段时间,“地摊经济”火遍周围,不少人都在念叨着“练摊儿”。以郑州为例,政府明确鼓励发展地摊经济,而实体经济的兴旺当然离不开银行体系的支持。

这不,银行紧跟热点,借势开启了一波线上营销和客户运营,纷纷打出“地摊贷”“收款神器”等与摆摊相关的金融产品。

郑报全媒体记者 倪子

摆地摊也能贷款

“身边真有好多人去摆摊了,我也想试试,卖什么商品我都想好了,但是缺少创业资金。像我这种只贷万把块钱的,估计银行都不会贷给我吧。”因为疫情原因一直待在家里的大三学生小吴说,如果能借着这波创业浪潮去摆摊,她还是很感兴趣的。

眼瞅着“地摊经济”火了,银行也顺势推出了“地摊贷”产品。例如,中原银行推出“地摊经济”扶持计划——“中原地摊贷”,最高可贷50万元,无抵押无担保纯信用贷款,秒贷到账,

年利率为4.32%。以贷款1万元为例,每天利息为1.2元。外省也有银行推出“地摊贷”,这些产品的共同特征为纯信用属性,无须担保和抵押,同时授信准入门槛相对较低。

业内人士表示,“地摊贷”实际上就是无抵押线上信用贷款,很多银行都有,像工行的“融e借”、招行的“闪电贷”、中行的“中银e贷”等。

那么,“地摊贷”和其他贷款又有什么不同?银行业内人士指出,“地摊贷”实质是一种经包装后的个人经

营贷款产品。“地摊贷”与小微贷款还是有差别,最明显的差异是“地摊贷”普遍不需要借款人提供营业执照,目的是降低流动商家申请门槛。而小微贷贷款主体为企业或个体工商户,需要具备营业执照。

此外,虽然银行纷纷打出“地摊贷”线上申请、秒审秒批的口号,但银行业内人士表示,银行风控并未就此放松。审核重点包括业务实际经营情况、借款人个人征信记录良好、有稳定的收入来源等。

银行发力「聚合支付」

解决了创业资金难题,如何解决收款难题呢?加上现在大部分人都是手机支付,有没有一种二维码可以将云闪付、支付宝、微信等支付码为一体呢?

目前,部分银行推出整合银联云闪付、微信、支付宝等银联二维码等多种收款方式为一体的收款神器,资金直接进入客户绑定账户,无须提现。

据了解,工商银行“e支付”收款码,这是工商银行为小微商户打造的聚合支付收银产品,可为小微商户提供集存款理财、贷款融资等多层次、

广覆盖的综合金融服务。

建设银行推出的“聚合支付”收款二维码整合微信、支付宝、银联云闪付、龙支付、京东美团等银联二维码等多种收款方式为一体的收款神器,资金直接进入客户绑定的建行账户,无须提现。

农业银行“农行聚合码”银联聚合二维码业务则是将银联条码作为聚合主码,实现了在一张二维码上聚合农行掌银、银联条码、各家银行以及微信和支付宝等第三方的条码支付业务。

此外,郑州银行面向各类小店主、小摊主推出的鼎融易小微商户聚合收款产品,具有开通便捷化,可实现客户自助在线开通、实时审批;收款方式多样化,支持微信、支付宝、云闪付等主流收款方式;交易提醒智能化,笔笔收款有语音、微信消息提示等多项特点。

业内人士表示,无论是“地摊贷”还是“收款神器”,这些金融产品都将为“地摊经济”有序发展提供帮助,进一步发挥普惠金融的支持力度。

