

# 2006商业盛典

## 蔡英德 丹尼斯集团总经理

于1969年进入零售业。对台湾零售业的发展历程有全面性的了解,也见证了一些国家及地区很多业态或企业的兴衰与崛起。个人的经历涉及单体门店、品牌营销、连锁专卖店及大型商场等的筹建、规划、经营与管理,在零售领域的实务中有着丰富的经验和深刻的体会。

在两岸经贸交流的大潮中,1994年初第一次进入大陆的上海市,当时上海的商场对现代百货的经营管理模式才刚刚启蒙,了解了一些厂家与商场间的合作方式与交易习惯,并于1995年到郑州筹组丹尼斯百货并任职总经理,现任丹尼斯集团总经理。

## 巩玉梅 紫荆山百货常务副总经理

曾先后荣获中国经济优秀人物、中国十大杰出企业家、河南省优秀创业女性、河南省十大经理人等荣誉称号。2006年,遵循“礼品百货·尊贵消费”的经营定位,组织实施经营业态、品牌结构、经营布局的“三个调整”,整合优化结构,创新营销方略,向广大顾客诠释着“礼品新概念,名淑新潮流,男士新天地,休闲新时尚,生活新品位”的企业新形象。同时,着力塑造企业特色鲜明的品牌文化、完善高效的制度文化,促使大楼各项工作取得了非凡进步。

## 孙亚杰 大商郑州新玛特购物广场有限公司副总经理

思维活跃,不拘陈规,善于学习,勇于创新,主张“谋事力成”,倡导“学习中成长,创新中提升”的工作理念。紧跟郑州商业发展步伐,运筹帷幄,准确把握中原商业风云变幻。因为有了倡导的“创新中提升”工作理念,于是,便有了影响业界的“价格经公证、质量经监督”的透明营销方式,轰动全国的满“40”送“50”开送券额超过消费额之先河的策划,倡导了人文营销,其主持策划的多个风云事件为郑州商业留下厚重印象。

## 宋炜 中原商贸城购物中心总经理

2002年初宋炜出任中原商贸城购物中心总经理。宋炜领导商贸城以“复兴碧沙商圈,促进西区商业繁荣”为宗旨,本着“一切为顾客着想”的经营理念,注重企业建设与客户群体的良性互动,以良好的理论造诣,精湛的组织管理能力和超前的经营思维,带领中原商贸城奋发图强,克服重重困难,走出了一条独具特色的经营之路,使中原商贸城购物中心在2003年、2004年、2005年连续三年被评为“诚信单位”、“诚信宣言单位”、“消费者最信赖的十大商场”、“郑州市优秀民营企业”、“河南省优秀民营企业”等多种荣誉称号。

## 卢全富 丹尼斯大卖场总经理

1997年丹尼斯正处筹备期,获王任生董事长赏识,加入丹尼斯百货行列,负责超市采购及经营。凭借董事长睿智的商业头脑及与沃尔玛几十年的生意往来,于次年(1998年)6月毅然创立丹尼斯量贩人民店,这也是当时郑州市第一家真正意义上的大卖场。从筹备到开幕,仅花了三个月的时间,就大放异彩被郑州市民认可。

丹尼斯大卖场的成功,除了自身具有优秀的团队之外,最重要的还是与消费者对我们的认可和支持分不开的,这也转化为一种动力,推动丹尼斯大卖场不断地推陈出新,争取在零售市场立足于不败之地,在河南市场遍地开花。



蔡英德



刘继宏

## 刘继宏 北京华联河南综合超市有限公司总经理

历任广州市好又多采购经理、北京华联中華路店店长、华中区营运总监,2003年起任北京华联郑州地区总经理。

以“服务河南服务百姓”为宗旨,坚持“天天低价,样样动心”的经营理念,打造现代化、专业化、多元化卖场形象,管理上“以人为本”坚持人性化管理,建立高效简便的工作机制,拓宽综合超市经营思路和管理模式,以全新的视角不断注入新的活力,使北京华联品牌深入市民,赢得广大消费者的认可和信赖。

## 何健 同盈世贸商城(河南)管理服务有限公司总经理

毕业于清华大学的何健,现任郑州世贸商城总经理。他认为,现在火车站地区的一些商场面临着升级换代,整个市场容量逐步进入饱和阶段。企业之间的竞争逐渐从无序到有序,从有序到进一步提升。在竞争如此激烈的环境中,世贸商城拥有独特的核心竞争力,那就是精细化管理。这种精细化管理是从相对成熟的零售业的管理经验中借鉴而来的。这些精细化管理使我们在竞争中优于其他商场。在这个过程中,如何进一步做好企业内部的精细化管理,争取企业效益的最大化,仍将是世贸商城坚持的发展方向。



巩玉梅



何健



孙亚杰



宋炜



卢全富



张晓霞

# 2006年度十大杰出经理人

## 李进 河南佳和家居有限责任公司董事长、总经理

2000年,调任河南省商城大厦有限责任公司副总经理,开始其商旅生涯。2001年7月任商城大厦副董事长、总经理,主持工作,兼任商城大厦家具城总经理。2003年2月份,商城大厦家具城与商城大厦分立,设立河南佳和家居有限责任公司,李进任公司董事长、总经理至今。在其25年的职业生涯中,因工作业绩突出,先后获得多项荣誉。他主持商城大厦家具城和佳和家居公司工作以来,所在单位先后获得“河南省十大知名家具商场”、“河南省贯彻实施‘诚信经营’先进单位”、“郑州市消防安全先进单位”等荣誉。

## 董启 河南思达连锁商业有限公司总经理

目前担任思达商业有限公司总经理,面对国内外零售巨头大举进驻郑州的市场环境,积极推出“区域饱和度”发展战略和“主食厨房”、“蔬菜基地”、“生鲜加工基地”等经营项目,促进经营定位优化。同时,着力寻求经营技术的新突破。2005年11月,与全球最大的超市自愿连锁体系——国际SPAR在店铺开发、自有品牌、营运管理、员工培训等多个领域展开深入合作。使公司取得了长足的发展,目前拥有超市246家,年销售近10亿元。公司连续多年蝉联全国连锁百强绩优企业、“河南省五一劳动奖状”、“河南省优秀民营企业”等荣誉称号,公司成为河南本土最具良好发展态势的连锁企业。

## 张晓霞 北京华联河南商厦营业部经理

在从事商业工作中经历的郑州商业近10年发展历程给了她丰富的经验。深知商业在达到更高境界时外延的扩大化,于是,从“调整、调整、再调整”中勤练内功,始终把能让消费者满意多少放在首位,用“实惠的时尚主义”的促销方式,在沉寂已久的二七商圈一次次为消费者奉献出美味的商业大餐。尽管角色不断变换,但她拥有的是一颗对商业炽热的爱和对商户、消费者负责的心。

本版文字 冯刘克  
(排名不分先后)