

2006年度十大商业新闻

□晚报记者 郭京 整理
吴琳 图

1.大商接手金博大经营权

2006年4月20日,金博大商场3年租赁经营权最终以4.21亿元被大连大商集团拿走。2006年6月1日,在郑州经营年之久的金博大购物中心变成了大商新玛特购物广场金博大酒店。

2.丹尼斯百丽发生正面冲突

大腕房东和房客正面冲突。由于在折扣和补贴上产生矛盾,丹尼斯对百丽下达封柜令。百丽公司毫不示弱,由其代理或生产的七大品牌——阿迪达斯、耐克、百丽、思加图、天美意、他她、真美诗开始撤柜,后双方协商解决。

3.北京华联物业出售

北京华联将所持有的北京华联商厦河南有限公司90%的股份转让给北京华联商业贸易发展有限公司,同时,持有河南公司10%股份的河南华联商厦有限公司也



将此股份转让给北京华联广安门综合超市有限公司。

4.大商叫停世纪联华二七店

2006年7月18日,大商以消防整修为由暂停世纪联华二七店营业,随后,世纪联华被迫撤出金博大城,大商超市在一个多月后取而代之。

5.零售关系相关规定出台

2006年11月15日,《零售商供应商公平交易管理办法》开始执行,该办法旨在改善和规范零售商和供应商关系。

6.“四方联采”加盟IGA

由洛阳大张、许昌胖东

来、信阳西亚和南阳万德隆组织的“四方联采”加盟自愿连锁组织IGA。

7.亚细亚债权权拍卖

郑州亚细亚商场11305.29万元的债权资产,在各种传闻中,于2006年9月14日上午拍卖给河南兴

业投资发展有限公司,拍卖成交价为3470万元。

8.百盛超市进入郑州

在世纪联华和物业方家饰佳谈判进入最后阶段时,百盛突然宣布,将进入超市业,在现百盛购物中心负一楼开设超市,使用“百盛”品牌,面积近1万平方米。

9.欧凯龙进入郑州西区

欧凯龙将面积为3万平方米的综合家具馆选址与航海路嵩山路交叉口,标志着这一郑州家具行业的领导者进入郑州西区。

10.郑州纺织业酝酿复兴

2006年11月9日~13日,纺织品交易会在郑州元通纺织城隆重举办,吸引了国内外的一千多家商家参展,总成交额达三十多亿,郑州纺织业有望借此复兴。



财富的洪流冲刷过2006,郑州商界充满着成长、裂变、扩张、颠覆的事件,它们总是以一种新鲜的姿态呈现在我们面前。在这一年中,郑州商界发生了太多的事情,有太多的人或事要被记录或者告别。无论是金博大的易手,还是外来商业的拥入,无论是丹尼斯百丽的一时冲突,还是亚细亚的拍卖……这些事件划过波澜壮阔的郑州商业进程,留下的经验、教训和思索。回首这些色彩斑斓的事件,让我们时时感受商业时代一种向上的力量。

2007年郑州晚报发行量再创新高,通通有分类信

息即将执行新的价格,为感谢广大客户对“通通有”的支持与关爱,特将超值优惠活动延续到元月20号。

距超值优惠活动结束……仅剩

1天

本年度超值优惠价:

包月400元/行 包季1050元/行

元月21号起执行新的广告优惠套餐:

A套餐:招商合作、出租、转让、招聘、家教、个人求职、个人征婚栏目
正文15元/行

B套餐:正文包月500元/行

C套餐:非包月客户可在30元/行基础上做5次送1次,10次送3次,20次送10次

广告抢订热线: 63399000 67655128

玩出移动新灵感

中国手机报 精彩生活少不了

刘明最近着了魔似的,对着手机屏幕看个不停。林丹走过去调侃他:“最近是不是谈恋爱了?”刘明嘿嘿一笑说:“差不多。”说完狡黠地反问林丹:“你看过5毛钱1天的报纸,但有没有试过花1毛钱看1天的报纸呢?”林丹伸手摸摸他的额头说:“你小子没有发烧吧?!”

刘明得意的告诉林丹,他定制了被称为“第五媒

体”的手机报,比电脑更普及、比报纸更互动、比电视更方便,随时随地,各种新闻,都能想看就看。

一向最爱凑热闹的林丹这下可感兴趣了,赶紧拉住刘明问长问短。刘明说,手机报有彩信版和WAP版,其中彩信版又一般是早报和晚报,内容主要包括时事要闻、财经、体育、便民咨询、热点关注等,每天上、下午会定时发送给定制的手

机用户,用户就能像看彩信一样浏览当天最精彩的新闻内容。WAP版则可以通过访问手机报的WAP网站,在线浏览信息,跟上网浏览的方式一样。可以随时随地有选择性地“e览”众报,获取当天的国内外新闻,同时还可以参与论坛评论,查询生活信息。这样咱们的办公桌上再也不会每天堆满一摞摞的没看的报纸了,就是错过了哪天的新闻也无所谓,你可以按日期随心所欲的翻阅以往的新闻,方便极了。对那些没时间读报看新闻的人再适合不过了。

刘明还说:“我平时都是看看体彩足彩、笑话、新闻体育什么的,不过像你最关注的星座男女、打折信息、娱乐新闻啥的也全都有。”

林丹听完大喊道:“这么好玩的东西咋不早点告诉我?我现在就要定,咋定制啊?”

刘明大呼冤枉说:“我也是刚刚才知道,这不就告诉你了吗!定制就更简单了,发条短信‘CXP’到7000就行,每天只要1毛钱,就能第一时间阅读到图文并茂的贴身资讯。” 徐传芳

