

方中山胡辣汤启动加盟遇难题

自己:管理能力欠缺、营销经验有限 客观:中餐加盟多以失败告终、胡辣汤是否适合

0371-67655388
创富热线

创富动态

■大家帮大家

营养师找人 合伙开饭店

经营小吃“山野菜老鹅头”

□晚报记者 纪宇

本报讯 “我有一种野菜小吃技术,而且我还是有资质的高级营养师,春节后,我想开一家小吃店,不知道有没有人愿意跟我合作?”1月30日,王女士来到本报,想借助88创富热线找一名合作伙伴。

据王女士介绍,自己会制作的这种小吃有个很奇怪的名字——“山野菜老鹅头”,是根据豫南名吃“山野菜汤”经过营养搭配改制而成的,多用粗粮和野菜,是城市人比较喜欢的“绿色食品”。“我曾经开过一个小的店面,但因为不善经营、选址不对没坚持下去。”她说,如果有一位合作者对小吃的营销和店面管理有经验,正好可以双方合作把自己的技术推成产品。

“另外因为学营养的关系,我对普通菜品的营养搭配、量身定做的减肥菜肴、保健菜肴等也比较在行,如果开一家稍微高档一些的营养菜馆也可以。”王女士说。根据她的考察,开小吃店的资金有5000元左右就够了,如果是中档的营养菜馆,需要5万~10万元。

如果您感兴趣,愿意与她合作,可以拨打88创富热线0371-67655388留下您的联系方式。

□晚报记者 李珂/文 张翼飞/图

“哇塞!那人可不是一般的多啊……开宝马的,坐奔驰的,拉架子的,都来这里喝胡辣汤……”看到此,许多郑州人会马上想到顺河路的方中山胡辣汤。1月12日,记者获悉,方中山刚刚启动了郑州市以外的加盟业务,并推出外卖品,但自身管理能力欠缺、营销经验不足,他有点踌躇。

靠祖传手艺闯郑州

方中山爷爷解放前就在周口卖胡辣汤,他的父亲在上世纪80年代初到漯河练摊,而方中山在16岁就跟随父亲学艺。

1990年,22岁的方中山与爱人一起到平顶山做起了胡辣汤生意,直到1994年亲戚在郑州一个早餐摊点要转让。“郑州是省会,人多,想着挣钱会更容易些。”1994年,方中山与妻子来到郑州发展。

在北大街北关口一所简易棚子里,方中山夫妇一干就是3年,直到1997年拆迁,他们才将店挪

到顺河路与紫荆山路交叉口附近,并于2000年打出逍遥镇方中山的旗号,逐渐造就了郑州街头一道多年的独特风景线:10多个人在门口排队买油饼,20多人排队买胡辣汤,3间门面房座无虚席,连门口的人行道上也坐满了人,一些找不到位的人干脆端着碗站在马路边上喝。

如今,顺河路方中山胡辣汤名声在外,从早上5时一直卖到下午1时30分,生意之火爆“郑州人都知道”。

10年老店谋求更大发展

2006年2月,考虑到老店可能面临拆迁,方中山在老店东开了一家200平方米、楼上楼下并带有包间的胡辣汤早餐店,并推出了4元钱1碗的优质胡辣汤。新店一开业,仍然是火爆异常,新店的成功让方中山下定决心做强做大的决心。

面对越来越多要求加盟的投资人,方中山有自己的想法:“加盟失败的例子太多了,郑州是我的大本营,我的管理能力很欠缺,不能让一些加盟的坏了我的招牌。除郑州市内,其他地方可以商

谈加盟的事。”方中山表示,只要不在郑州市内开店,他都可以提供技术、料包、品牌等方面的支持,全力扶持投资人开加盟店。

同时,在一些顾客的建议下,方中山尝试推出外卖产品。1月12日,记者在方中山的早餐店门口看到,一种简易包装的胡辣汤外卖品与餐巾纸等一起出售,但少有人问津。方中山认为,外卖品需要一定的包装,并作宣传,而他对营销不是太懂,所以希望能找到高手相助。

问题:胡辣汤是否适合做加盟?

“卖早餐是个辛苦活,也就挣个辛苦钱,我刚开始一直不同意别人加盟就是怕有些人受不了那个苦。”方中山说。

如今的方中山并不像传说中那样当大老板,“开宝马”,后厨的很多工作仍然亲力亲为,原材料采购等亲自负责。因此,方中山担心不少加盟商盲目相信他的品牌而忽视了质量,最终砸了牌子。毕竟,胡辣汤搞加盟在河南还没有先例。

另外,中餐因制作工艺的非

标准化以及火候的不容易掌握,不少走加盟路线的中餐,如红高粱、狗不理等都以失败而告终。

那么,作为地方特色小吃的胡辣汤,是否适合走特许经营的发展道路?餐饮专家刘新生认为,胡辣汤的制作工艺相对简单,对火候要求不高,非常容易标准化生产,因此在技术层面上搞加盟没有问题,但总部对加盟店的管理非常重要,必须能够有力地对加盟店进行控制,保证其品质如一。



互动环节

胡辣汤是否适合做加盟?88创富热线聆听您的高见。另外,如果您有意加盟方中山胡辣汤或对其外卖产品的包装、营销有合作意向,也请拨打88创富热线0371-67655388留下联系方式,本报将根据情况召集见面会。

■投资助手

一元按摩店 能否赚到钱

想开店的郭先生有点犹豫,请88创富热线帮忙打探

□晚报记者 吴军
实习记者 郭涛

本报讯 “我想加盟沈阳的‘一元按摩店’,可不知道能不能赚钱?麻烦88创富热线帮我打探打探!”1月30日,郭先生致电88创富热线电话求助。为此,记者在郑州市场进行了走访。

记者调查:“一元按摩”瞄准中低收入者

经过多方打听,1月30日,记者在经三路枣庄附近,找到一家“一元按摩店”,加盟的也是沈阳一个品牌。

记者看到,该店30平方米左右,有两名按摩店员。记者到达时是下午5时,店里还没有客人。店员小王说,这几天正在装修,影响了客流量。记者看到,一张服务项目价格表罗列了20多项服务,近半数收费1元,七八种3-8元,最高的也不过38元。小王说,此店的消费人群主要针对中低收入者,这个价格大家能接受,所以,从2006年10月开业以来,生意还不错,除了平时的散客,已经有60多个会员了。

那么,除了在价格上和别的按摩店有所区别外,该店还有什么特点?该店店员赵女士说,一

般的按摩理疗中心,靠的是技师手工按摩,技师的技术决定了服务品质的好坏。但“一元按摩店”针对不同的服务项目,配备不同的设备,每一项都有专门的器械,不用技师用手按摩。

收益:两个月可收回投资

据小王介绍,该店平时的客源每天有30~40个人,平均每个人消费7-8元。除去一些杂费和开销,每天的收入180~200元,除去工人工资,每个月至少有5000元的收入。开店初期,交给总部加盟费6980元,加上桌椅、按摩床,总投资1万元左右。该店2006年10月开业,截至2006年12月,已经收回了投资,2007年1月开始盈利。

选址:宜选在社区或小区附近

郭先生把店址选择在小学附近,是否合适?

赵女士认为不是很合适。开店几个月下来,她发现,自己所在的这家店,虽然开在小区的背街上,但是过往的行人很多,旁边还挨着枣庄小区,不愁客源。她认为,店如果开在社区或公园等其他人口比较密集的地方,可能客人会更多。店面不用很大,也不用很豪华,只要让人感到温馨轻松就行。

河南省车辆违章信息查询平台

豫M0782* 2007-1-01 310国道违章 罚款100
豫A6212* 2007-1-01 绕城高速公路违章 罚款200
豫A0369* 2007-1-05 黄河路与文化路交叉口违章 罚款200

更多车辆违章信息可以手机短信方式查询!

前200名查询的用户将有机会获得面值100元加油卡一张(每天送出10张)

查询方式

移动用户编写“车牌号码”

(如“豫AN9867”)发送到 02668006

联通用户发送到 8668006 小灵通用户发送到 12668006

信息费:1元/条(由运营商代收,不含通信费) 客服:0371-65830800