

0371-67655388  
88 创富热线

创富动态

■找合作

## 省邮政局找合作伙伴 向市民发送医保账单

□晚报记者 吴军

本报讯 “我们想给本市的企事业单位职工免费发送医保账单,现在想找一家或者多家单位联合来做,需要出邮资40万元,希望88创富热线能帮着牵牵线。”2月5日上午,省邮政局的郝先生来到本报求助。

据郝先生介绍,目前全市大约有40万名在职职工有医疗保险卡,但大多数人都不知道自己的医保卡里有多少资金。从市医保中心获知这个消息后,省邮政局决定免费给全市市民每月发送一份医保账单,好让市民做到心中有数。

“但庞大的成本我们也负担不起,现在我们想找一家大的单位或者公司,医院、药店、美容院或房地产公司都行,共同做这个事情,他们需支出成本费用(每份1元钱),我们负责寄送到个人,信封背面及账单背面,可以做该赞助企业的宣传资料等,印刷、制作都由我们来做。”郝先生说。

互动:如果您有意与郝先生合作,请与88创富热线联系,本报记者将为双方牵线。

## 花卉租赁商找资金

□晚报记者 李亚洁

本报讯 “我是专业做花卉租赁的,一个人忙不过来,又想扩大规模,需要资金3万~5万元。”刘先生近日致电本报寻求帮助。

花卉租赁在广州、上海等城市比较流行,租赁商把花租给某些单位,收取花卉使用费,浇灌管理等都由租赁商定期派人来做。

记者在市场上了解到,郑州的花卉租赁多是一些花农或花商的附带业务,后期服务往往跟不上。刘先生很看好这个市场,也有了一些固定客户,数量上供不应求,缺人手,他想在春节前找一部分资金,新招一些技术人员,增加花卉数量,为春节后开拓市场作准备。

互动:如果您感兴趣,请通过88创富热线留下联系方式,本报将为双方牵线搭桥。

■投资助手

# 加盟美甲店 能挣多少钱

读者致电88创富热线:请你们帮我参考参考



□晚报记者 吴军/文 马健/图

“我想投资3万元开一家美甲店,现在有一家手工彩绘,一家是数码彩绘,不知该加盟哪个好,哪种产品利润空间更大,请你们帮我参考参考!”2月5日上午,88创富热线接到投资者谢先生的求助电话。为此,记者分别走访了这两个品牌开在郑州的加盟店,希望为谢先生的选择提供一个借鉴。

## 记者调查两店出处

据谢先生介绍,他想加盟的这两家店,经营数码彩绘的是北京一家品牌店,名叫“伊xx”;另一家手工彩绘品牌,则是本土公司,名为“小xx”。二者在郑州都有加盟店。

2月5日上午,记者分别给两家品牌在郑州的加盟店打了电话,“小xx”郑州销售部的工作人员详细告诉公司在郑州的总部地址、电话,加盟店的地址、电话及负责人。记者拨打“伊xx”的电话时,一直无人接听。

随后,记者来到“小xx”在德化街流行前线的加盟店,店内虽然无顾客,但8名店员却一直

在忙碌着,他们互相为同事们做指甲,并小声分析着哪种风格适合哪种消费者;下午,当记者几经辗转,在优胜南路找到“伊xx”时,却看到该店店门紧闭,透过玻璃橱窗,只见店内空空如也,向隔壁的商户一打听,对方称“早关门了”。

据了解,2002年,“伊xx”首先在业内研发出了数码美甲机,它的诞生引爆了美甲新革命,让美甲从手工时代走入机器时代。有人曾称,购买了数码美甲机,就如请了一位不用付工资的无所不能的美甲师,其公司总部在北京。而“小xx”,总公司就在郑州。

## 加盟费用各不同

“小xx”根据加盟的技术含量不同,收取的加盟费也不相同,最低9800元,总部只负责培训4名美甲师;而收取68800元加盟费,总部要到加盟店当地考察市场,帮助选址、进行整体装修设计等。

记者随后又联系到了已经关门歇业的优胜南路“伊xx”的加盟商张先生,他告诉记者,该店是2006年7月份开业,11月关门,

关门的原因无他,一是自己的工作(他称在事业单位上班)与开店相冲突;二是当时租房时,房东并未讲明此房已列入拆迁范围,“过完春节后,我准备另外选址开店”。

对于“伊xx”的加盟费,张先生称,起点也是9800元,包括人员和一套数码设备。“我当时加盟的是四星级的,收费21800元,但配置的机器是不一样的。”



琳琅满目的美甲用品

互动:如果您对美甲店感兴趣,请拨打88创富热线0371-67655388报名,本报将根据报名人数组织考察或举办专场座谈会。

## 利润空间 30%~90%

据悉,“小xx”最早设在郑州的加盟店是在光彩市场,去年因拆迁搬到百盛购物中心对面。该公司总部的于小姐称,如果不算店铺租金和员工开支、水电费等,光从产品利润上来说,加盟商利润在90%以上。

“伊xx”的张先生则称,他的店面100多平方米,房租每月

6000元,有4位美甲师,每人开800元的工资,除了房租和人员费用及水电费外,他每月的净利润有1000多元。“利润也就30%吧,我觉得已经很可观了。顾客每天都有20多位,每人消费50~100元。”

两家都建议,要把店铺开在商业繁华区、高档社区、商场及美容院等女性喜欢逛的地方。

■投资俱乐部

## 开家创意家居店 专卖好玩小东东

□晚报记者 纪宇  
实习生 王欣欣

本报讯 “你看,这两个抱在一起的小瓷人,知道是做什么用的吗?其实它们是一对放在厨房的小调味瓶。挺有情侣的感觉吧?还有这个大力士牙签盒,在网上也是挺畅销的东西。”2月5日,代理某品牌创意家居的管先生介绍了自己的小项目。

管先生说,去年年底,他看到身边不少朋友喜欢到网上淘一些有意思的小商品,他就筹划着开了一家这样的实体店。“这些东西从网上买的话,原本几十元钱的小东西,还要加上十几元的运

费,挺不划算的。我从厂家直接批量进货,就是加点利润也比网上便宜。”

于是,他购进了不少像“情侣调味瓶”这样的小饰品,开了一家专卖店。在管先生带来的样品中,记者发现了不少好玩的小东东:绘有男孩女孩简笔画的情侣水杯,搭配同样有趣的弯把扭曲勺,芭蕾舞小人一弯腰都会拿到一根牙签,还有网上十分流行的mr.p挂钩等。这些小东西的价格都在10元~50元以内。

经营了一段时间,管先生摸到了不少门道:“这种有创意的家居小产品市场前景不错,可以在家居用品店、精品店、商场、超

市等不同场所内经营,也可以在网销售,发一些帖子进行宣传之后给顾客送货上门。”

根据他的经验,投资一间30平方米左右的店铺,需要约6万元。“其中信誉保证金2万元,将来可以退还,店铺装修费大概2万元,首批进货2万元,如果是进商场经营,流动资金需要4万元左右。如果自己开一个小专卖店,可以省去前期的部分流动资金,只要6万元左右就可以了。”

互动:管先生想利用自己的进货渠道优势找一些加盟或者合作的生意伙伴。如果您对这种小店的创意感兴趣,可以通过88创富热线0371-67655388与他联系。



情侣杯

调料瓶

牙签盒

晚报记者 白轲 图