

■创富追踪

投资人期待“好项目快出现”

88 创富热线第五届中创会即日起定期公布“投资意向”

□晚报记者 纪宇

本报讯 3月9日,88创富热线发布“第五届中创会”启动的消息后,接受报名咨询的两部电话立即热了起来,多名项目商、投资者与中创会组委会联系,留下自己的推介资料和投资意向。即日起,第五届中创会组委会将定期公布一些记者核实后的投资意向,供项目商参考。

“我寻找节能或教育等朝阳产业项目”

投资人张先生预期投资10万元

“我已经做生意10多年了,经营的是家用电器,这么多年习惯了这个行业,感觉就一个字:累。现在有了一些积蓄,想找一个相对新兴的行业体会一下,找个朝阳产业做做。”郑州市的张先生在花园路上经营家电,看到中创会启动的消息后早早打来了电话,他准备的

资金在10万元左右。“前期投入太大的项目不太适合我,加上属于尝试一下,我希望逐渐投入,所要求的项目也最好是投入不大、有前景的。”

记者立即在已经报名参加中创会的项目中替张先生筛选了几个教育、节能方面的项目,张先生对教育培训类项目十分感兴趣:“节能项目我之前曾经接触过,但是前期投入有点大,教育项目还不错,可以接触一下。”

他说,自己准备在展会当天去“找找感觉”。

“我们比较倾心特色餐饮、电子等传统项目”

投资人郭先生、靳先生预期投资6万~10万元

郭先生想寻找电子行业项目,靳先生则寻找特色餐饮项目。

“我准备了10万元资金,还是想找一个电子方面的项目,隔行如隔山嘛,我有一定的渠道和经验,启动应该快些。”郭先生说,他目前

也在经营电子贸易方面的项目,因为时间比较充足,想再寻找个项目配合着经营。

“我看到消息就报名了。”靳先生的意向也比较确定,他想用自己的闲置资金6万元寻找一个投资小的特色餐饮项目。

第五届中创会接受报名咨询的3天时间内,组委会已经接受项目报名10余家,包括餐饮、教育、美容、婚庆等,本报将在会前促成一些投资人和项目商洽谈。



88创富热线

2007 相约创业春天

时间:2007年4月中旬
地点:河南省科技馆
参展范围:餐饮食品、专利技术、服装服饰、美容保健、教育培训、商业流通、批发零售、服务业等的招商融资

主办单位:郑州晚报
承办单位:领智会展
报名热线:0371-66255085 67655388

- 项目商参展流程**
- ①索要参展申请表
 - ②传真或递交参展申请表
 - ③组委会审核发放通知确认书
 - ④项目推介单位带有有效证件到组委会报到
 - ⑤办理参展证
 - ⑥确认展位/布展
 - ⑦展会现场展示

■投资咨询台

太阳能热水器在农村有前景

□晚报记者 李亚洁

本报讯 “我想代理一种针对农村用的太阳能热水器,不知道市场前景到底怎样?”近日,市民杨先生致电88创富热线说,今年春节回老家,隐隐感到热水器在乡镇市场有火起来的趋势。

记者在十八里河的一个综合市场发现,这里聚集着大大小小十几家太阳能热水器代理商,他们普遍看好农村市场。据了解,针对这一市场,很多太阳能热水器厂家在材料及技术上创新,降低成本,这种太阳能热水器比普通热水器的价格低了几乎一半。

“我非常看好太阳能热水器在乡镇及农村市场的前景。”代理商周先生说,“太阳能热水器的品牌鱼龙混杂,关键是选一个较好品牌,可信度高,厂家还有实力做广告来配合销售市场。”

■3·15 系列体验报道

“高参”陪5名读者买电动车

这个小购买团所到之处引来不少关注目光



购车之前,专家孙先生(右一)面授机宜。晚报记者 张翼飞 图

□晚报记者 吴军 实习生 靳彩蜜

本报讯 昨天,“3·15系列体验报道”首场活动——专家陪消费者现场买电动车,在航海路电动车批发市场举行,5名消费者参与。这次活动虽然在悄悄进行,但吸引了电动车经销商的注意,一名经销商紧随其后,说要跟专家学一些技巧,好推销电动车。

“你们买车还请专家啊?” “你们这是干啥呢?” 孙先生正在教几位消费者怎么挑选车,电动车批发市场的保安跑过来问。刚过了几分钟,河南豫州电动车批发市场董事长崔福玲刚好

从这儿经过,听说了本报的3·15购车行动,直竖大拇指:“好,好,为消费者着想!”而孙先生陪着消费者走到哪儿,都引来多双眼睛:“买车还请专家啊?”

孙先生说,如果电池出厂日期早而没有用,也有损耗,比如出厂日期是2006年2月份,但消费者买时是2007年2月份,原本可以用3年的电池,只剩两年的寿命了,所以,购买时,须看清出厂日期。

“买了这根保险管,万一插头有问题,引爆了电源,不会烧毁别的电器,比较保险。” 孙先生说,这根保险管不是很长,不易发现,消费者须向销售人员声明“买带保险管的充电器”,销售

人员就不敢糊弄了。

看清电池出厂日期

“这块电池是2007年2月份生产的,可以买。”专家孙先生帮消费者袁先生挑电池。

孙先生说,如果电池出厂日期早而没有用,也有损耗,比如出厂日期是2006年2月份,但消费者买时是2007年2月份,原本可以用3年的电池,只剩两年的寿命了,所以,购买时,须看清出厂日期。

宜选无刷电机

消费者王先生看中一款电动车,孙先生上前帮他把关时,却发现车子启动时噪声很大,他劝王先生另外再选一款。“电机分有刷和无刷的,后者噪声小,低于65分贝。”

■创富活动

饭店交易见面会供需两旺

面积200平方米以下、转让费10万元以下的饭店最受欢迎

□晚报记者 李珂

本报讯 昨日,88创富热线在南郊一家饭店举行2007年首次饭店交易见面会,准备接手饭店的投资者超出了转让饭店的人数,需求旺盛。在大多数投资者看来,营业面积200平方米以下、转让费在10万元以下的饭店最受欢迎。

昨日的饭店交易见面会主要针对郑州西区和南区的饭店,40名市民参加活动。活动现场,接手方与转让方分桌而坐进行了充分交流,部分有意向的供需双方当场开始了谈判。

前江路一家180平方米的饭店老板王女士说,有3个人对她的饭店感兴趣,效果比较满意。而希望接

手大一点饭店的康先生则对此次交易会上大饭店不多的情况不太满意。

现场记者注意到,一些有经验的转让方事先印好了传单、名片,并制作了易拉宝,效果非常明显,也深受投资者的欢迎。另一方面,多名欲转让饭店的老板准备不充分,临时到附近的文印店打印资料而误了事。在此创富记者提醒,为收到效果,参会前最好做好准备。

本次见面会的转让及接手信息将刊登在本周四的《郑周刊创富》上,届时您可通过本报88创富热线67655388查询。下一次饭店交易见面会的时间、地点,请关注本报周三后的预告信息。

交行员工植树黄河边



本报讯 3月11日上午,交通银行郑州分行的团员来到黄河富景生态园植树,并举行了“交通银行青年林”现场揭牌仪式。

交通银行郑州分行行长梁玉珍说:“植树造林,绿化祖国,是一项造福于人民的光荣而艰巨的伟大事业,作为新世纪的团员青年,我们理应以自己的实际行动,为祖国的绿化事业作

出贡献。”同时,梁行长提出了3点希望:一要勤奋学习,增长才干;二要立足本职,建功立业;三要开拓进取,永葆活力。

目前交通银行正处在推进战略转型期,梁行长表示,全体交行员工将不断开拓创新,以人性化的服务和创新性的产品为构建和谐社会作出贡献。

刘卫清 文/图

■大家帮大家

投资婴儿早教中心 他想听听您的意见

□晚报记者 李亚洁

本报讯 “想和朋友一起,投资一个婴儿早期教育中心,但我对该项目的市场行情并不了解。”年轻的市民冯先生近日致电88创富热线寻求帮助。他手头有充裕的资金,想

通过加盟的方式投资早教中心,就是心里没有底,想得到高人指点。

近年来,早教中心、亲子园,包括家庭月嫂等行业以较好的收益引发了许多人的创业冲动。但投资者如何将商机转化为具体行动呢?它的市场风险又在哪里?冯

先生很想听听您的意见。

如果您有成熟的早教项目,或是这个行业里的“老江湖”,都可以拨打88创富热线0371-67655388,本报将为您和冯先生牵线搭桥,并根据情况组织大家进行面对面的交流。