

车房联展 车展篇

联展在即商家参与热情高



资料图片

□晚报记者 陈娟/文 吴琳/图

由本报主办的“第八届郑州住交会暨汽车展销会”将于本月29日至4月1日在省人民会堂和紫荆山广场举行。本应在上周就结束的报名工作，在随后的一周内又接到了许多经销商的热情参与。但由于展位有限，报名参展的商家已经远远超出预订展位，目前，主办方正在加紧审核参展商资格的工作，旨在为郑州市民打造一台“货优价实”的车市盛宴。

感动：商家参与热情高

郑州海马汽车销售服务有限公司副总经理彭勇：“郑州海马在成立之初就已经开始与晚报合作了，晚报本次举办的车房联展，充分挖掘了车、房两大消费潜力，并把他们有机

的结合在一起，为购销双方提供了一个绝佳的平台，这样的展会我们一定要参加。”

天津汽车工业销售河南有限公司总经理崔耀：“从此前的家用车展，到后来的周末看车团，再到本次的车房联展，可以看

得出晚报是真正从车商和消费者角度考虑问题，切实为双方搭建桥梁。同时，从一系列的活动中也可以看出，晚报的活动设计周密，宣传到位，影响更大，对这样的车展我们有信心。”

河南双盛汽车销售服

务有限公司企划部经理戴杰：“看到车房联展的消息后，感觉这种形势非常新颖，能为商家聚集潜在的客户群体，就赶快拿起电话报名，没想到展位只剩下仅有的两个了。看来以后有这样的活动我们要行动得更快些。”

理由：天时地利人和

北京现代金阳光特约销售服务店副总经理张光勇：“尽管春节前后火爆的车市消化了一大批购车力量，但从目前市场情况来看，消费者已经逐步成熟起来，已经学会‘择机’购车。一些‘在行’的消费者更看准年后是车价的低谷时期，所以选择在此时举办车房联展有望创造出节后的又一销售高峰。”

河南双仪汽车销售服务有限公司市场部经理王建：“从车房联展的策划书中可以看出，本次活动可谓占尽了天时、地利、人和。3月正是商家亟待拉动销售的关键时期，而位于郑州黄金地段的展会现场又为商家和消费者提供了便利的交通。而‘人和’则是我们商家最为看重的，晚报第八届郑州

住交会为本次展会聚集了大量的潜在消费力量。”

河南新裕隆汽车销售服务有限公司市场部经理高超：“这次车房联展是经销商与消费者的一次盛会，让准备购车的消费者有的放矢进行选择。而且本次有住交会的加盟，定会使展会的人气得到切实的保障，这对于商家而言是最为重要的资源。”

优势：资源充分整合

河南神源汽车销售有限公司总经理高顺新：“其实房车联展的意义不仅在于它本身取得的交易成果，也不在于带来了参展企业、相关服务机构、消费者多方共赢的局面，最重要的是能够借助联展取得的成功和它产生的巨大的影响力，以及良好的经济效益与社会效益所形成的综合优势，使房车联展成为展会经济中的强势品牌。”

河南万兴汽车贸易有限公司企划部经理李现花：“车房联展有效整合了车展、房展的客户资源，使展会的客户群大大增加，实现了两展的共赢。”

车市动态

秀出你的赛拉图故事

东风悦达起亚捷报传来，其旗下人气中级车赛拉图上市仅一年有余，销量就突破了10万辆。借此，2007年3月7日至4月6日，东风悦达起亚将举办“十万车友携手 传递风尚无限”赛拉图车主故事有奖征集及网络评选活动。

据东风悦达起亚河南新裕隆专营店的负责人介绍，在为期一个月的活动时间里，通过作品征集，赛拉图车主和赛拉图爱好者的风尚生活，都将一览无余地呈现在大家面前。只要您能秀出自己与赛拉图的风尚故事，可以上网，向全国的网民“晒”出自己的赛拉图生活。

河南广发专营店负责人介绍，从3月7日开始，赛拉图车主及网友可以登录东风悦达起亚网站(www.dyk.com.cn)或SINA汽车首页参与活动，您将有机会获得风尚好礼，更有机会获得由东风悦达起亚赛拉图奉送的双人往返免费参观上海车展的机会。

河南双盛专营店负责人介绍，自上市以来，赛拉图很快得到了消费者及业界的关注，并迅速成为中国市场上人气最高的中级车之一。而东风悦达起亚新出台的发动机、变速箱5年10万公里的保修期限，创行业之先，更为赛拉图提供了强有力的售后保障。周莹

CHERY 奇瑞 A5 · 赏心悦目

激扬我生活!

免费 4000 油卡

你开车 我加油

奇瑞 A5 “春油”行动

凡在2007年3月1日-2007年3月31日期间，购买奇瑞A5的用户，就可获得价值4000元的加油卡一张！畅享春日激情，奇瑞A5“春油”行动带您欢乐游天下！

河南新大陆实业发展有限公司

郑花店：0371-6555 8167 北环店：0371-6379 8955

地址：郑州市郑花路198号（柳林镇政府北500米）

奇瑞汽车 更安全 更节能 更环保

24小时服务热线：0371-6569 6680

河南新裕隆 真诚不变 服务永恒

河南省政府定点采购单位/东风悦达起亚河南首家4S级店

RIO 千里马

缤纷世代，礼送三八节

东风悦达起亚·感恩三八节！凡女士3月8日—8日当天到店购车，即可获赠RIO千里马，特别优惠1000元！

心动出发

“i”世代每日登场

追求自然，畅享生活！

超越“i”的领域，延伸“i”的触角，开启“i”的世界！

你已被吸引 RIO 千里马 了吗？

RIO 千里马 就是“i”世代！“i”世代来了！“i”世代来了！

RIO 千里马 来了！

心动行动 我动

东风悦达起亚河南新裕隆4S店

郑州花园北路与开元路交叉口

销售电话：0371-65590188 65590166

郑州北环展示厅：0371-63790973 83798805

二级网点：

濮阳中大奖：0393-8742886 濮阳中原路中段

平顶山金铁龙：0375-4976759 平顶山高阳路中段

许昌亚飞：0371-64126786 孔文社南东100米

三门峡亿利：0398-2897088 三门峡开发区机动车市场

www.hnyulong.com.cn

KIA 东风悦达起亚 The Power to Surprise