

企业联盟共话“吃喝玩乐”

(上接B12版)

□见习记者 谢宽/文 晚报记者 吴琳/图

继上周推出了以“餐饮娱乐联合，引领时尚消费”为主题的消费联盟沙龙之后，4月4日，本报又推出了“消费1000，送您500”的吃喝玩乐消费接龙活动。活动的目的，就是借助本报的媒体优势，使得企业在联盟中等到更好的发展，达到双赢。为此，我们采访了11家企业的负责人。

阿庆嫂集团 依靠媒体 资源共享

“我已经是第二次参加郑州晚报关于消费联盟的会议了。”阿庆嫂集团董事长柳娥说：“首先联盟的宗旨很好，整个方案我也看了多遍。整合行业资源，商家强强联合，客户资源共享，媒体保驾护航，这也说出了我们商家心声。其次，

是我们加入联盟中，郑州晚报带给我们很多实惠，合理的广告价位，全方位的活动报道，不但能起到共赢受益，同时，企业也能更好地树立自身良好的品牌形象。参加联盟有媒体护航、有强势企业合作，我们大力支持，积极参与。”

蓬莱阁酒店 围绕服务 吸引客户

“活动为我们搭建了平台，各企业间更好的沟通、交流，感谢《郑州晚报》媒体的支持。”蓬莱阁酒店城东路店总经理高慧谈到：“说起联盟，首先应是强者之间的结盟合作，强者拥有更优势的资源，强强合作才能共享这些资源，更多的顾客因为

联盟能带给他们更多的实惠和便利而在联盟的阵营中跨行业消费加入联盟，从这个平台中间获取更多的客源是所有企业共同的愿望。第二，因为联盟活动将顾客吸引了，我们更要考虑怎么服务，怎么让顾客满意，让顾客真正记住我们。”

如一坊豆捞 互相学习 相互提升

“既然坐在这里，就应相互学习，同行业间加强交流，不断完善自己，提升自己。跨行业企业，比如说足疗、酒店、咖啡、KTV都

是一个很好的相互补充，希望以后有合作的机会，希望‘郑州晚报’作为媒体能够引导市场消费。”如一坊豆捞经理霍建斌说。

西湖明珠 借助媒体 解决企业压力

“我们来这里三年了，郑州市场竞争激烈，企业感受到很大的压力。但是大家通过媒体结识对方，这本身就是一个很好的宣传，通过了解，大家互利互助，谋求共同发展。举个例子来讲，我们酒店经营的是杭邦菜，

可我们家里来了客人，不能总住在我们那里，总吃我们的杭邦菜，也需要经常换换口味，这样通过大家的相互介绍，客人便熟悉联盟中其他的酒店，达到客源共享。”西湖明珠张建明董事长说。

良子足道 远道而来 虚心学习

“这次有幸来郑州参加会议，良子足道总部在北京，公司已经成立了十年。虽然我很少来到郑州，但是对于媒体搭建平台的活动，我还是比较支持的，

也有幸能在郑州结识各界的朋友，更多的听听各位对企业联盟的想法和经验，抱着虚心的态度学习。”良子健身集团北京总部执行总裁王欣说。



通通有礼 分类信息

庆典礼仪

★郑州红玫瑰婚庆公司 63917360
★同禧婚礼顾问总部 61522217
★低价庆典礼仪演出 13598877055
★宏安礼仪庆典演出 65033692
★缘信婚礼全套服务 65756796

八方礼仪·打造第一礼仪品牌
大型庆典、文艺演出、焰火晚会
66111238 www.zzbfly.com

影视制作

★绿茵影视广告专题片 65634090

婚介服务

★三毛婚介 38元至成 66976980
★义务婚介单身俱乐 67927675
★婚恋交友 61593482, 65907797

★伊人婚介诚信正规 65834999

★婚介 免费 登记 65255398

★征婚成功后交费 65125056

夕阳红

★郑州龙湖老年公寓 62567399

★陶然老年公寓(优惠) 68706669

商都招商网同步发布 欲知更多资讯请登录 www.zhaoshangcn.com

本栏目由河南华融律师事务所 www.lsfw.com 提供法律支持，法律顾问：臧庶康

使用本栏目信息，请供需双方认真核实有关证明材料，签订有效法律合同。

机票速订

- ★ 中旅国际国内航服 6666-9797
- ★ 南航·特价机票 66667766
- ★ 各航空公司打折机票 66666707
- ★ 机票价最优 66666808/66666828
- ★ 平安特价机票 0371-66666685
- ★ 订送打折优惠机票 63311111
- ★ 机票速订 66667799 65941222
- ★ 客易达折惠机票 66616666
- ★ 特价机票酒店预定 65659999

澳门豆佬 利益转变 同行变同伴

“2006年初，澳门豆佬进驻郑州，目前在郑州拥有三家店。澳门豆佬主营火锅，可能是巧合，坐在我对面的如一坊也是和我们同种类型的火锅。但是今非昔比，既然联盟，那就是朋友，

从行业的角度讲，我们是以海鲜为主，经营的内涵不同，层次不同。所以，我们并不是冤家不可。相反在新的形势下转变思想关系，优化方案，同样可以是伙伴。”澳门豆佬总经理齐铭说。

金帝咖啡 共同探讨 找出结合点

“对于郑州晚报推出的这次活动，我们非常支持，大家坐在这里的目的，就是相互探讨，找出我们的结合

点，让大家完全能融入到这个联盟团体，互利互助，把我们的联盟办好。”金帝咖啡副总经理张帅伟说。

东坡眉州 加强合作 引领消费

“今年是东坡眉州进驻郑州市场的第五个年头，但是在郑州，我们还属于新军。”东坡眉州董事长张树柏说：“从我们的行业角度来讲，我们是做家常菜的，实惠为基础，结合南北文化，把一些菜系进行改革，

效果不错。今天借媒体搭建的平台机会也看到许多同行坐在这里，我也很高兴能够结识一帮朋友，同时也抱着学习的态度跟各位同行相互沟通，也希望大家多多提供信息，共同引领健康火锅。”

爱晚亭 从中获利 希望继续

“爱晚亭酒店2005年9月开业，以湘菜为主。我们已不是第一次参加《郑州晚报》的活动了，在去年我们就参加了郑州晚报“消费返券”活动，当时有30多家企业参加，消费者在任何一家消费后，都可以得到一枚徽标，积够三枚便可以领到50到

100的代金券，消费者的积极性很高，我们酒店也从中受益不浅。此次推出的“消费1000送500吃喝玩乐消费接龙”活动我觉得不论是对商家还是对消费者都有更大的吸引力，我们大力支持积极参与。”爱晚亭总经理苏阳华说。

漓江温泉 根据特点 找出共鸣

“随着生活水平的提高，消费者的消费能力大大增强，大家商讨和交流的目的，在于相互合作，根据自身的条件和特点，为广大消费者送上更满意的

产品。其次组成联盟，开展活动最重要的是产生共鸣，把大家的共性总结起来，把联盟活动长久的做下去。”漓江温泉副总经理李栓林说。

纯水岸酒店 业内合作 健康发展

“2003年12月开业至今已经走到第四个年头，纯水岸酒店主要定位度假酒店，就像众多酒店一样，服务客户永远是第一选择，我们生存的基础也是服务。三年来，我们

一直很关注媒体的宣传，今天有幸能参与到这个联盟中，希望通过《郑州晚报》这个媒体，加强我们业内的合作，是行业更健康良性的发展。”纯水岸酒店副总经理张挺说。