



1977年~2007年 恢复高考30年

手捧“铁饭碗” 想着考大学

30年前,陈宜良夫妻俩同时参加高考 现在都是大学教授

手端“铁饭碗”,心想着高考

1953年,陈宜良出生在甘肃兰州,和爱人梁威是小学、中学同学。两人称得上青梅竹马。1971年高中毕业后,两个人都在家“闲置”了将近一年。后来当地铁路局为了解决当时师资短缺的情况,安排了一个中专师范班选拔考试。在入学考试中,陈宜良和梁威成绩优异,进入师范班学习,避免了与大多数同学一样下乡插队的命运。后来,两个人都到兰州铁路第七

中学当了老师,陈宜良教数学,梁威教语文。

1977年,恢复高考的消息传来,给陈宜良打了一针“强心剂”。“高中毕业我就想考大学,只是条件不允许。后来考大学一直是我的心愿。”陈宜良说,听到恢复高考的消息,她和梁威一商量,都准备报名参加考试。“当时我们也算是捧着铁饭碗的人。很多人不明白我们为啥还非要参加高考。”

参加高考遭到父亲反对

“万一考不上怎么办?”陈宜良一回到家说要报名参加高考,父亲第一个站出来反对。“也许是当铁路工程师的老父亲已疲惫不堪了吧,他当时并不怎么赞成我高考。”陈宜良说,“在中学教书,每个月有40多元钱的工资,在当时算是不错的工作了。”父亲当时说:“别人

插队的去考大学可以理解,你在这儿‘捧着金饭碗要饭’,又何必呢?”

幸亏妈妈比较理解女儿,最后还是偷偷把户口本给了陈宜良,这才算报了名。不过考虑到父母身体不好,需要人照顾,陈宜良放弃了报考北京一些著名大学的机会,选择留在兰州,报考兰州大学。

□晚报记者 张勤
见习记者 张竞秋

昨日,本报发出“纪念恢复高考30年”的征集令,邀请参加了1977年那场高考的市民说说自己的故事。很多读者通过来电、来信,叙说自己的高考故事。如果您也在1977年参加了高考,或者您的亲朋好友参加了那次高考,您也可以和我们说说。我们将继续开通倾听热线67659999,以及电子邮箱(8861066@qq.com)等着您的故事。

本期人物

陈宜良,郑州大学化工学院教授;爱人梁威,郑州轻工业学院教授。1977年恢复高考制度,两人不顾家里的反对,参加了当年的高考并考上了大学,又同时来到郑州工作。

怕考不过学生,很多老师放弃高考

说起参加高考的经历,陈宜良说幸亏她当时坚持了。她说,1977年恢复高考,大家起初确有一种恍若隔世、欣喜而难以自持之感。不过冷静下来后,不少人打了退堂鼓。

来的老师有七八十个,最后参加考试的只有十几个。”陈宜良说,高考当天,她和自己教的学生在同一个考场考试。“这也可能是很多老师所担忧的,怕万一自己没考上,给人的感觉好像是这个老师还不如学生考得

好。很多老师放弃了。”但陈宜良坚持下来了,她对自己有信心。

最终,陈宜良被录到了兰州大学化学系。

同时,梁威也以优异的成绩考入了西安交通大学,学习自动控制专业。

夫妻俩双双来到郑州

1982年,陈宜良和梁威大学毕业了,并同时被分配到郑州。这一过就是25年。

陈宜良和梁威在各自的领域里做出了成绩。陈宜良现在是硕士研究生导师,先后担任环境科学系主任、

催化新材料研究所所长等职务,还是省级优秀课程《物理化学》的负责人。在郑州轻工业学院,梁威教授先后两次被国家教委选派,作为公派访问学者赴美进修访问。1999年11月在第

二次回国一年后,又被原先的美方导师聘为访问研究员再次赴美作为期3年的访问研究,完成多项美国国家卫生部和Sony公司、Computational Diagnostics公司资助的项目。

放弃国外高薪聘请回国搞研究

2002年,梁威本来有机会留在美国,而当时去探亲的陈宜良教授也已经同时被美方聘用。但夫妻二人还是选择回原学校工作。

“在人们看来,我们那

一代人中不少都是挺固执、挺傻的,但从这种固执中体现出来的是他们对诸如诚信等传统道德底线的坚守和怀念。这些东西今天已深深融入他们的血

液之中。”陈教授说,从另一方面说,30年前恢复高考制度造就了他们,30年后他们以这种理念来回报社会,回报国家,天经地义,再自然不过了。

糖尿病患者,知蜂堂为您解决三大难题

糖尿病患者多困惑:三大难题成了康复路上的“拦路虎”!

糖尿病患者第一难——血糖波动,降糖难!
糖尿病患者患病以来,一直坚持吃降糖药,可血糖就是迟迟降不下来;有的人血糖虽然短时间降到了正常值,可没过多久,血糖就像坐水球被戳时按下去的皮球,还会升高,吃药也不管用!……
血糖波动越厉害,并发症来得越快!越急!越猛!

糖尿病患者第二难——并发症多,生活苦!
患病三五年,大多数糖尿病患者就陷入了并发症的包围之中,常常是“上不了两层楼,脚下已经软得像棉花;天气刚一转凉,别人不感冒他却第一个去医院报到;身上痒起来,恨不得把肉都刮下来;睡不着觉,并不好就得睡到天亮;上厕所更像是去上刑,大便之前先得哭一场……”每天承受这样非人的折磨,生活质量从何谈起?

糖尿病患者第三难——多药同服,肝肾苦!
这时患者会出现:高血压、动脉硬化、静脉曲张、糖尿病足等严重并发症,每一种都需要治疗,每天吃的药比饭还多……
掏空了存折不用说,是药三分毒,如此下去,身体哪能老得消?

糖尿病专家提醒:两大认识误区是导致三大难题的罪魁祸首!

误区一:只以降糖,配药恶!
很多糖尿病患者错误地把糖尿病理解为就是血糖高,认为只要血糖降了,血糖平稳了,糖尿病就控制住了,于是拼命地降糖。其实,这是一个错误而可怕的理念,事实上,没有人能够保证血糖一年3.6-5.6,一天2.4小时完全不波动,只要血糖波动,血糖随血液循环到人体的各个部位,并发症就不可避免会出现。同时,糖尿病是一种慢性进展性疾病,患者一旦查出自己患有糖尿病,就意味着身体各个脏器器官已不同程度地受到了损伤,而单纯降糖并不能对各脏器的损伤进行针对性治疗,血糖再次波动,已经脆弱的身体器官将再次受到损伤!所以,治疗糖尿病必须采用综合的办法,

误区二:盲目用药,隐患多!
当下脚麻木、视力下降、乏力、便秘、腹泻等多并发症齐上阵时,大多数患者茫然失措,不知道应该如何治疗。头痛医头、脚疼医脚,多种药物齐上阵,结果,并发症没治好,肝肾却出了问题。

事实三:是药三分毒,如此多药长期服用,当然会对糖尿病患者肝肾造成损害,如此治疗,无异于饮鸩止渴。

知蜂堂蜂胶有妙招 五大特点专攻并发症!

我们知道,防治糖尿病并发症,关键在血管和神经系统的维护,因为80%的并发症来源于血管和神经系统,而我国家权威的中医药大典《中华本草》第九章明确指出,蜂胶具有清活血脉、软化血管和修复营养神经的作用外,还具有调节血糖、增强免疫、修复组织、抗氧化等多种作用,几乎与糖尿病各种并发症“一一对应”,是糖尿病并发症全面有效的解决方案。而且有关资料中还明确指出:蜂胶无任何副作用。

知蜂堂蜂胶专为糖尿病患者所研制,稳定血糖、降脂、提高免疫,与降糖药配合服用,为您提供糖尿病治疗的全面解决之道!

特点1: 易吸收, 见效快。知蜂堂蜂胶能够同时预防和改善并发症,如视力模糊、乏力、四肢麻木、失眠、便秘、皮肤瘙痒、心脏病、高血压、高血脂、糖尿病足等。

特点2: 针对根源。知蜂堂蜂胶对并发症的作用直达根本,虽然并发症的外在表现多种多样,但他们的病因都集中在血管、神经、代谢、免疫系统上,知蜂堂蜂胶从四大系统入手,从根本上对这些并发症进行作用。

特点3: 改善全面。知蜂堂蜂胶的每一种作用都很强,它能在一些多年形成的并发症如乏力、视力下降、便秘、失眠等病症在短期即得到有效改善。

特点4: 安全可靠。知蜂堂蜂胶是纯天然前,没有副作用,还能保肝、护肾,这一点对糖尿病患者来说尤其重要。

特点5: 经济省心。一种物质解决多种问题,避免了多药同服所带来的压力,而且只需每个月190多块钱,很大程度上减轻了糖尿病患者的经济负担。

专家提示:蜂胶配王浆使用,效果更快!更明显!更稳定!

咨询电话: 0371-66633006

地址: 郑州专一 河医一附院立交桥东20米路北知蜂堂 / 郑州专二 黄河路与政七街交叉口向西60米路南知蜂堂 / 郑州专三 黄河路与东三街交叉口向东20米路南知蜂堂 / 亚细亚一楼医药保健专柜二区 / 新密 五四广场南100米电业局斜对面知蜂堂 / 新郑 洧水路清水大药房 / 巩义 市医院向西200米保和堂药店 / 宋陵药店 / 上街、荥阳 人民医院对面友谊街向北20米路东知蜂堂 / 登封 嵩山广场十全堂

为什么是中植?

——奇瑞汽车对河南中植开放全系列车型营销权探秘后续

上周,晚报刊登了奇瑞公司对河南中植开放全系列车型营销权限的消息,一石激起千层浪,诸多读者对奇瑞汽车的这一举动表示赞赏,这样既方便用户购车,又能很好地体验中植服务;也有读者对河南中植持有怀疑,到底该司凭借什么优势让奇瑞这一民族自主品牌汽车巨头倾心于她?今天就让笔者带您进一步揭开河南中植的魅力面纱。

两手抓,内外兼修促发展

汽车营销企业的业绩用销量来展现可谓再合适不过,销量大,最起码说明两点:一是产品畅销;二是营销企业做得好。河南中植汽车销售服务有限公司(以下简称“河南中植”)成立至今仅有3年时间,但在这3年里,她却取得了从月销量20台提升到600台的辉煌成绩,06年全年完成奇瑞旗云和东方之子销售4000余台,成为河南车市一匹名副其实的“黑马”。

如何在短短时间内,中植就取得如此叫好的效益?该公司副总经理史齐放介绍说:“车是消费者买的,也是中植员工卖的。企业站在这两种要素的基础上,应做好两个方面的事情:对外是给消费者提供

良好的产品和优质的服务;对内是给员工打造好牢固的平台和发展空间。两手抓,内外兼修促发展,既提升了员工的满意度又给消费者带来利益,生产厂家对经销商必定刮目相看,也就能得到社会各界的认可和称赞!”

金杯银杯不如老百姓的口碑

据河南中植一位不愿透露姓名的老员工介绍,河南中植凭借汽车维修服务起家,其前身是郑州老司机朋友们都耳熟能详的“黑子洗车油器”,十几年的汽车专业维修服务口碑是它宝贵的财富,也是河南中植长期隐藏在幕后的一块金字招牌。

在河南中植中原西路奇瑞4S店的售后维修站,笔者随机访问了一位东方之子车主李师傅。“中植的服务做得很不错!”李师傅说,“首先是价格实在,到中植买车不用担心价钱虚高;二是售后保障好,啥时候到中植做维修保养,接待人员和维修师傅服务都很到位,更换一些小物件的活儿基本上都是免费干;环境也不错,让咱觉得很舒心!”

自身实力强,竞争才有力量

在北环的汽车市场,在中博汽车广场,在市民聚集的地方,随处可见中植的工作人员向市民介绍东方之子、旗云、A5、V5等奇瑞汽车的身影。三年里,河南中植从一个店面发展到几家店面,人员队伍也扩大到二三百人,库存从几十台上升到近千台,全省营销网络也初具规模。

“盘子大了,肩上的担子也更重了,这就需要不断地提升自身实力。”史总坦言道,“‘打铁还需自身硬’,中植人深知这一点。这两年,我们通过增添一流的硬件服务设施,加强员工的服务意识和职业技能培训,大大提升了企业的核心竞争力。但是中植人并不满足,我们的目标是要为广大消费者提供世界品质的自主品牌汽车,这和奇瑞公司的事业目标不谋而合;奇瑞在进步,中植在成长,进步企业携手成长企业,定能创造出辉煌的明天!”

河南中植汽车销售服务有限公司

地址:郑州市中原西路116号
销售热线:0371-67275555
24小时维修热线:0371-67647777