



2007·郑州  
中国中部  
投资贸易  
博览会

人物志



南昌工商联副会长熊幸平

# 中部不能再拿大米和猪肉 从沿海换回矿泉水了

□晚报记者 徐刚领  
实习生 乔治

**本报讯** “中部不能再拿大米和猪肉从沿海换回矿泉水了。”昨日下午，在第四届城市友好商会会长会议之后，南昌市工商联副会长熊幸平提出

这一观点。

熊幸平说，沿海地区之所以走在了中部的前面，一个重要原因就是政策对东部沿海的倾斜。而现在国家的政策开始向中部地区倾斜，中部地区就面临很好的发展机遇。“中部有人力资源、矿产资源，

将来应当主动承接东部沿海地区的产业转移。我认为，中部地区将来会超过南方。”熊幸平认为，中部地区再也不能拿大米和猪肉去沿海换回矿泉水了。中部应当从发展农业的传统思路之中跳出来，大力发发展工业和第三产业。



熊幸平 晚报记者 王梓 图

世界500强、欧尚集团中国区发展总经理郑继昌

## 河南还没有欧尚超市 我想在郑州开一家

□晚报记者 裴蕾  
见习记者 李萌

**本报讯** “河南人口众多，市场巨大，经济条件很好，我此次郑州之行，就是希望找到合作的切入点……”昨日，世界500强企业之一、法国欧尚集团中国区发展总经理郑继昌表示：“希望能在郑州

开办法国欧尚连锁超市。”

据介绍，法国欧尚集团是目前法国第二、欧洲第六的大型跨国商业集团，以经营大型综合超市为主。

“我们欧尚超市主要以零售为主，商品中60%为食品，食品当中又有50%为生鲜冷冻产品，因此，我们的超市无论在哪

里开办，对发展当地食品加工业、农业、养殖业都会起极大的推动作用。”郑继昌说，目前，在中国开办的16家欧尚超市主要分布在江苏、浙江、上海、北京、天津、成都等地。“这是我第一次来到河南、来到郑州，希望在参加中部博览会期间，能寻找到双方合作的机遇。”



郑继昌 晚报记者 白韬 图

>>>小编解词

### 欧尚简介

1961年，第一家欧尚商店在法国诞生，它在经营中首次将“自选、廉价、服务”三者融为一体，由此，欧尚成为世界超市经营先驱者之一。

目前，作为世界著名大型超市经营者之一，欧尚年营业额近300亿欧元，在世界上10多个国家拥有300多个大型超级市场、600多个超级市场、600多个便利店，员工超过13万人，是目前法国主要的大型跨国商业集团之一，也是世界500强企业之一。

中国是一个具有巨大潜力的市场。在亚洲，继泰国之后，欧尚首选了中国上海。上海杨浦中原店于1999年7月18日正式开业。

# 就业的基石 成功的摇篮 ——记郑州电力职业技术学院



郑州电力职业技术学院是经河南省人民政府批准成立，国家教育部备案的一所全日制普通高等院校，位于河南省郑州市中牟新区310国道旁，占地500余亩，建筑面积16万平方米。现有教职工600余人，在校生13000余人。学院高楼耸立、绿树成荫、楼台亭榭、环境优美，是莘莘学子深造成才的理想学府。

学院始终贯彻“理论实践一体化”的教学模式，注重素质教育，努力提高学生的动手能力和适应社会的能力。学院现设六系一馆两中心（电力工程系、电子工程系、计算机科学系、机电工程系、信息工程系、基础系、图书馆、实验中心、计算机中心），开设有电力工程

类、电子信息类、机电类、计算机类等10余个专业，各专业均有教授、专家、全国优秀教师作为学科带头人，并配备有先进完善的实验设备，保证学生学到过硬的专业技术知识。

伴随着我国教育体制改革的深入发展，郑州电力职业技术学院在狠抓教学的同时，又积极为毕业生拓宽了就业渠道。学院招生就业处全面负责毕业生的安置工作，在全国十多个大中城市设立了就业办事处，并与全国各地大型人才市场、人才交流中心紧密合作，建立了庞大完善的毕业生安置网络机构，为毕业生提供了万无一失的就业保障。

学院以其令人瞩目的办学业绩，引起社会各界的关

注。清华大学在该院成立了支持教育及社会实践基地，

建立了职业技能鉴定工作站，学生不出校门就可拿到国内外通用的职业技术资格证。《人民日报》、《中央电视台》等新闻媒体先后100多次报道过该院的先进教学方法和科学的管理手段。同时该院也赢得了学生、家长的信赖及社会各界的广泛赞誉。

**校园文化生活**

校园楼台亭榭，碧草连天，清雅别致。文化长廊、荟萃亭、孔圣尊像、中心花园及校东的西湖公园等人文景观交相辉映，处处尽显郑电院深厚的文化底蕴和综合实力，为广大学子构建了一所富含中原神韵又具现代气息

的文化圣殿。

为营造健康向上、文明和谐的校园文化，我院本着“环境造人，文化塑人”的育人理念，全面推行素质教育，设立了“星海文学社”、“繁星书法协会”、“爱心履程志愿者协会”、“球联协会”、“文工团”等20余个学生社团，积极组织开展“文化艺术节”、“电院书画展”、“球谊联赛”、“青春杯”歌咏大赛、“演讲明星大赛”、“文艺大联欢”等精彩纷呈、形式多样，有益学生身心健康活动，丰富学生的校园文化生活，大大提高了学生的综合素质及社会适应能力。

**就业**

学院本着“一切为了学生、为了一切学生、为了学生一切”的服务宗旨，以就业为导向，积极调研市场，灵活设置专业课程，始终把打造学生的就业能力、提高学生的就业率贯穿于整个教学过程中，同时依照企业、市场的需求标准，开展系统专业化的就业指导，为学生“量身定做”，进行职业生涯设计。

学院招生就业处全面负责毕业生的安置工作，在上海、苏州、杭州、珠海、昆山、无锡、南京等十多个大中城市设立了就业办事处，积极与全国各地大型人才市场合作，拓宽毕业生就业渠道，并不断推进

学校与企业之间的多项合作，先后与国内500余家大中型知名企事业单位建立了稳定的毕业生供求关系，形成庞大完善的就业安置网络，有利地保障了毕业生顺利就业。

为确保毕业生能够稳定工作，学院实施三年跟踪服务制度，定期回访毕业生及毕业生家长，了解毕业生的生活及工作情况，对工作不适应的学生，及时进行工作调整，切实解除了学生及家长的后顾之忧。

**百万重金助学子**

**默默奉献20年**

“肖彦君有一颗善良的心，近20年来，累计救助贫困学生2800人次，自己慷慨解囊120万元之多……”偶然的一个机会，笔者在《人民日报》看到这样的报道。郑州电力职业技术学院院长——肖彦君。是什么力量支撑他做出这些看似平凡简单而又难以理解的事呢？还是听一听与他打过交道的人的说法吧。

陈敬明，2002年的毕业生。初中毕业后，被郑州电力职业技术学院录取。可他的家庭磨难多多，60多岁的母亲患病多年，他的哥哥也因病住院，家里背着8000多元的债务。

接到录取通知书后的陈敬明到处借钱，却毫无结果。

对上学近乎绝望的他，他想用自己毕业后的收入还学费决定先到学校报到。8月3日凌晨，他带着两个馒头和仅有两元钱，怀着对学校的渴望、对知识的渴求，骑上单车用汗水和勇气踏上了求学的征程。

当晚11时许，奔波了300公里，陈敬明终于来到位于中牟县境内的郑州电力职业技术学院新生接待处。当时他身上只有两元钱，被握得皱巴巴的，再累再饿也没舍得花掉的两元钱。了解到这一情况后，学校当天就把他的食宿问题解决了。次日，学校专门派老师到陈敬明的家里看望。见到陈敬明家徒四壁，肖彦君院长立刻作出决定：免除陈敬明在校三年的全部学费，还主动承担了他上学期间吃、穿、住、用、行的所有费用，当时很多人都被感动了！

肖彦君办学近20年来，他安置毕业生16000余人。以办学为载体，安置大学生及农村剩余劳动力就业高达数万人。每一年，他都要到全国各地去了解自己学生的工作情况。他经常对别人说：“如果我死了，我不愿意给我的儿女们留下多少物质上的财富，我要给他们留下的一种精神，一种奉献的精神”

周伟卿 朱星伟