

>>>本月30日·中牟

《梨园春》助阵西瓜节□晚报记者 周伟卿
通讯员 张校强

本报讯 记者昨日从中牟县政府获悉,拟定4月30日开幕的河南一中牟第三届西瓜节,不仅保留了过去的传统项目,还将有《梨园春》栏目及名家名角助阵,更有新型精品楼盘展示。

据介绍,第三届西瓜节开幕式定于4月30日举行,为期两个月。开幕式当日,将举办西瓜新品种展示、西瓜盆景展示、西瓜品质打擂、吃西瓜比赛、西瓜运动会等项目,河南电视台品牌栏目《梨园春》将在中牟县政府对面文化广场举办特别节目——“《梨园春》在瓜乡”,拟定于5月6日在河南卫视黄金时段播出。

>>>本月27日·荥阳

万亩槐花待君来

□晚报记者 王战龙

本报讯 槐花有多少种吃法?槐花包子、槐花饺子、槐花饼、槐花蒸菜……昨日,荥阳“万山槐花节”开幕,万亩槐花已盛开,感兴趣的市民可以在曲径通幽的山林间,赏槐花美景,品槐花盛宴,体验休闲采摘之乐。

万山生态旅游区位于荥阳市南部,距郑州仅有20公里。目前正是槐花盛花期,花期将持续到五一结束。荥阳市旅游局局长李连山说,槐花品种丰富,在万山的梨花山庄、梨花寨、龙泉山庄等农家乐活动中,游客可以尝到槐花包子、槐花饺子、槐花丸子、槐花烧饼、炒槐花、蒸槐花、凉拌槐花、槐花菜馍等绿色佳肴。

>>>本月29日·市区

730路、732路公交开通

□晚报记者 徐富盈 通讯员 邵丽娟

本报讯 据市公交五公司工作人员介绍,29日730路、732路公交正式开通,其中730路由紫荆山发往长江路西环路,途经紫荆山路、南关街、陇海路、银基商贸城、铁路局、小赵砦、保全街、古玩城、绿云小区、政通路、航海路,最后到长江路西环路。732路由火车站发往纬四路中州大道,途经兴隆铺电厂、沙口路、博颂路丰乐路、索凌路、园田路、信息学院路、北环路、河南财院、大铺路、河南博物院、经五路、花园路、政七街、经三路、红旗路、省人民医院、省胸科医院、未来路、燕寿路。

以上两条线路都是无人售票,上车1元,IC卡A卡有效;车型为宇通中巴;首班6:30,末班19:30。同时,因为线路改造,92路公交车4月26日起停运。

>>>寻人

**盛洁,你快回来吧
你的爸爸很想你**

□实习生 余维娟

热心市民,如果您看见一个14岁的女孩,身高约1.6米,梳着两条长长的辫子,身着蓝色拉链上衣、浅色牛仔褲,脚穿白球鞋,带着一辆自行车在外流浪,请致电68991055。孩子的家人会感激不尽。

第十三届月季花展开始了,30多万株月季花开正艳

**五一郑州哪里去
西站路上赏月季**

花展持续到5月10日,“贵妃醉酒”“胭脂点玉”“白冰山”这些精品月季就有1000多盆(株)



美丽的月季花吸引了不少游客的目光

□晚报记者 马燕/文
白韬/图

本报讯 绽放绿色的花瓣,看起来非常枝叶化的月季,您见过没?月季“花王”您听说过吗?“贵

妃醉酒”、“胭脂点玉”、“白冰山”这些月季恐怕您也没有见过其芳颜吧?没事儿,建议您在中博会结束后,到位于西站路的市月季公园瞧瞧,这些月季

珍品也急慌慌地赶着给中外宾朋献礼呢!

昨日上午10时,记者在月季公园看到,成千上万株月季在阳光下争先恐后开放,不少市民在花朵前合影留念。张先生和老伴

是摄影爱好者,早早地从北环乘车赶来。他说作为郑州市的市花,月季一般盛开在4月底五一前,可前两天他偷偷来打探时花儿都没开,“这才过了两天,这不都盛开了!”还有个消息偷偷地告诉您,园中有一株高达两米多的月季“花王”被称为镇园之宝,它至少有50“岁”啦,而一般月季的寿命只有20多年。“绿萼”等国内稀有的月季珍品也在园中现身。“绿萼”,又名“帝裙袍”,花和叶子的颜色浑然一体,园中仅此一株。

该公园有关人员介绍,展出的月季有白色、绿色、红色、黄色和花开两色以上的复色系列,从“大高个”树状月季到小巧玲珑的微型月季,有市民最喜欢种植的红双喜月季到国外的精品月季,参展月季达1190多个品种,30万余盆(株),仅精品月季就有1000余盆(株)。提醒您一下,此次月季展5月10日结束,全是免费观赏,现在花开正艳,建议您趁五一期间带家人去合影。

能发现孩子十个优点的才是优秀家长

教育专家建议,家长不但要站在孩子角度跟他沟通,还要和孩子相互学习才能跟得上孩子的步伐

□晚报记者 张勤
见习记者 张竞秋

本报讯 发现孩子身上有10个优点的家长,是优秀的父母,发现孩子身上有5个优点的是合格的父母,在孩子身上一个优点也找不出的,必定是不称职的父母。昨日,曾以一篇《夏令营中的较量》

震撼全国的教育专家孙云晓教授给郑州62中的千余名家长上了一堂生动的“父母上岗资格”培训课。

“孩子是‘老鸟’,家长是孩子眼中的‘菜鸟’。”昨日下午,孙云晓教授刚开始自己的报告,就抛出了这个说法,观点就像一枚“重磅炸弹”,在家长中引起了强烈反应。

孙云晓教授认为,信息爆炸时代让孩子们提早成熟了,也动摇了父母和老师的权威地位。在他们的眼中,家长早已成了跟不上时代潮流的“菜鸟”。“一个对您有些轻视的孩子会听您的话么?”

他建议家长,一定学会与孩子交流,站在孩子的角度与他沟通,建立起和谐的亲子关系,

孩子们才能打心底接受家长的教育。父母与教师只有和孩子相互学习、一起成长,使自己不断跟上孩子的步伐,才有可能教育好孩子,化“代沟”为“代桥”。

“做合格父母必须具备以下5个素质:现代的教育观念,科学的教育方法,健康的心理,良好的生活方式和平等和谐的亲子关系。”

一天接待16位老总,各大品牌厂家纷纷来五星签协议

五星电器黄金周战略全面启动

五星一天之内接待16位厂家老总

据悉,五星此次五一黄金周备货得到了各大厂家的大力支持。海尔、西门子、LG、三星、索尼、大金、松下等知名品牌的高层纷纷到五星提供批量的市场畅销型号货源和专供机型,确保五星在黄金周的货源,同时在促销资源上,各大厂家也都大力支持五星。据了解,五一黄金周前,五星促销资源将达到近百亿,涉及到影视、空调传统大家电,手机、数码等消费电子类产品。

战总表示,合资后的五星电器管理风格和技术逐渐与国际先进企业并轨,发生的明显变化就是在业务的整合能力、物流、信息系统的升级,单手机方面,五星就先后与摩托罗拉、诺基亚实现直供,在今年5月前,索尼爱立信、三星、联想、波导、夏新、海尔也陆续与五星达成全国性战略合作协议。随着和很多厂家实现直供,采购力度逐步加大,对普通消费者来说,五一期间绝对可以在五星买到便宜的家。

五星不计利润放“价”八天 据五星电器负责人透露,从4月中旬开始五星就进入了黄金周的启动期,这段时间的家电销售将呈现稳步上升的趋势,至五一达到最高峰,黄金周7天时间估计可以接近平时1个月的销售量。根据这一市场趋势,五星将更加集中对黄金周期间的资源投放,最大限度地发掘消费潜力。

为了配合五一黄金周促销,五星总部明确五一期间放弃对部分影视、空

调、手机、数码产品的利润要求,实行零利润销售。真正实现普惠,保证每一个柜台半数以上的商品都能比平时有最低10%的价格优势。

随着五一空调销售旺季的临近,五星将全力保证空调价格平稳,同时通过补差的方法让部分空调价格稳中有降。各知名品牌不仅为五星提供价格极具优势的货源,还准备了大量五星独有的定制型号商品。另外,五星的影视、冰洗、手机、数码产品也开始全线降价。大屏幕液晶的降价平

均达到5000元,平板最高降幅达30%;另外,百万像素的彩屏手机降幅高达40%。黄金周后台准备就绪

五星表示,五一期间将通过提升服务质量作为赢得竞争的重要手段。到昨天为止,专门为五一黄金周添置的600多辆送货车辆已经到位,1940多名假日期间服务员工的工作排期及假日工作规范也已经确定。另外,五星电器动用100多名专业的IT服务人员,对五星ERP信息服务系统进行的全面升级维护工作也已完成。五星同时排定21名中层以上的管理员工在假日期间分布各卖场,作为处理假日期间顾客任何不满投诉的当地最高责任人。

近日,国内、国际各大家电品牌厂家高层代表纷纷到五星,就07年大盘协议进行签署,针对即将来临的黄金周,双方也达成了一系列的促销政策。

据预计,黄金周期间,百大知名厂家支持五星的促销资源将达到近百亿。涉及到影视、空调传统大家电,手机、数码等消费电子类产品。“五星五一家电盛宴从4月30日下午开始启动,五星全连锁卖场将集体联动空前让利,空调、彩电、冰洗、手机、数码、将成为推广重点,平板彩电最高直降5000元,1亿“谷底价”空调出仓,手机备货量达到近5000万,价格最高下调40%。”五星电器河南分部总经理战声介绍。