

EXPO
CENTRAL
CHINA



2007·郑州
中国中部
投资贸易
博览会



瞧咱中博会的吸引力

黑龙江也来“借台唱戏”

推介哈大齐工业走廊

“河南的肉制品发达,黑龙江的奶制品发达,两地畜牧业可形成很好的互动合作。”黑龙江省招商局相关负责人张金龙昨日接受记者采访时称。昨日上午,借助中博会的平台,黑龙江哈(尔滨)大(庆)齐(齐哈尔)工业走廊推介对接会在郑东新区国际会展中心举行,来自黑龙江的50多家企业和参加第二届中博会的70多家本地客商开展项目对接,当地带来的174个合作项目与我省客商进行了对接、交流。

晚报记者 胡审兵



“康师傅”要在马寨建基地 小李庄整体改造,建成商务社区

□晚报记者 熊堰秋 董占卿
通讯员 王天明

本报讯 4月27日,本届中博会开幕第二天,郑州市二七区就迎来了“大丰收”,分别签约了康师傅郑州工业基地三期建设和小李庄村整体改造两

个项目,共引进资金48亿元。

“早在2005年5月,顶新国际集团在香港就与二七区人民政府正式签约,准备投资5400万美元,在二七区马寨镇建设康师傅郑州工业基地。”二七区政府相关负责人表示,协议

签订后,二七区政府对该项目实行了全程代办制服务。“这次签约的三期工程项目,主要为前两期工程提供配套服务,包括生产纸板、纸箱及印刷产品,不仅能满足康师傅郑州工业基地生产的需要,而且还可对外销售。该工程计

划今年6月1日动工,年底建成投产。”

昨天签下的另一大项目是小李庄村整体改造。小李庄村位于二七区政府附近,西至兑周路,东至京广路,南至政通路,北至淮河路,占地总面积约410亩,涉及村民1400

户。该项目资金将超过40亿元人民币,规划拆迁范围内,要建成一个集商贸服务业、高档住宅为一体大型商务社区。投资主体为升龙国际投资有限公司,该公司曾成功地对金水区燕庄村进行过整体改造。

“不要挤啊!” 产业项目对接会上人太多

资本跟项目相隔如此之近。昨日,“第二届中博会产业转移项目对接会”在郑东新区会展中心举行。包括美国凯莱投资集团、法国电力公司、双汇实业集团等国内外100多家投资商的代表现场“选秀”,全国近千名项目持有者到场接受考察。

□晚报记者 孙庆辉 实习生 余维娟/文 廖谦/图



项目对接会上,商家们在洽谈。

追逐资本企业各有招

“我们公司产品已经出来了,并且已经成熟,就剩下了市场推广,我们再有500万元就行,你愿意投资给我们吗?”一位来自开封杞县的老总向英国银通资本有限公司的刘亚男询问,刘经理一边礼貌地应答,一边应付从四面八方向她伸来交换名片的手。

组委会在对接会会场共设立了12个专区,按行业分为高新技术产业、基础设施建设、先进制造业、现代农业及其他领域。

参与接洽的项目提出的融资额度从100万元到5000万元。山西省运城市的一家企业代表在美国JC兄弟有限公司展位前介绍,他们计划融资2000万元人民币,这2000万元的融资额度是经公司董事会多方审核的结果。

“不要挤啊,总要有个先来后到吧。”当郑州宝丽玫瑰科技有限公司的赵慧

芬刚递上自己的项目书,就有一位安阳市的老总提意见了,会场内不断上演着企业追逐资本的好戏。

一上午收了40多份项目书

“资本和项目在这里亲密接触,必然会有收获的。”美国兰德玛河集团的高玉娥介绍,公司涉及娱乐、公园、教育、房地产等领域。据介绍,一上午他们收到了洛阳一娱乐、江西上饶一中建设等40多份项目书。

郑州芳瑞商务信息咨询有限公司更是携国外投资商一起赴会,同样吸引了众多厂商的关注。

来自智利的莫伊斯Y是一家葡萄酒生产销售商,他来河南是寻求合作伙伴的,他一上午分别与5家厂商进行了洽谈,并与一家初步确定了意向。

政府成“选秀”拉票的“粉丝”

“你好,我是安徽省商务厅的。”在项目对接会

场,安徽省商务厅首席代表韩芳女士不停穿梭在各个投资商中间。她一面不停地和投资商交换名片,索取相关资料,一面还不断记录着各种投资信息。

美国凯莱投资集团的桌位前,来自河南汤阴县的几位县领导不断地提问着,临走时还特别邀请投资商方便时一定要到汤阴县去看看,而会场上五省代表团的许多团员都来到这里为自己的企业帮忙当参谋。

入口临时变成一个限制进场人数

产业转移项目对接会成了昨天会展中心人气最旺的地方,原计划是上午9时开始,但由于参会的人数太多,保卫方面不得不增加警力,严格把关,并把产业转移项目对接会原定的两个入口,改为一个入口,限制进场人数。许多与会的投资商,对中部企业特别是一些小企业对于资本的需求热情还是始料不及的。

投资商忠告 资本市场 没有“一见钟情”

在产业转移项目对接会现场,记者采访了澳大利亚友孝集团的韦彬董事长,他认为,此次中博会产业转移项目对接会阵容强大的原因除会议组织者积极、主动之外,中国中部经济发展前景看好,国内外资本群体关注中部才是最主要的原因。

美国兰德玛河集团的高玉娥说,创业初期,都急需要资金拓展市场与业务,中部企业对资本寄予厚望,更希望借力资本迅速腾飞,是可以理解的。但作为产业转移项目对接会,投资机构希望与企业交流资本市场的经验,了解企业状况,一般不会“一见钟情”,见一面就投资,投资还需要有个考察了解的过程。

签约进行中

荥阳签19个项目 金额达59亿元

□晚报记者 王战龙
通讯员 何延峰

本报讯 在这次中博会期间,荥阳市签约19个项目,金额达59亿元,其中,郑州市3个省签项目,荥阳就占2个。签约项目包括:广东奥园集团有限公司独资12亿元人民币建设的新农村示范园建设项目;郑州龙鑫铝业与香港力同国际控股(集团)有限公司共同投资1900万美元建设的年产8万吨铝板、铝箔项目;江苏经达集团有限公司独资2.5亿元人民币建设的年产“环保型”100万吨高浓度复合肥项目等。

德国市长 发布会上拉客户

□晚报见习记者 李雪

本报讯 在昨日下午举行的德国拉尔市市情介绍和卓越商业中心的新闻发布会上,德国拉尔市市长Wolfgang替当地一家企业拉起了广告,希望能有越来越多的河南企业家与之合作。

据介绍,德国作为中国在欧洲最大的贸易伙伴,拥有强大的购买力和完善的投资环境及法律保障。位于拉尔市的欧洲卓越商业中心,与金鑫国际控股集团通力合作,取得了优异的业绩。无线通讯、石油化工、地产开发、金融投资业务遍布美国、中国等国家。

德国拉尔市市长Wolfgang说:“中国公司要在欧洲开展业务,需要了解欧洲不同市场的情况和企业文化,卓越商业中心的顾问都是经专门培训的多面手,将是您在德国的工作伙伴,在个人生活及生意方面同时提供服务。他们会帮助河南的企业制定营销策略、提供设备及办公地点,并在3年内使您的业务在德国达到自立。”