

投资助手

# 开家手工编织吧, 咋样?

委托人: 对编织感兴趣的崔女士 支招人: 编织吧主刘女士

□晚报记者 纪宇 实习生 安华/文 晚报记者 周甬/图

## 创富行动缘由

“我在北京发现一家手工编织吧, 想了解这个生意在郑州做适不适合, 开店怎样定位?” 5月5日, 读者崔女士咨询经营手工毛衣编织吧的投资事宜, 请创富记者帮她找个行家打听一下。

### 探访: 郑州就有手工编织吧

手工编织吧, 以售毛线为主, 同时给顾客提供技术指导和交流服务。2005年9月, 刘女士把上海一家品牌编织吧引进郑州, 不到两年时间, 她在郑州市

区开了3家直营店。“算是积累了不少经验吧, 各个城市的情况不同, 做生意还真有不少道道儿。”5月6日, 刘女士将自己的经验和盘托出。

### 选址: 拣消费水平高的区域

刘女士说, 因为面向的是对毛线质量、款式要求高的中高档消费顾客, 所以店面位置十分重要。“什么人讲究服饰有个性? 当然是中高档消费群体。织一件毛衣花1000元左右不是谁都能接受的。

但她们一旦看好你, 跟随性也很强。”

刘女士的第一家店开在健康路的天下城, 就是因为健康路是有名的精品服装区, 而天下城这个社区刚好也是高消费女性群体聚集的地方。

### 实例分析: 选在红旗路不合适

“我暂时选的位置在红旗路上, 可以吗?” 崔女士问。

“如果了解周边环境的话, 最好不要开在那里, 那里小店不少, 开饭店、洗衣店还行, 但是不适合开手工编织吧。”刘女士分析道, 红旗路靠近黄河路服装市场, 是很热闹。但选在这里恰恰是个错误, 黄河路服装市场面对的是中低档消费群。“你把店开在那儿, 目标顾客觉得不上档次, 普通顾客觉得你是骗人的, 恰恰不符合定位。”

她的建议是, 手工编织吧有两个地方最佳: 一是开在消费档次较高的商场和大型卖场。“一般来说, 消费者对商场货品质量还是比较放心的。在这里也能扩大知名度, 各种群体经过时都会留意, 下次就有可能来尝试。”二是开在高档社区。“相对于商场而言, 社区商铺房租会比较低, 消费群也会更稳定。这是另一种思路, 两种位置各有优势。”刘女士说, 像在鑫苑名家这种小区开手工编织吧就很合适。

### 选时: 4~6月是筹备开店的时期

“现在是筹备开店的最好时期, 对没有经验的投资者来说, 选址、熟悉环节和产品、装修后, 刚好迎接秋季之后的旺季。”刘女士说, 很多人觉得现在是手工编织的淡季, 开店很不划算, 想等到10月份再开业, 其实那就晚了。

刘女士的经验表明: 从10月1日起进入了生意旺季, 紧接着就是圣诞节、元旦、春节、情人节, 亲手织的“温暖牌”毛衣是最受欢迎的礼物。

对提前筹备开店的必要性, 刘女士打了个形象的比方: “提前做开店准备, 就像运动前的热身运动, 热身运动没做好, 不出成绩不说, 弄不好还要把韧带拉伤呢。”

### 选导购员: 得接受时尚款式, 有沟通能力

“导购员是否会沟通, 很重要。”刘女士说, 手工编织品不像成衣那样摆在那里, 顾客试试就知道好不好看、合不合适。手工编织吧卖的是毛线, 各种款式不易展示。这就很需要导购员介绍。

哪里, 为什么贵, 多少手工在里面, 都需要导购员讲明白、讲清楚了顾客才会觉得物有所值。”

编织师的培养也很重要, “刚开始前来报名的都是40多岁的女士, 传统款式的毛衣织了大半辈子, 对时尚款式的接受能力也比较慢, 她们的眼光培养要下很大工夫”。有的女士学会技术就不干了, 需要重新找人, “来来往往耗费了不少精力, 两年左右下来, 我们一共才积累了近40名编织师, 都是慢慢处出来的”。

### 投资: 30平方米店面需要10万元

对崔女士关心的投资问题, 刘女士估算是10万元左右。

左右。“我们以代理的品牌为例, 加盟不收费, 主要是展示线品和成衣样品, 加上商铺的转让费、装修、租金, 在郑州的商业区开一家品牌编织吧, 启动资金在10万元以内。”

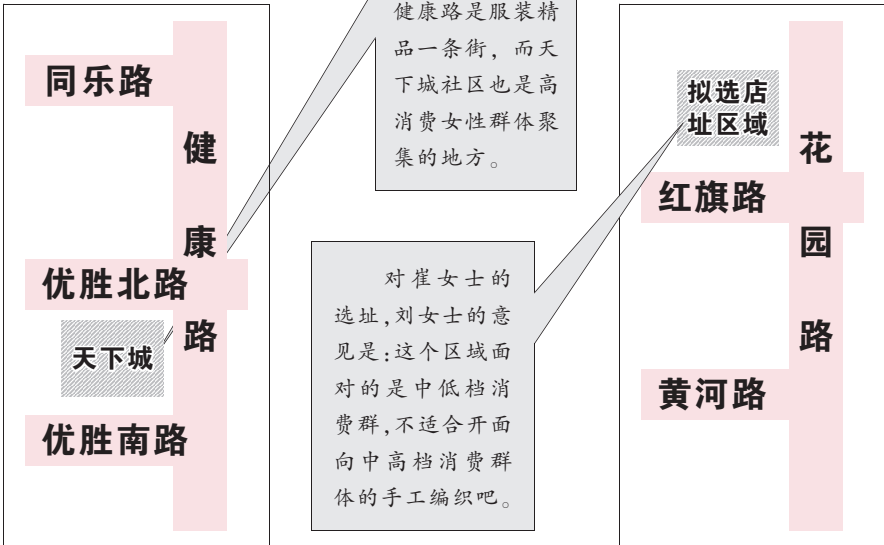
## 图说实例 刘女士2005年开了第一家手工编织吧, 到今年为止她已经开了3家直营店。



## 选址对比

手工编织吧主刘女士选在健康路与优胜南路交叉口的天下城社区开店

投资者崔女士拟在红旗路与花园路交叉口西这个区域内开店



**通通有家装消费**

广告服务热线: 63399000 67655128

地址: 紫荆山路与商城路交叉口金成国贸大厦1610室 陇海西路80号晚报大厦一楼西大厅

**宇星补发**

省级正规专业机构请认准“宇星”品牌

公司最新成果, 为您: 补发、接发、掩盖白发。采用100%真人发质, 经高分子处理后, 取自身发样为标本, 电脑配制再与自身头发揉和在一起, 浑然一体, 补发后可随意梳、洗、烫、运动, 自然逼真。在炎热的夏季也清爽自如, 立竿见影。适合于全秃、秃顶、头发稀少、伤疤及白发患者(不满意退款)。

地址: 郑州市南阳路中段170号清华商务18楼(南阳路与北环处)

电话: 0371-63734499 66072338

**负离子地板市场领导品牌 马德兰悉心呵护您的家人健康!**

**马德兰地板河南总代理诚招地市代理商**

**马德兰家居环保大行动, 免费帮您检测, 消除甲醛污染。**

**活动对象: 郑州市所有的小区住户。**

**每个小区限2名住户朋友, 免费享受甲醛检测服务; 限1名住户朋友, 免费享受甲醛消除服务, 欢迎来电咨询。**

马德兰地板帮助清除甲醛污染, 安全环保  
马德兰地板释放的负离子令室内空气更清新  
马德兰地板有防霉杀菌功能, 利于家人健康  
马德兰地板质保期长达20年, 经久耐用

郑重承诺: 如不能降低室内空气污染, 不仅拆走所铺地板, 还赔偿100元/天的误工费

地址: 天荣国际建材港B区95-16 招商电话: 0371-60117887 13838122536 15938722231