

百亿授信贷款“助跑”县域经济

省农行向企业授信 100 亿元, 52 家民营企业获益

□晚报记者 来从严
刘卫清/文
吴琳/图

昨天上午, 郑州索菲特国际酒店内, 农行河南省分行向省内 52 家涉农及县域民营企业和省中小企业局授信 100 亿元签约仪式在此举行。这是今年河南省分行在“面向三农、服务县域”的市场定位下扶持涉农产业和县域经济的又一重要举措。

据介绍, 此次农行河南省分行签约授信的企业, 包括省内 52 家知名的涉农企业, 其中不乏双汇集团、三全食品、思念食品、众品实业、永达实业等。授信额度达到 50 亿元, 其中仅双汇集团一家就授信 7 亿元。另外, 农行还与省中小企业局现场签约, 向我省中小企业授信

50 亿元额度的贷款, 用于支持其发展。

农行河南省分行行长赵忠世告诉记者, 多年来, 全省各级农行以农业产业化和县域经济为重点, 积极支持发展前景好、辐射带动能力强的农业产业化龙头企业、县域支柱企业和优质中小企业的发展, 取得了良好的经济效益和社会效益, 在支持“中原崛起”中发挥了积极作用。截止到 4 月底, 全省农行各项存款余额达到 1864 亿元, 较年初净增 159 亿元, 各项贷款余额达到 1223 亿元, 其中中小企业贷款余额 470 亿元, 占比达 38%。

省农行有关负责人表示, 下一步, 农行还将根据区域经济发展情况和支行管理水平的不同, 加大差别授权力度, 特别是



对部分经济特色突出、资源优势明显的县域客户, 将研究实施“点对点”的特别授权。该行还将结合信贷新规则修订后的要求, 优化业务流程, 缩短业务链条, 提高审批效

率。同时, 该行还将进一步整合产品资源, 使信贷产品更适应涉农和县域企业的发展。为及时全面评价涉农和县域企业及其信贷投入的效益, 农行河南省分行对全省重点涉农

和县域企业实行项目库管理, 目前已有 120 多家企业纳入项目库选取范围, 其中 70 家企业已经进入项目库, 本次集中授信的客户基本都是纳入项目库选取范围的企业。

“懒人”保险 市场受宠

省会多家保险公司推出保险卡, 自助投保更方便

□晚报记者 来从严 刘卫清

购买一张 100 元的自助式保险卡, 发送一条短信到指定号码, 准备出差的市民王先生就完成了购买大地交通无忧(A) 保险。在为期一年的保险期限内, 无论是乘坐飞机、火车、汽车还是轮船发生意外, 王先生都可以获得金额不等的赔偿款, 最高保险金额高达

85 万元。记者了解到, 省会保险公司近期争相推出自助式的保险卡, 争抢“懒人”保险市场。

据悉, 目前省会已有多家保险公司推出像银行卡一样方便快捷的自助保险卡, 投保人可根据自己的情况通过手机短信或网络自助投保激活后, 得到保障。像大地保险的“大地自助保险卡”、长城保险的“长

依”家庭主副卡、新华保险的五一长假旅游保险卡等。这类产品类似手机充值卡, 消费者只需购买该卡, 通过手机短信或者网络平台, 按照操作流程进行激活, 即可办理相关的保险业务。

大地保险河南分公司人身险部胡柯表示, 与传统的投保形式相比, 他们推出的自助保险卡共分 20 元、50 元和 100 元

三大类 13 款, 涵盖了意外伤害、意外医疗、家庭财产等保障。“目前大多数人对家庭财产保险不是太重视, 并且总觉得专程到保险公司购买家财险太麻烦。事实上为家庭投保一份财产保险是十分有必要的。用我们的自助保险卡, 一年只需要 50 元就可以投保 5 万元的家庭财产保险, 可以说是花费不高但保障效果很

好。”胡柯说。

针对保险公司争相推出自助式保险, 省会一位保险专家表示, 自助式保险适合那些“懒人”投保者。对于市民来说可以让投保更便利。因为自助保险卡既简化了琐碎的投保流程, 也便于保险公司更好地利用更多销售渠道和社会资源推产品, 简化定额保单的使用过程。

银行争抢公司理财市场

招行推出点金公司理财业务, 助力我省企业“点石成金”

□晚报记者 来从严
刘卫清
实习生 李威

高涨的股市不但影响到个人的投资, 同时也拉动了公司理财业务。记者昨日从招商银行郑州分行了解到, 招商银行为进一步发挥理财优势, 满足市场需求, 5~6 月在全国范围内同时推出多款点金公司理财计划。此外, 招行可针对理财金额超过一定额度的优质客户

量身定制单一的理财计划, 满足客户不同的个性化需求, 随时满足客户的理财需求。

据悉, 招行此次推出的多款点金公司理财计划包括“点金公司理财稳健系列”、“点金公司理财平衡系列”和“点金公司理财成长系列”, 既能满足风险偏好较低、追求稳定收益增长机构客户的需求, 也能满足有一定风险承受能力, 追求较高收益机构客

户的需求。

正在发售的点金公司理财计划有多款: 投资于银行间债券市场信用评级较高、风险较低的央票及金融债等金融工具的稳健系列理财计划, 认购起点为 50 万元人民币, 理财期限为一个月、三个月、六个月、九个月, 预期年收益率分别为 2.3%、2.6%、2.75%、2.8%, 均高于同期银行存款利率, 其中投资于票据类理财计划期限三个月, 预期年收益率高达

2.8%; 平衡系列理财计划投资对象为新股申购加固定收益投资, 认购起点为 50 万元人民币, 理财期限为 7 个月, 分为固定收益率和浮动收益率, 预期年收益率分别是 5.3% 和 4.12%, 均高于同期银行存款利率。

招商银行郑州分行相关人士介绍说, 2003 年, 招商银行在国内银行业第一个推出公司银行业务点金品牌, 现已成为国内批发银行业务中具有

一定影响力的整体品牌; 2006 年, 招商银行以“善用金融, 进步有道”为服务理念, 再造“点金公司金融”品牌, “点金公司理财”是招行“点金公司金融”旗下 12 条产品线的核心之一。自 2006 年 5 月在国内银行业率先推出点金公司理财业务, 填补了机构客户受托理财业务的业内空白。至今, 已累计发售点金公司理财计划 40 多期, 发售额 110 多个亿。



晚报理财俱乐部与光大银行联合, 举办“理财点题”活动。如果你有理财方面的需求, 均可以拨打晚报理财热线, 指定理财师为你进行理财服务。

·理财动态·

平安银联 发行新卡

5 月 21 日, 中国平安万里通联名信用卡发行。这是深圳市商业银行在经平安集团成功重组后推出的首张信用卡, 也是国内最具保障功能的联名信用卡。该卡具有完整的保障和服务功能。持卡人最高可享受到 200 万元的航空意外险、5000 元的旅行住院医疗, 以及 48 小时挂失保障的全天候安全消费。持卡人借此可享受特约商户折扣优惠。此外还有 5% 更低还款额, 最高 50 倍积分奖励等多重惊喜。王玲

资金存管 方便股民

中国农业银行开发的第三方存管业务系统日前在农行河南省分行营业部顺利上线。该系统支持客户在证券公司和农行柜台双向签约, 一张农行借记卡对应多券商多账户, 且系统具有自动银证转账冲正功能, 大大减少了单边账的出现, 可满足客户全方位的需求。近期农行河南省分行营业部将与中投证券、中原证券、民生证券、海通证券、长江证券等多家证券公司开办第三方存管业务合作。宋运启 胡晓梅

·保险动态·

少儿保险 全新上市

泰康人寿“泰康阳光旅程少儿系列保险”开始上市销售。该险种将传统少儿保险的保险责任拆分, 构成了责任单一、形态独立的系列保险产品: 利用主险提供满期给付, 可用于婚嫁、创业等资金; 利用三款教育金附加险分别提供初中、高中、大学教育金, 同时还设计了两款专门针对少儿的健康险, 提供了医疗及疾病保障, 可满足被保险人以及投保人的不同需求。房锐华

阳光财险 诚信窗口

阳光财险在日前中国保护消费者基金会发起的“全国文明诚信(窗口)单位”宣传推介活动中, 被授予“全国文明诚信(窗口)单位”、“维护消费者权益, 诚信服务满意单位”称号。阳光财险自成立以来, 始终秉持诚信服务的理念, 通过提供优质稳定的全程服务, 获得客户的信赖与忠诚。在较短的经营时间内, 阳光财险分别荣膺“2006 年最值得信赖保险公司”、“50 强”“人民信赖品牌”、“百佳中华儒商”等称号。郑惠文