

打造童话中最美的公主

本期创意主角:刘冰
年龄:26岁
创意语录:不为挣钱,只为了督促自己,好让自己有继续做下去的动力!

□晚报记者 曹继慧

爱美是女人一生都要追求的事业,而芭比娃娃的出现则让女人关于美的理想有了真实寄托。据统计,风靡了50多年的芭比娃娃和她的朋友们一共穿过10亿件衣服,而专门为她设计的鞋子也有10亿双以上。芭比就是童话里的公主,而来自河南洛阳的女孩子刘冰则通过亲自动手来实现这个梦想。



精心制作了5天的娃娃

手工论坛激发了刘冰的创意

沾一位朋友的光,记者被允许进入一个名为“动手吧——河南手工群”的QQ群,在群里,记者大开眼界,接触到各类在手工制作方面“身怀绝技”的姐妹们,似乎进入一个别有洞天的世外桃源。

随后,记者把一位叫做“冰喜”的女孩子加入QQ,决定把她作为这期的DIY主角。交谈中记者得知,“冰喜”的真名为刘冰,大学毕业还不到4年时间。

说起自己做娃娃的经历,刘冰说自己大学的时候学的就是服装设计专业,开始和一些针头线脑打交道,毕业之后,做的并非对口专业的工作。2005年的

时候,天性热爱手工制作的刘冰决定和别人合伙做个布艺之类的生意,后来在网上搜索项目的时候,无意间发现了一个手工论坛。里面的网友个个都是能工巧匠,纸艺类的有插花、折纸、装饰物,还有软陶摆件、串珠饰品等,其中最吸引刘冰的是布娃娃。刘冰有种“看到眼里就不想拔出来”的感觉。

临渊羡鱼,不如退而结网。感慨完毕,刘冰就开始自己着手尝试,有教程的看看教程,没教程的就自己琢磨琢磨。也许是专业的缘故,刘冰觉得做娃娃和做衣服应该是息息相通的,所以真动起手来也没觉得十分困难。



刘冰很想开间自己的小铺子

目前,入道两年的刘冰已经称得上是“业内人士”了,说起手工娃娃的制作和历史也是侃侃而谈。刘冰告诉我们,韩国手工娃娃做得很精致,有时候让人怀疑是不是布艺类的,另外,日本的工艺制品也不错,历史也比较悠久,譬如SD娃娃、DOD娃娃等,还有欧美的娃娃也很有特色,而且卖的价位都很高,折合人民币得几百上千元呢!

为了学习“国外先进技术经验”,刘冰开始学习韩语。现在的刘冰已经在淘宝网上开了自己的手工铺子,“不为挣钱,只为了督促自己,好让自己有继续做下去的动力!”刘冰如是说。卖出去多少先不说,反正

刘冰的娃娃倒是送人了不少。这对身穿结婚礼服的娃娃,刘冰整整精心制作了5天时间,直到朋友婚礼开始的前一刻,刘冰才把礼物装盒、包装好,那种满足感真是无法形容,刘冰几乎舍不得把娃娃送人了!

技艺逐渐精湛的刘冰设想,不久的将来,自己能开间小铺子,装修得古香古色,里面有原木做的货架,上面摆满各式各样的布娃娃和小物,一张茶桌,摆上茶具,放上最喜欢的古筝音乐,铺子里还有各式各样的花布,喜欢娃娃的MM们可以随意选购或者订做……呵呵,够美吧,记者也对这样的场景心驰神往呢!

5万人站满一条街 叫响校园经济

——北大学城200米临街旺铺,给你一个从未关注却满地金银的校园商圈。
文化路北端,大学城5年积淀,近5万常住居民构成郑州传统商业之外的新兴经济模式:校园经济异军突起!



信息提示: [黄河美邸] 少量珍藏复式楼, 1880元/m², 即买即住, 席位快速递减中!

黄河美邸: 北大学城·新商圈 ——与二七商圈分庭抗礼, 80~256m²临街旺铺全城咨询中, 叫板传统经济模式。

文化北路黄金区位, 北大学城新商业“炙手可热”
北大学城200米临街旺铺, 位于文化路与英才路“黄金十字架”交汇处, 周边坐落多所高校: 郑州大学、郑州师专、郑州艺术学校、河南商业高等专科学校, 北大学城商业核心迸发巨大潜力, 一个新的财富“聚宝盆”屹立北端, 独享校园经济大财富!

5万人, 每年36亿商业额, 怎能不心动
近5万常住居民能带来多少商机? 以每人日均消费20元计算, 每天的总商业额是100万, 每月3000万, 每年3.6亿元。而这个巨大消费实力仅仅发生在半径不到500米的一个“圈”内, 称之为“寸土寸金”是否过分? 称之为“日进斗金”是否虚夸?

独创纯二层“新经济”引爆财富新沸点
商铺面积从80~256m²大小不等, 框架结构空间分割自由, 打破传统底层商业经营模式, 开辟“纯二层”临街旺铺, 可适合餐饮类、超市、银行、医疗等; 纯二层“空中新经济”, 可做咖啡厅、网吧、书店、服装店等, 总价低, 经营面广, 超值人气必将引爆超值财富旋风!

