

# Octavia 明锐

## 6月6日上市

在丰田卡罗拉正式宣布下线车型及价格的当天，记者从上海大众内部相关负责人处得到确切消息，备受消费者关注的上海大众斯柯达 Octavia 明锐将于6月6日正式上市，并于当日公布最终的销售价格。据相关人士称，此次率先推向市场的就是上海车展公布了详细配置的 1.8T 和 2.0L 两个排量的四款车型。

实际上，当上市的时间确定之后，Octavia 明锐的上市就只剩下最后的悬念——价

格。Octavia 明锐作为上海大众 2007 年主推的中高级轿车，自去年北京车展亮相以后，就一直备受消费者关注，并被相当多主流媒体评选为 2007 年最期待新车型。这款出自大众最新的 PQ35 平台，搭载了 1.8TSI 发动机和 Tiptronic 6 挡手自一体变速箱的车型，拥有澎湃的动力和超凡的操控能力，再加上欧洲风情的五门掀背式设计以及极具人性化的内部空间和高端的配置，使消费者对其翘首以待。



而据记者从上海大众斯柯达销售部门得到的消息，自上海车展正式开展



Octavia 明锐的预售以来，预售非常火爆，订单数量节节攀升。到目前为止，仅仅一个月的时间，通过各种渠道向上海大众表达了购车意向的客户已经早早突破了万辆大关，而在经销商处签订了购车意向书并缴纳定金的消费者已经达到了 4000 人以上。在价格还未公布，新车没有上市的情况下，这样的成绩已经相当引人注目，也成为近期疲软汽车市场的一个亮点。

针对 Octavia 明锐的火爆预售，相关业内人士评价说，明锐在新车没有上市，价格尚未公布的基础上，已经对市场产生了非常大的影响，相信在上市并公布价格之后，Octavia 明锐带给市场的震动将会更大，并有可能影响到整个中高级汽车市场的格局，将正式开创德系车代表车型与日系车代表车型直面竞争的新局面。



## 昌河铃木浪迪亮相

5月27日，中航二集团、日本铃木株式会社、江西昌河汽车股份有限公司的高层人士出席了昌河铃木举行的浪迪新车上市发布会，宣布其售价从 4.59 万至 6.99 万元。这款因突

破传统“小面包车”常规、努力开辟细分市场而备受关注的小车，终于正式开始了在中国车市的征战之途。

浪迪的外形由平直的线条构成，这一设计带来的最大好处就是内部空间的利用效

率大为提高，高达 1.9 米的车身使得车长不足 4 米的浪迪也能够容纳 7 个座位，灵活的座椅布置允许车主用它来运载较为长大的物品，宜商宜家。最为突出的是，浪迪首次在这级别的车型上装备了全时

四轮驱动和自动变速箱，提供了高度的道路适用性和优雅自如的驾驶乐趣。再加上与北斗星装备一致、技术成熟且口碑良好的铃木 K14 发动机，浪迪的市场定位比传统“小面”发生了根本改变。 秦麒麟

[厂家快讯]

## 风行景逸获大奖 国际品质备受推崇

由上海国际车展组委会与权威媒体联盟共同主办的“2007 年上海车展大奖”中，“最佳(自主)首发新车奖”由在本届上海车展上大放异彩的风行景逸获得。

作为东风首款正式投放市场的自主品牌家用轿车，风行景逸集成了德国、意大利、日本的先进汽车技术，由爱

达克(EDAG)、日产、三菱、西门子等著名国际公司近 200 位国际汽车专家共同参与打造。这款时尚动感的五门五座家用两厢车，具有动感的外观，双安全气囊、全尺寸四轮盘刹、ABS+EB 等配置。同时，景逸 2685MM 的轴距和 20555R16 的宽轮胎，配合其搭载的排量为 1.8

升的三菱 4G93 D4 发动机，为用户带来了舒适性和经济性兼得的驾驭感受。原中国机械工业部老部长、现任中国汽车工业协会名誉会长的何光远先生与中国机械工业联合会副会长、中国汽车工程学会理事长张小虞先生在试乘风行景逸后都盛赞它是“适合国人的好车”。 旗杰

五年不限公里数保修 增设多个配件中转库

## 起亚创新服务树立售后市场新标杆

配件贵、维修难、保修短……进口车尽管品质过硬，但是其售后服务方面的诸多不便还是使许多消费者在选择时犹豫再三。然而种种迹象表明，这些负面评价正在迅速成为“过去时”。近日记者从起亚进口车了解到，起亚不仅对欧菲莱斯推出了“五年不限公里数保

修”的服务政策，更在全国建立了多个配件中转库，为整个汽车售后服务领域树立了新标杆。

“‘五年不限公里数保修’仅仅是起亚进口车多元化服务举措之一”，起亚汽车(中国)相关负责人表示，“起亚汽车(中国)在全国还创造性地建立了多个配

件中转库，以保证在最短时间内，以最优惠的价格满足消费者更换配件的需求。”据了解，起亚汽车还在延吉建立了一个培训基地，在比较大城市的售后网点中配置了韩国技术专家。种种服务上的创新举措，都使起亚品牌的售后服务迅速成为进口车市场的新标杆。 旗杰

## 江淮瑞鹰重走徽商路

2007 中国国际徽商大会于 2007 年 5 月 18 日至 5 月 20 日在合肥召开，江淮汽车作为现代徽商的典型代表之一，当之无愧成为大会的焦点企业，旗下的江淮瑞鹰越野型轿车全程参与了大会主办的“徽商路 2007 寻访”活

动。在重走徽商路的过程中，江淮瑞鹰以其优异的表现获得了随队人员的一致好评。

记者了解到，由江淮瑞鹰全程参加本次徽商大会的“徽商路 2007 寻访”活动其实还有着更深的含义。近年来，江淮汽车发展势头强劲，启介

**商道并驰 赢在路上**

5 年庆典 银禧回报

现订购指定车型  
万元笔记本等您来拿

10 万公里  
100 万开一家汽车专卖店

购买瑞鹰四驱越野型轿车  
返现 3000 元并享受 3 年 10 万公里半价无忧保修服务  
活动时间 5 月 1 日 - 5 月 30 日

**河南世纪阳光汽车销售服务有限公司**

瑞风销售热线：0371-63563666 60103777 瑞鹰销售热线：0371-63563888 60103866  
地址：河南郑州花园路与开元路交叉口南 50 米路西（河南汽车贸易中心院内）  
北环专营店销售热线：0371-61906555 63563811 地址：郑州市文化路 128 号航天大厦一楼  
中博专营店销售热线：0371-61210123 68536732 地址：郑州市郑东新区中博汽车广场院内  
安阳奥世隆专营店销售热线：0372-3667777 3669400 许昌正通 2S 店销售热线：0374-5158888  
平顶山专营店：0375-3267333 驻马店乐华汽车贸易有限公司：0396-2120633 2120631 漯阳瑞祺机车：0390-4499000